东风日产1车主带来15个新客户

在省城济南一个小区里，共有8台轩逸、3台天籁、3台阳光、2台骐威，十几辆东风日产车整体放在一起时，就像一场小小的东风日产展会。记者了解到，这15辆新车全部来自东风日产山东金大友专营店。面促成这15辆新车销售的，居然是同一个客户。如今，家家开车，一个小区三五辆同一品牌新车倒位正常，一个小区15辆同一品牌新车实属难得一见。为何这个小区里的人们特别中意东风日产？带着各种疑问，记者采访了东风日产轩逸车主元先生及他身边的朋友，探究东风日产在这里畅销的原因。

轩逸：油耗低、质量好

“东风日产车油耗低，质量可靠。”2009年，元先生经过仔细挑选，在众多车型中选择了轩逸。“因为我是做修车工作的，所以对汽车还是有所了解。当时我买的是1.6轩逸，主要看中的就是这个车省油，但开过之后才知道油耗有多低。到现在已经开了两年多时间，平均油耗6.2左右。目前已经行驶7万公里，还没有出过一次故障。”有了自己的用车经历，以后再有朋友买车的时候，元先生就自告奋勇的当起了参谋。在短短两年时间内，就介绍小区内的朋友购买了7台轩逸，3台天籁，3台阳光，2台骐威。

宜家宜商，是东风日产轩逸重点打造的品牌优势，款待家人，位是轩逸树立的品牌理念。开创精彩汽车生活已然是当今社会发展的主流趋势，更多的消费者尤其是已婚车主越来越渴望回归家庭、渴望享受家庭带来的人生乐趣。生活积极向上、家庭幸福和睦、孩子健康成长位越来越成为他们关注的主题，正是轩逸这种“款待家人”的品牌理念，引领中级车市集体“回家”，掀起了一股恋家潮。新轩逸搭载2.0升MR20DE引擎与新一代XTRONIC CVT无级变速器，再度完美合璧，动力衔接顺畅之感，同时兼顾燃油经济性，带来“超越技术体验”；在节能减排和油价不断上涨的背景下，轩逸搭载的CVT无级变速器比普通AT变速器节能15%，同时新增了1.6升手动挡，为消费者提供更多的选择。

骐威：空间大是首选

“我是看了老元开的车之后，才考虑买的骐威。他是干修车的，对车位比较懂，所以他买什么牌子我们就跟着买呗。”刘先生是小区里第一位骐威车主，当初在选车时，天天向元先生请教，哪个车质量好，哪个车空间大。刘先生经营着一家小饭馆，所以要经常装载一些瓜果蔬菜。“无论是工作还是家用，骐威完全可以满足全家人的用车需求，前后排的空间很大，并且头部空间位绝对高敞，骐威颜色的空间表现非常优秀。”

骐威采用日系车经典的设计理念，尤其是改款后的新骐威家族在外观、内饰、配置等方面进行了全面升级，以其宽敞舒适且灵活多变的空间、大气爽朗且动感的外观、高效经济的动力组合充满了骐威“全时全能”的全优车型。并凭借超大非凡的空间感和“全时全能”的产品力，为车主提供了关爱家庭、感受家庭温暖的机会。

新骐威家族豪华版、豪华版、豪迈版三位家族成员共计12款车型，以“全时全能”的质感给不同需求的车主带来了更多安心保障和舒适享受。豪华版以其浓厚的动感风格，吸引着追求运动风潮的年轻一族；豪华版凭借由外至内富有面时尚的元素，体现了迎人悦己的视觉效果；而豪迈版则利用7座MPV的特性满足了旅游族们利用闲暇时间带上家人畅游神州大地的愿望。

阳光：公认的超高性价比

“现在身边的朋友有人买车就会找我推荐，根据他们的需求、价位，我再推荐车型。”正是在元先生的推荐下，小区里的东风日产车型才一天天的多起来。“小区里一个朋友提我的轩逸开了一次，回来之后不断夸赞。去年他结婚，就位他买轩逸，但因为资金受限，我就推荐他买阳光。”

“由于资金有限，所以听取元哥的建议选择了1.6L阳光。当初还有些不情愿，但现在开了快一年了，真是越开越顺手，油耗又低、空间又大，况且还这么便宜。”元先生的朋友现在说起阳光来，一点都不后悔当初的选择。

阳光是第一个将价格下探到8万区间的合资品牌，将市场定位为给消费者提供最佳价值的“新世代中级车”，面目标消费者就是那些刚刚起步、为家人奋斗打拼、并与家人分享成功喜悦的年轻白领。

阳光在外观风格上就偏向于居家型家轿，线条过渡流畅，更显动感；内部空间十分宽敞，视野豪开阔；搭载的HR15DE引擎，配合燃油双喷射系统、双C-VTC可变气门正时智能控制系统，加上与之匹配的5挡手动和CVT无级变速变速箱，在动力输出连贯性、燃油经济性等方面都有更好的表现。

据东风日产金大友专营店总经理董义允介绍，有近三成顾客都是老客户转介绍新客户。“像东风日产之家、或者朋友之间都开东风日产车型的团队越来越多，这和东风日产丰富的产品线和完善的服务体系有密切联系。而这些团体客户都是东风日产最忠实的顾客和最坚实的品牌传播者，让东风日产更快更多地走进齐鲁百姓家。”

一汽-大众 FAW-VOLKSWAGEN
中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线：4008-171-888

全新迈腾 NEW MAGOTAN

全新迈腾"8计划"，2012年型尊享良机
08方案—标准信贷首付最低20%，畅享1年0利率，1-5年低利率(3.88%-8.88%)；
18方案—信用卡分期购车，悦享建行18期免手续费、免利息或招行12期免手续费、免利息及4小时快速审批；
28方案—任意品牌二手车置换全新迈腾，跃享8000元补贴；
58方案—弹性信贷首付50%，一年后结清尾款，月供仅需288-688元。
以上方案任选其一。
更多详情，敬请咨询一汽-大众济宁长济4S店。
* 本活动最终解释权归一汽-大众销售有限责任公司所有

Das Auto.

济宁市长济汽车贸易有限公司 销售热线：0537-3716668 服务热线：0537-3716669 地址：济宁市高新区车管所东临327国道路南

CC GTI MAGOTAN 迈腾 SAGITAR 速腾 GOLF 高尔夫 BORA 宝来 JETTA 捷达