

手机银行 放在口袋的银行

财金记者 李婷婷

随着手机高速网络和智能手机的普及,各种应用程序让人应接不暇,一部小小的手机所充满的能量不可小觑。转账、手机充值缴费、购买理财产品,这些以往需要在银行营业厅或者网上银行办理的业务,通过一部小小的手机几分钟就可以完成。银行近几年所开发的手机银行,让手机成了放在口袋的银行。

便捷操作受青睐

刚参加工作的小李是一位地道的80后,对于潮流事物她总是喜欢走在最前沿,去年她在滨州一网点办理网上银行时,银行的工作人员向她推荐了手机银行。“刚开始的时候不怎么用,反正是免费的,所以就

开通了。”小李对于手机银行并没有太多的认识。后来在一次去银行网点办理业务时,她在银行看到,手机银行转账手续费会打折。这让小李想起了自己的手机银行,她拿出自己的手机打开手机银行页面,登陆后,

果然有银行转账这一项服务。按照上面的提示,她给朋友跨行转了300块钱,转账结束后,小李发现,整个转账程序仅仅用了不到五分钟。

这次转账让小李尝到了手机银行的甜头,她仔细

研究发现,除了转账功能之外,手机银行还可以用来缴话费、关注股市,还能买理财产品。“一到月底,手机需要交费时,我就用手机银行进行缴费,即使不去营业厅不用网上银行,也能轻松完成手机缴费了。”

手机银行目前处于普及期

手机已经成为人们生活必不可少的一部分,随着智能手机的普及,更多人性化的应用程序被人们所使用。各大银行也针对手机银行设计出不同版本的客户端。根据不同的手机操作系统,手机银行的客户端主要为iphone版和android版。在应用排行榜上,银行客户端的下载

量排行均处于前几名。手机银行具有转账、缴费支付等功能,在一定程度上具备网上银行的功能,但区别于网上银行的是,手机银行摆脱了电脑和网络的限制。记者了解到,除了常用的手机转账之外,有银行还推出了手机银行预约无卡取钱功能。客户通过手机银行,提

前预约ATM取款。预约后,客户到ATM取款,凭预约手机号码、预约号及预约银行卡的取款密码,就能进行无卡取款。

虽然手机银行已经不再是个新事物,但记者了解到,手机银行的使用群体主要还是大学生以及年轻人。“一般转账的时候会用手机银行,因为手续费

比较便宜。”22岁的女生小孙告诉记者。

农行滨州分行电子银行部总经理张霞介绍,手机银行主要是集电话银行和网上银行优点而出现的,手机银行的发展还处于普及期,以现在的增长速度来看,用不了很长时间,手机银行就能达到和网上银行一样的普及率。

收费低安全有保障

记者电话拨打多家银行客服电话咨询手机银行服务费问题,得到的答案是,目前手机银行开通和使

用并不用额外缴纳费用。手机银行转账的费用也各不相同,如农行、交行手机银行转账的手续费全免,还有

部分银行也推出手续费打折等活动。

一部小小手机竟能如此神通广大,手机银行的安全

性也备受关注。张霞介绍,手机银行所采用的多项认证和加密程序均可保证手机银行的安全。

本报成立理财智囊团

刚刚步入社会,一不留神就变成月光族;申请到了信用卡,怎样才能过上高品质的生活;拥有稳定收入和一定的积蓄,却不知如何唤醒沉睡的闲钱……面对这些难题,我们该何去何从?本报成立的理财智囊团,即将为滨州老百姓的财富生活指点迷津。

理财智囊团云集滨州各大银行和保险公司知名理财师作为理财顾问,为滨州市民在理财中遇到的难题予以解答,为滨州老百姓的财富生活保驾护航。

本报财金QQ群也正式开通,欢迎广大市民加入227875304进行交流讨论。

网友在滨州财金群(群号:227875304)里问:有一张额度10万的信用卡,能运用信用卡四五十天的免息期进行投资吗?
理财师支招:信用卡不能用来购买理财产品,但是可以通过其它技巧来间接理财。比如,消费金额很大的商品更建议用

信用卡消费,然后将手头上的资金进行短期投资。这个过程中一定要掌握好免息日,以中行为例,如果账单日是8号,则在9号消费能够享受到更长的免息期。另外,信用卡的积分或活动也可以帮助持卡人省钱,这部分省下来的钱也可以看作为一种“收入”的形式。

比亚迪G6“热”浪来袭

比亚迪G6上市已半年之久,一直受到市场追捧,销量稳步增长。3月31日比亚迪又推出了G6 1.5TID DCT版,吸引了更多消费者的眼球。作为首家掌握该项技术的自主品牌,比亚迪打破了合资技术垄断,让中国自主品牌在核心技术领域把握了话语权。

比亚迪G6采用时下流行的U型前脸设计,极富立体感的棱线从底部向两侧延展,为整车的前脸增添了力

量感。飞翼型的大灯轮廓,在下方采用一个小小的转折,为车身添加了几分俊朗。

比亚迪G6的1.5TI涡轮增压发动机是“涡轮增压、缸内直喷、可变气门正时、全铝合金发动机”四大技术的结合,其最大输出功率为113kw/rpm,峰值扭矩240N·m/1750-3500rpm。这样的水平完全可与大众的1.4TSI发动机相媲美,在扭力上还要高出一些。而3月31日推出上市的G6 1.5TID DCT版除

搭载1.5TI发动机,还采用了消费者盼望已久的DCT双离合变速器,这也是新版G6的最大看点。

比亚迪G6 1.5TID DCT版可谓开创了自主品牌的先河,多项高新技术的配备使该车在未来更具市场竞争力。据悉,比亚迪厂家已经在各销售店陆续铺货,再加上4年或10万公里的超长质保,必将助力比亚迪G6的“热”浪来袭之势。

(通讯员 沃东)

一样的SUV 不一样的“森林人”

在众多SUV车型中,斯巴鲁森林人在驾驶乐趣、安全保障、价格等方面都是独领风骚,受到众多车友的追捧。现在,就让我们一起走近这款城市SUV,一探“森林人”的究竟。

2012款森林人通过全新设计的前格栅,使得其更加富有运动感,带转向灯的后视镜,仿飞机翼尖设计,具有更好空气动力学效果的大型车顶扰流器以及个性十足的新型铝合金轮毂等种种

外观上的改进使整体车型显得更加动感、强悍,而且配备了斯巴鲁最新研发的第三代水平对置发动机。

在油价高涨的今天,“省油”的当今购车族首先要考虑的问题。2012款森林人2.5XS、2.0XS、2.0X等自然吸气车型搭载了斯巴鲁第三代水平对置发动机(SUBARU BOXER),这一新型发动机通过减小缸径、加长冲程,优化进、排气系统,紧凑化燃烧室,减小运行摩

擦提高冷却性能等方面的改进,在燃油经济性获得飞跃性提高的同时,实现了良好的加速响应,并在环保性能与驾驶乐趣之间取得了很好的平衡。

森林人是进口车,制造工艺和整体品质优于国产车,又凭借出色的动力性、操控性,以及良好的性价比从众多同级别车型中脱颖而出,摘得“年度国人最爱进口SUV”大奖。

(通讯员 张坤)



财金资讯

工商银行滨州分行 举办员工事迹报告会



报告会现场。

本报讯 5月10日,工商银行滨州分行举办了以“立足岗位服务客户,创先争优奉献工行”为主题的员工事迹报告会,该行400余名员工听取了事迹报告。

本次员工事迹报告会由该行党委组织部、宣传部、分行工会联合承办,各支行积极参与,推荐典型,撰写先进材料。经过分行审核,筛选出涵盖基层机构负责人、管理岗位转岗人员、客户经理、理财经理、运营副主任和一线中年及年轻柜员代表共计9人。

参加报告的9名先进员工典型,以朴实生动的语言,真挚深厚的感情,诠释了每个人心中的“为民服务、创先争优”。本次员工事迹报告会展示了该行员工为民服务、奉献工行的优秀品质,体现了爱岗敬业、乐于奉献的精神面貌。本次事迹报告会的举办,激发了该行员工立足本职工作,全心全意为客户服务的热情,为进一步提升客户服务水平、创建客户满意银行起到良好的推动作用。

(通讯员 韦鲁已 张志强)

农行滨州分行 为小微企业发展架“桥”铺“路”

本报讯 今年以来,农行滨州分行积极响应国家支持小微企业健康成长的号召,把支持小微企业发展作为调整信贷结构、促进地方经济发展的重要工作来抓,积极搭建小微企业服务平台,创新信贷产品,优化操作流程,不断加大对全市小微企业的信贷投放力度,促进了滨州小微企业持续、快速发展。

为加快小微企业信贷业务发展,滨州农行实行专业化运作,专设小企业金融服务中心,辖内各支行在三农事业部制改革的基础上,成立了小企业金融服务分中心,落实专门机构、专门人员,负责小微企业的金融服务,形成了较为完善的金融服务体系。截至3月末,共支持小微企业263户,较年初增加31户;贷款(含贴现)余额13.86亿元,较年初增长1.99亿元,增幅达16.76%。其中,一季度累计投放小微企业贷款97笔,金额达3.75亿元。

(通讯员 马德强 李玉杰)

建行滨州邹平支行 邀客户参加理财专题讲座

本报讯 5月9日,滨州邹平支行召开投资理财专题讲座活动,经过充分准备,网点邀请客户80余人参加,特邀专家为客户全面讲解了今后一段时间的经济形势和对整个经济的整体分析,通过一些案例为客户讲解了正确的投资策略。通过理财师讲解及对当前市场投资的分析,使参加沙龙活动的高端客户对基金投资理财有了更进一步的认识和了解。参加活动的中高端客户对本次活动非常满意,并希望通过这种理财沙龙活动进一步密切与建行的关系,扩大在建行的投资理财业务。

(通讯员 李海峰)

车界资讯