

## 齐鲁财金

# 扩大信贷供应支持实体经济

全省金融工作会议直指金融发展重点与难点

**本报讯(记者 周爱宝)**记者从日前召开的全省金融工作会议上获悉,省政府要求各级政府和有关部门一定要站在全局的高度,重视金融,支持金融,加强领导,全面打造良好的金融业发展环境,形成加快金融业发展的强大合力,全面推动金融改革、开放和发展。

根据部署,当前和今后一个时期,全省金融工作将着力推动金融业改

革发展,进一步提升金融产业化发展水平;着力扩大社会融资规模,不断拓宽融资渠道;着力优化金融资源配置,持续加强对重点区域、重点领域和薄弱环节的金融支持;着力深化金融业改革创新,显著增强金融业综合实力和竞争能力;着力优化金融业发展环境,严密防范和有效化解金融风险,为全省经济社会平稳较快发展提供更

加有力的金融支撑。据了解,我省将进一步发挥银行业融资主渠道作用,扩大信贷资金供给总量,调整优化信贷结构,鼓励开展表外融资业务。要进一步挖掘直接融资潜力,推进企业上市,扩大债券发行规模,搞好全省股权交易市场建设,发挥期货市场服务功能。要进一步提升保险业功能,引导保险业服务发展方式转变和社会管理创新,扩大农

业保险覆盖面,做好保险资金运用工作。据介绍,我省将进一步优化金融资源区域配置,研究出台具体的金融支持措施,提高金融业对全省实施重点区域带动战略支撑保障能力;积极推进济南区域性金融中心建设,加快发展县域金融业,统筹推进城乡金融协调发展。要进一步深化金融业改革创新,大力发

展各类新型金融组织,着力推进产品和服务模式创新,不断提高金融服务科学化、精细化和多样化水平。要进一步加强金融风险防范控制,高度重视部分实体企业资金链安全问题,妥善处理政府性债务,严格规范民间融资活动。

据省金融办负责人介绍,与2011年相比今年金融工作面临的形势更复杂、任务更艰巨,全省金融

系统要突出工作重点、抓好工作落实。一是着力缓解实体经济融资难、融资贵问题;二是全力做好济南区域性金融中心建设和县域金融发展两篇文章;三是努力推动多层次资本市场体系建设取得更大突破;四是切实发挥金融对转方式、调结构的引领保障作用;五是扎实推动地方金融业改革发展;六是全面防范化解金融风险。

## 我省开始整顿

### 权益类等交易场所

日前,省金融办、省商务厅、省工商局、山东证监局等四部门联合下发了《关于做好各类交易场所清理整顿有关工作的通知》(以下简称《通知》),对省内交易场所的设立登记程序和工商年检等有关工作做了安排部署。

《通知》明确,凡新设有关从事权益类、大宗商品中远期交易和其他标准化合约交易的交易场所以及使用“交易所”字样的交易场所,除经国务院或国务院相关金融管理部门批准的外,由省清理整顿各类交易场所领导小组提出意见后报省政府批准。

《通知》要求,属于本次清理整顿范围的各类交易场所,要根据整顿规范要求进行自查自纠,制定整改方案,由省清理整顿各类交易场所领导小组办公室提交省清理整顿各类交易场所领导小组研究审定。(财金记者 王小平)



□周爱宝

一夜春风吹来,万树梨花开。就在上个暮春的周末,梨花突然绽放,娇嫩肥厚的洁白花瓣中间的花蕊上有蜜蜂采蜜。与樱花相比,爱宝更喜欢梨树和海棠,因为他们不单能开花,还能结果让人吃。

洁白的梨花,娇艳的海棠,簇拥的桃花樱花,低调的红叶李……万紫千红才是春。其实,每株花都有自己的美丽,每棵草都有自己的生机,每段路都有自己的风景。只要活出自己的精彩,关注的人多寡并不重要。爱宝想,植物如此,人生如此,我们的金融业也应该如此。

一季度的最后一天,全省金融工作会议在山东大厦召开。大大小小的金融机构相聚在一起,探讨2012年的金融工作重点。毫无疑问,大型金融

## 万紫千红才是春

机构仍然是山东经济的重要支柱,工商银行山东省分行行长谷澍从支持实体经济方面、农业银行山东省分行行长陈军从全面提升三农和县域金融服务等方面做了典型发言,大银行是经济稳定发展不可替代的基石,值得关注的还有浦发银行等股份制银行积极探索服务实体经济发展的新思路新方法,得到了与会领导的赞同。

每一家银行都有自己的精彩,每一家证券公司都有自己的艰辛,每一家保险公司都有自己的汗水,但是爱宝本次最想说的不是这些金融森林中的大树或者名花,而是在栉风沐雨中成长的城市商业银行、农村合作金融机构、小额贷款公司、融资性担保机构、农村资金互助组织、典当行等地方金融机构,特别是小额贷款公司、融资性担保公司对民间资本的吸纳能力值得关注。一片健康的森林,要有大树,有藤本植物,还要有花草,每一物种里必须有多样性。小型金融机构无疑是目前山东经济发展中最缺乏的,也是金融的短板。在省政府的大力扶持下,各级金融办的帮助

下,2011年山东小额贷款公司达到了259家,融资性担保机构达到484家,应该说成绩是喜人的。与大中型金融机构相比,他们很小,很年轻,很有活力,但其人才队伍、抗风险能力等方面还有很长的路要走。与成熟的金融机构相比,他们必须明白自己从哪里来到哪里去,他们要知道,要为实体经济服务,他们诞生的目的不是去傍大企业,而是去覆盖小民营企业及其他金融机构的市场空隙。解决好了哲学问题,小型金融机构的市场空间不用担心,其生存发展能力超强也是毫无疑问的。但要想走得更远很久,同样必须有打造百年品牌的眼光和决心。

万紫千红总是春,争奇斗妍才是春。祝愿山东金融业为实体发展做出更大的贡献!

## 宝眼看金融

Tel: 13505416757 Email: abab669@sina.com  
<http://blog.sina.com.cn/u/1409496210>

## 五朵金花绽放 温馨更加放心

——走近青岛银行济南分行女员工系列之六



每一个成功者都有一个开始,勇于开始,才能找到成功的路  
——服务监督中心负责人 朱琳



小成凭智 大成凭德  
——营业部总经理 王彦



前进一步一小结,及到凌  
云尚虚心  
——计财部总经理 张铁敏



环境不会改变,解决之道在于改变自己  
——合规部总经理 邢晓英



博学、审问、慎思、明辨、笃行  
——办公室主任 史文

本篇是走进青岛银行济南分行女员工系列报道的最后一篇,朱琳、王彦、张铁敏、邢晓英、史文……她们平凡而又闪光的事迹让人感动。她们是普通的女性,她们作为女儿、作为妻子、作为母亲,当她们从事了银行职员这份工作时就选择了责任和付出。

说实在的,这组报道是我的同事采写的,这五个人中真正我认识的有三个人,其他的可能只是打过照面,细读了她们的系列报道她们的形象才逐渐清晰起来。她们是部门负责人,也是业务骨干,她们代表整个全行女职工,她们的精神风貌也是

全行员工的代表。

银行是个高风险行业,又是社会关注的服务窗口。其从业人员承受的压力可想而知,这份体面而又风光的职业,背后是她们辛勤的付出和无怨无悔的执着。记得一位女员工说,她老公看到她总是加班加点,顾不上照顾家庭,开玩笑对她说,真是后悔找银行员工做家属!“一人干银行全家跟着忙”。从业务推动到风险管理到文化建设,哪一个环节缺失,就可能酿成大错!爱宝关注这个行业很久了,看着一批小姑娘从百里挑一、千里挑一进了银行,从柜员一步步做起,简单而又枯燥的工作一天又一

天。然后嫁人生子,岁月留痕。她们最美丽的笑容绽放不是受到领导的表扬,而是客户的称赞。

如何把程序化的工作做得风生水起,做得有更多的价值与意义,这就需要背后的企业文化支撑。青岛银行济南分行这类后来进入济南的银行,许多员工来自其他银行或其他行业,刚进行时大家都或多或少地带着“老东家”的职业习惯,当然大家来这里寻找突破自己的环境。个人努力是一方面,银行必须提供一个成长的平台,这才是关键!

自从2010年下半年青岛银行更换新的行址以来,青

岛银行的全新视觉形象就成为靓丽风景线,红蓝两色的搭配寓意深刻,红色代表青岛的红瓦建筑特色,代表初升的太阳,象征着青岛银行拥有敢为天下先的奋进精神,在客户服务上的不断进取与追求,诠释着青岛银行如火的热情服务,让客户满意、放心。蓝色,象征着大海,传达出青岛银行理性、深邃、专业、高端的金融服务特色。

“温馨加放心,我们更努力

力”,这是青岛银行的企业文化。这十个字,她们用自己的真诚的微笑和服务来诠释,用她们的青春来注脚!采访这五朵金花时,我们看到的是全行上下的干劲,看到领导为员工着想,管理为一线服务,一线为客户服务的真诚。她们是青岛银行的代表,也是金融业的代表。有了企业文化武装起来的员工才是战无不胜的!

(本报记者 周爱宝)

BOD 青岛银行

温馨加放心 我们更努力

▶▶4月6日开基净值  
详见A板块版面中缝

### ●投资理财

你想持续  
稳定地  
赚钱吗?

什么行业能持续稳定地赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细细一交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞账的情况;产业变化小,风险低,它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货,储放在仓库,再销出去,卖不掉就要丢掉。因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失。这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁,山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣公司。自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升。在朵拉洗衣公司的协助下,成为金融业、银行业中等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣公司。他现在积极地向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

咨询电话:0531-86117788  
400-8095-777