省糖酒会目前已签约28亿元

糖酒会特装展区招商已达98%,标准展位招商已达96%

本报4月5日讯(通讯员 唐广岩 记者 李运恒) 由山东省糖酒副食品商业协会和滨州市人民政府共同主办,滨州市服务业发展局承办的2012年春季山东省糖酒商品交易会,将于2012年4月17日在滨州国际会展中心举办。目前招商工作进展顺利,特装展区招商达到98%,标准展位招商达到96%。届时,国内大中型糖酒企业将齐聚一堂,共展风采。

糖酒商品交易会的召开为滨州市糖酒行业和企业发展提供良好的平台与载体,从去年承办的情况看,不仅有省内白酒骨干企业泰山生力源、扳倒井酒业、古贝春集团、孔府家酒业、景芝酒厂、兰陵股份、青岛琅琊台酒业、济南趵突泉酒业等传统名酒到会布展,而且四川五粮液、贵州茅台、贵州赖氏、湖南酒鬼、北京红星股份、山西杏花村酒业等省外著名品牌企业也到会参展,产品包括了白酒、啤酒、果酒、保健酒、粮油食品、副食品、土特产,以及加工机械、灌装机械、包装机械等,共签订了28亿元的合同购销额,充分体现了交易会这个平台的巨大作用,预计今年这些企业也将再次亲临此次盛会。据了解,中国最大的葡萄酒生产经营企业烟台张裕集团已经签订了今年参展合约,并将在今年的糖酒会上一展风采。目前,糖酒会招商招展工作进展顺利,效果显著,特装展区招商已达98%,标准展位招商已达96%,一桌两凳和灌装设备区招商已达95%。

记者在滨州市服务业发展局了解到,滨州市的酒类企业、副食品加工企业等绝大多数处于起步发展阶段,多数是区域性的地方特色产品,迫切需要向省内外的大型厂家和知名品牌学习生产经验、销售经验等,迫切需要通过参加糖酒会交易会来提高企业影响力、产品知名度,尽而快速地实现树立企业形象、促进产销对接、提升发展水平的目标,相对去年的糖酒交易会,今年的规模会更大,参展商和企业会更多,这又为滨州市本土酒类企业、副食品加工企业带了一次前所未有的机遇。

3月30日下午,王文禄副市长还专门组织召开了2012年春季山东省糖酒商品交易会领导小组第一次会议,并要求:一、切实提高思想认识;二、切实做好综合协调和跟踪服务工作;三、切实做好签约展会场所和指定宾馆酒店的督促履约工作;四、切实做好户外广告规划实施和招商引资工作;五、切实做好城市环境综合整治和交通治安等工作。同时滨州市人民政府办公室向各个部门单位印发了关于2012年春季糖酒商品交易会滨州工作方案的通知,要求各部门全力协作,共同办好今年的糖酒会。

周日相约中海"放飞心情",不见不散

8日上午9点在中海南入口(黄八渤十七)集合,之后可参与"寻宝大赛"

本报4月5日讯(记者 张爽 王晓霜 通讯员 张彦) 4月5日下午5点半,本报联合滨州市城管执法局共同举办的"放飞心情、放飞风筝"大型娱乐休闲活动报名正式结束。除家庭外,小记者、志愿者、风筝联谊会等其他团体均报名参加了此次活动。活动现场,我们将角逐出风筝达人,评出最具创意风筝奖,不仅有奖品提供,还有机会将您和您风筝的合照刊登在本报上。

而在报名的最后一天,迎来了一股报名小高潮。刘女士打来电话说:"本来周末就想带着孩子去放风筝,正好看见你们组织的活动,大家一起放风筝可热闹多了,赶紧报上名,可别错过喽。"还有不少市民、小记者的家长也打来电话询问,报名活动没晚吧。

根据山东省气象台的预报,4月8日当天天气晴好。最高气温在23℃,在3级西南风的吹拂下,非常适宜放风筝。另外,参加活动的市民要注意,由于活动当天人流量比较大,在放风筝时一定要注意安全,控制好风筝线,尽量远离有建筑物、树木的地方。带孩子的家长一定要看护好小孩子,不要任其乱跑,小心被风筝线缠住,注意个人安全。

4月8日,我们相约中海,一起放飞心情,放飞风筝吧!

活动时间:4月8日上午9点

集合地点:中海南入口(黄河八路渤海十七路)

咨询电话:18654399027 13954370239

市经济开发区加快城乡绿化

本报4月5日讯(记者 王晓霜 通讯员 赵清华) 5日,滨州市经济开发区对全区的城乡绿化工程进行了现场调度,利用1个月的时间,在5月1日前使城乡绿化大变样。开发区一位负责人表示,这一个月开发区将围绕打通半截路、完善主框架、服务大项目,重点建设长江4路、长江5路、渤海25路、中海北路、西沙路、长江3路西沙河大桥等6路4桥工程及中海四号星、羽毛球馆和明珠影剧院工程。

邹平、博兴将建人工湿地

本报4月5日讯(记者 侯晓 通讯员 袁东 魏俊文) 近日召开的全市小清河流域环境治理调度会,研究部署了小清河流域生态环境综合治理工作任务,博兴县和邹平县将在辖区主要河流流域内建设人工生态湿地,至"十二五"末,小清河流域将"变身"沿河环湖大生态带。

另外,滨州市将以小清河干流、四条主要支流以及麻大湖为主线,向外辐射5公里,设为核心保护区,禁止开展任何破坏生态环境的开发活动。

遗失申明

上海大众汽车VF141,1.4TDSG尊荣版,车架号LSVCB2A49BN301681,发动机号212155,合格证遗失,声明作废。

40年老公爵引发热议,全省车迷翘首以盼见真容

"能开40年的车,绝对是好车"

3月30日本报报道了省内两辆1973年日产老公爵参选"山东省第一辆日产公爵王"活动的信息后。东风日产经销商和厂家第一时间联系到本报,了解详情。他们希望尽快评审,在齐鲁车展展示该车。网友和读者们对40年仍然能够正常行驶的老公爵纷纷表示惊讶。本报汽车版新浪官方微博上,也有不少网友评论此事:"能开40年的车,绝对是好车"。

□王士强

东风日产重金寻找山东第一辆日产公爵王活动在全省日产车迷中取得强烈反响。短短半月时间就有近百名日产车主报名参选,更有上千人来电咨询。经过前期初步筛选,本报选择了1992年以前还在正常行驶的50余辆日产公爵王,作为最终的入围车型。其中两辆1973年的老公爵的加入,让本次寻车活动,引起空前关注。

厂方致电本报"40年仍然正常行驶已经超过我们的预期"

本报3月30日《1973年老公爵申报"山东第一车"》发布之后,在读者中引起巨大反响。当天接到数十位读者来电咨询情况。省城济南的读者张先生给记者打电话,作为一个资深日产车迷,他一直关注这次东风日产寻车活动的进程。至于1973年生产的老公爵,到底是不是"日产第一批进口车",张先生给出了自己的判断:"当年中日建交是9月29日,当时田中角荣首相送给中方一辆日产公爵,作为礼物。这毫无疑问是日产公爵进入国内第一辆。至于首批进口,至少也要到1973年吧。我个人认为这两辆老公爵应该是日产进入国内第一批车。"

东风日产山东大区营销总监孔德春得知找到1973年的老公爵后,第一时间联系记者,询问情况。在得到确认之后,孔总监表示,接近40年的车型仍然能够正常行驶,发动机无大修,原厂件基本还能使用。这大大超出了自己的预期。"我从业这么多年,经常会听到客户说,20年的老车依然状况良好。但是40年的车仍然能够保持这么好,我是第一次听说。这是我们东风日产的骄傲。"孔德春表示,自己将会尽快和总部商量一套方案,除了在齐鲁车展展示老公爵之外,还将组织各地的试驾专场,让全省日产车迷能够亲身试驾一下老公爵。

技术总监详解"发动机40年无大修是怎样一颗坚强的芯"

临沂两辆老公爵车主表示,自己在驾驶过程中,发动机没有一次大修。记者就此采访了山东大友集团技术总监吴芸生。吴芸生表示:"日产的发动机技术一直是举世闻名。40年无大修,完全有可能。"

吴总监告诉记者,在国内能够开到1973年的老公爵,应该是1966年上市的日产公爵第二代车型。这代车型对后来影响最深远的意义在于,1972年增加了硬顶四门配置,开创了硬顶四门配置的先河,引领了汽车行业的潮流,开创了全新的汽车运行格局。作为中日建交后赠给中方领导人的国礼,这代公爵王代表了当年日本乃至亚洲汽车制造业的最高水平。

"早在1979年,日产就开始在公爵上搭载V6发动机,这也是日本第一款搭载V6发动机的高级轿车。也就是从这一代车型开始,消费者开始真正体验到什么是真正的豪华轿车。1983年第六代公爵,又在全世界第一次使用5AT变速器。随后1987年改款中,加入GPS导航系统,1991年,公爵用全新的V6VQ发动机,取代了原来的V6发动机。如今我们大家都知道日产VQ发动机连续十几年被评为全球十佳发动机。这款发动机早在20年前,就已经成为行业传奇。"

老车主集体建议东风日产启动0元天籁换购活动

东风日产寻车活动启动以来,本报已经接到近百位老公爵车主咨询换购天籁事宜。记者调查过程中,几乎全部老公爵车主都对老日产车型提出高度表扬,表示自己愿意升级换购东风日产新车。

就这一情况,记者也采访了东风日产本地经销商。东风日产将于近日推出天籁0元换购活动。东风日产老用户和其他所有车型保有客户,都可以到东风日产专营店进行旧车免费评估和新车置换活动。据山东龙腾专营店总经理张寿峰介绍,东风日产将在客户原车残值基础上,做出10%以上的上浮,作为天籁换购首付,车主基本可以实现0元换天籁。

关于本次东风日产换购活动,喜欢日产和天籁的车友可以联系当地专营店了解详情,预约试驾,体验全新天籁公爵"技术之王舒适之冠"的卓越感受。

东风日产寻车咨询热线:0531-85196006