

本报春季车展4月6日至8日在市体育中心举行

再等两周,购车享最大优惠

再过两周,备受瞩目的齐鲁晚报大型春季车展将在市体育中心隆重开幕。对车商来 说,4月份是一个关键的月份,在上半年车市中起到承上启下的作用,配合车展放出的多 项优惠政策可以刺激市场,拉动消费,改变春节后疲软的市场走势,一举撑起上半年的 销售数据;对于消费者而言,本报车展也是今年上半年最佳的购车时机。届时,泰城所有 主流品牌悉数到场,数十个品牌,数百款车型同台竞技,不但让消费者选得方便、比得直





MEZDƏ6 春興 | 春興 轿跑车 | MEZDƏ6 | MEZDƏ8 | 进口MEZDƏ5 | 进口MEZDƏMX-5 | 进口MEZDƏCX-7 一泛马自达

蓝牙8通道自由切换

B级车档次 C级车服务

D级车品质

MAZDA 6

魅・力・科技

泰安高速达汽车销售服务有限公司 全国免费咨询电话: 4006901187

泰安高速达4S店销售热线: 0538-6910777 6910888

30个DSP数字电台存储 * III

新泰直营店: 7776555 售后电话: 7218999 肥城店: 3213967

地址:泰安市岱岳区泰东路国际汽车城西首路北

担广角倒车影像

高清DVD播放

品牌最全

泰城车商悉数参展 多辆豪车惊艳"空降"

"今年上半年就看齐鲁晚报春季 车展了。"正如不少参展商所言,随着 4月6日至8日本报春季车展即将到 来,上半年的购车需求将得到释放。

自去年销量增幅急速回落后,今 年除春节前车市爆发出惊人活力外, 经历过春节长假的短暂休整后,往年 三月份出现的"小阳春"迟迟未来, 今年车市迎来一个"晚春"

参展商为全力打好春季车展这 场硬仗,都在全力备战本报车展:精 心设计展台、筹划现场活动、备足现 车货源、挑选销售精英……总之,为 了在此次车展上赢得更多消费者"垂 青",参展车商们都在暗中准备自家 的"制敌"绝招。

据了解,泰安广宝宝马4S店自2 月起就向厂家申请了高规格展具和 车展优惠。"车展的各项准备工作正 在紧锣密鼓地进行,目前厂家支持的 展具已经到店,这套展具至今没有开

封,近期我们店内工作人员将到现场 测量尺寸。"市场部李经理向笔者介 绍到。

同时,本报车展除了受到泰城本 土 4S 店的追捧,也引起了泰安周边 地区经销商的兴趣。据车展组委会最 新消息,来自济南的骐骥英菲尼迪 4S 店将携 4 辆豪车"空降"车展,泰城市 民不出泰安就可以到车展欣赏代表 日系最高品质的豪华品牌。

本报车展自 2010 年举办以来 直以"卖车多"著称:2010年3月,本 报举办了泰城首届大型车展——"泰 山之春",超过40家国内主流汽车销 售厂商参展,两天时间吸引6万余市 民观展,共成交1027辆;2010年8月 第二届"汽车嘉年华"秋季车展总共 预订、成交1200余辆,一举奠定本报 车展在泰安的龙头地位;2011年春秋 两季车展累计成交超过2300台,众多 高档汽车品牌纷纷参与到车展当中。



优惠层出不穷 最佳购车时机

回顾本报以往的车展上,各大参 展厂商在厂家和区域的支持下都拿 出了"血拼价",少则几千,动辄上万 甚至几万元的优惠都比比皆是。当 然,这些优惠大多都只限于齐鲁晚报

目前,各参展厂商除了励兵秣 马、积极备展,为了能在车展上赚得 大把的订单,眼下经销商们在展前筹 备会上讨论最多的问题,就是如何制 定出有效的优惠政策和促销攻势。

"说实在的,在齐鲁晚报车展上 购车,车价比平时的'关系价'、'熟人 价'都低得多。"一位参展商告诉比记 者,他跟身边的朋友建议,买车就等 齐鲁晚报车展,谁都不用找,直接砍 价,绝对能拿到最低价,还不用欠人 情债

不光车商看重本报车展,消费者 也都养成了"不到车展不买车"的习

"现在我们就等着齐鲁晚报的春 季车展了,不仅能到现场感受泰城最 前沿的汽车文化气息,还能享受车展 期间才有的优惠政策。而且听说本次 车展上还有泰城第一届大型车模大 赛,到时能和模特们合个影也算不虚 此行。"市民们纷纷表示。



名车靓模荟萃 选手阵容空前强大

为向泰城市民和车友呈现多元 化的汽车文化,本报春季车展在泰城 独家引入了"车模大赛"。本次泰山精 英汽车模特大赛获得了泰安市模特 协会和泰安天艺模特培训中心的大 力支持,车模大赛将与本报车展同期 进行,自4月6日起,在泰安市体育中 心完美呈现。

自3月15日车模大赛接受社会 报名以米,7 大时间已经引来 40 余位 模大赛的选手都接受过正规的模特 训练,她们都将本次大型车模大赛看 做模特事业的一个新起点。选手们目 前均正在积极训练,以期在比赛出展 现出最专业、最靓丽的一面。

"这次车模大赛,可以发掘泰城本 地的模特之星,不仅为车展增添一道靓 丽的风景,也给模特们提供一个展示的 好机会。"天艺模特培训中心的王先生 介绍到,尽管泰城汽车市场发展迅猛, 模特报名。据了解,本次报名参加车 但大型车模大赛还是头一次。



特供车差价补偿 现场直降轻松贷款

为了在同质化车展越来越多的 环境下脱颖而出,本届春季车展不但 在招商备展方面不遗余力,在特色服 务方面也下足了功夫。除泰城首届大 型车模大赛外,"特供车"计划就是特 色服务之-

"本届车展期间,所有特供车型 都保证泰城同期售价最低"。据车展 筹委会阎主任介绍,此次特供车计划 得到了各品牌 4S 店的大力支持,本 着真正让利于消费者的原则,所有特 供车型均将以大幅低于市场价的优 惠出现在本报车展上。

从给出优惠政策的特惠车型来 看,东风日产嘉信店率先承诺所有车 展上成交的逍客,都将享受全年差价 补偿政策,消费不必担心购车后车价 下降,保值率大受保障:广汽传祺泰 安鲁天华通店则直接给出现金优惠: 传祺皇家影音版车展现场直降 4万 元销售。

为保证市民在本报车展体验一站 式购车服务,中国建设银行泰安支行 将在车展现场搭设平台,为需要贷款 购车和购买车险的消费者提供便利。