

# 50多个村几乎村村有冷库

## 冷库扎堆建设、果农盲目跟风存储,造成了苹果市场的不健康发展

统筹 苗华茂 本报记者 赵伟 李娜 王光照

从2010年开始连续两年,冷藏苹果的果农、果商赚的少赔的多,不少果商称:“收得越多赔得越厉害。”是什么原因造成苹果“高行情、低售价”的情况?记者了解到,冷库扎堆建设,果农盲目跟风存储等,造成了目前苹果市场的不健康发展。

### 苹果收购价格高,其实是“虚高”

“西瓜两块多一斤,芒果四块钱一斤,苹果却要五六块钱一斤。”说起今年的水果价,苹果卖不动是水果零售商的巨大感触。记者了解到,成本提高、劳动力费用增加,再算上各个环节的加价,零售市场的苹果价格最便宜的每斤也在4元以上,质量上乘的苹果则在8元左右。

“苹果的高零售价,其实源于过高的收购

价。”已经经营苹果生意10多年的郑振格说,最近两年的苹果收购价格存在虚高成分,尚没有回归到合理价位。

“收购价格高,短期内对果农是好事,但是从长远来看,果农不会受益。”郑振格说,一个市场的良性运作,需要种植、市场、消费等各方面都良性运转。

烟台市苹果协会会长赵培策曾说过,苹果

收购价格高,零售市场的价格必然升高,市民消费就会减少,企业收购苹果的热情也会跟着降低。这样的情况,不利于苹果市场健康发展。

苹果收购价多少钱一斤才算合理呢?随着物资成本和劳动力成本上涨,多数苹果商认为“80果”每斤在2.6元-2.8元之间,相对比较合理,一来让果农有赚头,二来也利于消费市场的流通。

### 冷库数量骤增,推动收购价格上涨

在市政协委员、山东栖霞德丰食品有限公司董事长潘德辉看来,这几年苹果价格的波动也与冷库盲目建设有关。据了解,栖霞市目前拥有大小果品冷藏保鲜库、冷风库480座。

王顺章是姜家村村民,他有一座库容量3500吨的冷库,像王顺章家这样的冷库,在附近50多个村里有不下50个。

在今年的两会提案

里,潘德辉提到,近几年冷库、气调库库容激增,盲目建设,造成有些区域比如栖霞市,库容量大于适合仓储苹果的产量,造成空库现象严重。

“一下增加了这么多的仓储企业,大家盲目竞争,使收购价格上涨。”潘德辉说。

潘德辉称,连续四年的苹果收购价格上涨,使得相当一部分果农和果商盲目乐观。一方面果农

惜售心理严重,价格越涨越不卖。另一方面收购企业高价收购,造成了高成本,造成了前期(每年10月到来年4月)销量少,后期(5月-9月)库压多,货量过盛,只能降价亏损销售。“这样连续两三年的‘高行情、低售价’会使企业不堪重负。收购企业为了生存会在以后的年度中压低收购价,使收购行情大起大落,最终受害的还是果农。”



果商说,烟台苹果质量很好,今年的销量却不高。赵伟 摄

#### 分析

### 果农信息闭塞导致盲目跟风

“果农接受信息的滞后性,也影响了苹果市场的健康发展。”烟台大学经营学院副教授崔占峰认为,果农接收和分析信息的能力不高,在生产尤其是销售环节存在盲目跟风的情况。

比如说,一家果农得知果商正在加价收购苹果,果农们就会分析,苹果一下来价格就这么高,那明年是不是会更高?一个村子里有几位果农将苹果入库,村里人相互转告,其他果农就可能跟风存苹果。实际上,果商某一个时段花高价收购苹果,可能只是因为一单生意的需要。

#### 预测

### 今秋苹果价格应该不会很高

今年秋天苹果价格会如何?一些果商分析,由于今年受天气等因素影响,今年苹果开花多,坐果相对也会增加,有可能迎来大年。再加上外来低价的陕西苹果入侵,近两年果商、企业的赔本销售热情降低,今秋苹果价格预计不会很高。