齐鲁(春季)车展今日亮相东营

近40个品牌齐聚车展,本报为市民搭建最佳购车赏车平台

本报4月4日讯(首席记者 聂金刚) 5日,齐鲁车展(东营展)暨东营汽车产业博览会在石油大学体育场精彩上演。本次车展从4月5日持续到8日,近40个品牌参加了本届车展,为市民搭建最佳购车平台。

记者了解到,本届齐鲁车展将继续前两届车展的精彩,为东营市民提供一个足不出城就能买到称心车辆的机会。本次齐鲁车展再度亮相东营,将在社会各界的支持下,打造成东营2012年最精彩的汽车盛会。

经过两届车展的努力,齐鲁车展已经成为老百姓心目中购车的最佳选择。为回报市民的支持,本届齐鲁车展也将会拿出更多的优惠回馈大家,云集众多汽车厂家及4S店,高档、中档、低档车同台亮相。同时将举办车模大赛和电影《东营往事》演员海选活动,让市民在购车的同时大饱眼福。

齐鲁汽车展示交易会是山东车市的风向标,到齐鲁车展选车、购车已经成为引领车市潮流的新体现。目前齐鲁车展已成为辐射山东全省、业界认可、国内知名的车界盛会。名车最多、模特最靓、优惠最大已经成为齐鲁车展的招牌。

本年度展会由齐鲁晚报与东营市汽车流通业协会联合主办,山东齐鲁晚报天一国际会展有限公司承办,强强联手为东营市民献上一道饕餮盛宴。本报组织的汽车团购等与市民互动的亮点也已经推出,精彩车展只等你来。

备“战”

❶车展工作人员正在搭建展架。
❷小车迷刘明轩在车展现场兴奋得跳了起来。
❸演员们为5日的演出忙彩排。 本报记者 郑美芹 摄

第一辆展车提前“进站”

巨丰汽车4S店:是一次练兵,也会最大限度让利顾客

本报4月4日讯(记者 李沙娜) 4日下午,齐鲁车展现场热闹非凡,除了刀旗在现场随风飘舞、舞台前表演彩排外,搭架子的工作人员也忙得热火朝天,但最引人注目的是开进车展的第一辆车。

在齐鲁车展现场,从大远处就能看到“买车就到齐鲁车展,直通厂家、购车优惠”“齐鲁车展4月5日-8日在石油大学体育场举行”的刀旗。但走进现场近处,最吸引眼球的就是提前来参展的展车。

第一次参加齐鲁车展的东营巨丰汽车销售有限服务公司提前把三辆展车开进车展现场,吸引了许多前来“探车展”顾客们的眼球。“这辆车多少钱?”“这次车展最大让利多少?”“明天车展开始后,有没有抽奖活动?”前来“探营”的顾客们都问着自己关心的问题。

4S店的工作人员们都耐心地给顾客们讲解着,解经理告诉记者:“明天车展就开始了,今天来做好准备。刚开业的4S店想通过车展‘练兵’,也想让利给顾客,在车展上能提高销售量。”

花絮

不少人陆续前来探车展

本报4月4日讯(记者 李沙娜) 4日,记者在齐鲁车展现场了解到,许多消费者提前来“探营”,咨询车展进行的时间并了解都有哪些车型,想提前做好“迎展”的准备。

今年7岁的刘与同刚学会轮滑,在爷爷、奶奶的搀扶下来到齐鲁车展现场,“我今天是第二天穿轮滑鞋,听说这里有车展,就想和爷爷奶奶一起来看看有没有我喜欢的车。”刘与同说,她家里现在有一辆红色的雪铁龙,感觉自己穿着轮滑逛车展特别有意思,练习轮滑的同时还能看到漂亮的新车,感觉很棒。

在一旁的爷爷说:“我们来看车,主要是帮孩子看看,给他们做个参谋。看着漂亮的车型,问问价钱、让利的幅度等,在孩子们选的时候,给他们介绍一下。”

看着齐鲁车展现场搭架子的热闹劲,彭先生和妻子也前来打听车展情况。在了解到车展将于4月5日开始后,放心地说:“走到这里正好看到,明天一定要来看看。”

车展献礼

东风日产8重豪礼“惠”齐鲁车展

本报4月4日讯(记者 李沙娜) 4日,齐鲁车展的前日,东风日产北二路兴达专营店的工作人员开始为齐鲁车展做准备,mini-booth外装展具慢慢成形并展现在人们眼前,除了在展厅外形占优势外,兴达专营店还推出了八重豪礼。

4日,记者从东风日产兴达专营店的展位了解到,东风日产为本次春季齐鲁车展准备了8重豪礼,专营店杨经理告诉记者:“这次参加齐鲁车展,兴达专营店推出‘8级强阵,撼动油城’,天籁、轩逸、骐达、阳光、骊威等车型都会齐聚车展现场,订车就有礼相送。”

兴达专营店杨经理还简单介绍了一下8重豪礼,“消费者可以通过各种途径得到优惠,比如老客户转介绍、二手车置换、订车、抽奖等,并且2007年以后的骊威、骐达、轩逸、逍客、可以置换天籁,零首付、零利息、零月供。”当记者问及具体的优惠价格时,杨经理显得有点神秘:“可以到车展现场具体地了解。”

订车就抽奖 一等奖得东芝彩电

本报4月4日讯(记者 李沙娜) 4日,记者从东营明达汽车销售有限服务公司北京现代旗舰店展位了解到,本次齐鲁车展上,东营明达汽车销售有限服务公司将“千万钜惠,续写辉煌”,并且推出“只要订车就可抽奖”的活动,并且奖品丰厚。

马经理介绍了他们的抽奖活动及丰厚的奖品:“我们将推出‘订车就可抽奖’的活动,一等奖一名,奖品是32寸的东芝彩电。另外,中石化和国家电网的正式员工订车的话还会根据不同的车型享受1500-4000元的补贴。”

另外,马经理介绍了购车的几个小建议,他说:“明达汽车销售有限服务公司是北京现代在东营建店最早、经营面积最大、销售信誉最优、售后服务最佳的4S店。建议消费者在选车的时候选择势力强的店面,售后服务会比较有保障。”

优惠直接让利 到顾客的“口袋”

本报4月4日讯(记者 李沙娜) 4日,东营联宇汽车销售有限服务公司的工作人员也开始搭建展架,记者从其展位处了解到,在本次的齐鲁车展上,不仅仅中华H530、中华V5、中华骏捷、骏捷FSV、骏捷FRV等有比较大幅度的让利,价格上直接优惠,订购比亚迪的所有车型还会直接获得原车装饰大礼包,并参加“砸金蛋抽大奖”活动。

记者了解到,在本次的齐鲁车展上,购车就有优惠,订购中华H530高配导航版将优惠3000元现金,普通版将送2000元车饰;订购刚上市的中华V5将送1500元的车内装饰;中华骏捷珍藏版原价88000元,本次车展上将优惠6000元并且再送2000元车饰;骏捷FSV原价73800元,将优惠7000元,直销价为66800元;骏捷FRV原价59800元,将直接优惠4000元,降至现价55800元;另外,骏捷Cross将直接优惠1万元。

另外,在东营联宇汽车销售有限服务公司订购比亚迪所有车型的消费者将获得原车的装饰大礼包,并且在此基础上,参加现场的“砸金蛋抽大奖”活动,一、二、三等奖不限名额,奖品分别是价值1800元的原车导航一台、价值888元的油卡、价值500元的售后代金券。