

向裸婚时代说NO

购英伦金刚赢钻戒本周日抽奖

济南的五月春暖花开,温度适宜,是一个适合恋爱的季节,也是一个适合结婚的季节,有很多年轻的情侣会选择这个月完成自己的终身大事,说到结婚,房,车,钻戒(首饰)永远是人们嘴边的话题。还有一些已经结婚的也因为经济问题留下了裸婚的遗憾。因此山东世中英伦和吉盟珠宝联合举办了购车抽钻戒的活动,让购车客户得到最多的实惠。

购车抽钻戒 即将揭晓

5月27日前购车均送价值

588元吉盟饰品一份,更可参加钻戒大抽奖!

- 一等奖1名:价值3800元吉盟钻戒一枚
- 二等奖2名:价值2800元吉盟K金饰品
- 三等奖3名:价值1800元吉盟K金饰品

5月购车客户召集中……

5月购车客户27日到店即可参加抽奖,现场购车也可参与抽奖,更享英伦金刚/金鹰CROSS专享优惠,丰厚大礼,还不心动吗?快来山东世中英伦汽车

4S店吧!

英伦金刚/金鹰CROSS购车专享:

- ★双零大礼:0首付、0月供,轻松实现购车梦。
 - ★钜惠大礼:首年每月200元油补,并送免费保养两次,指定车型最高优惠13000元,并享受多重大礼。
 - ★转介大礼:老客户介绍购车可免费获得汽车保养。
 - ★买一送一:即日起购车购车客户送价值1200元高档折叠自行车一辆。
- 山东世中实业英伦汽车4S店

地址:济南市工业北路148号

销售热线:88674567

经十西路店:87292222

匡山GEELY汽车超市:

85609288

济阳GEELY汽车超市:

83143999

平阴GEELY汽车超市:

87883333

长清GEELY汽车超市:

87205199

商河GEELY汽车超市:

86655707

保险客服热线:87292206

二手车置换热线:

18615171069

英伦汽车 | GMOND 吉盟珠宝

节油典范 英伦金刚



开启SUV新用法 景逸SUV热销揭秘

丰田研发技术高层人士指出:汽车产品取得巨大成功的关键,就是以最快的速度,把交叉了多个车型优势的产品迅速推向需要的人群,为他们提供新概念带来的惊喜体验。

有业内人士认为,“先锋营销精神”是景逸SUV迅速获得市场关注的一大原因,从技术角度讲,打造出油耗经济性和SUV功能兼具的汽车产品,是完全可能的。众多车企忽略了“首购族”的需求,受限于产品设计中的思维定式,认为SUV就是为购买“第二辆车”或“第三辆车”的消费者打造的车型。

希望为“第一辆车”消费

者创造惊喜体验的景逸SUV,将其售价定在了这一消费群体可以轻松接受的范围——8.09万-9.89万元。这款车充分融合了轿车化元素的外观设计,流线型车身降低了风阻,与采用MIVEC技术的1.6L三菱4A92发动机的配备,使其综合油耗低至百公里6.6L,不足传统SUV的70%,完全达到了国家节能惠民补贴的标准。此外,景逸SUV上市前经过多项严苛测试,故障率低,从而使维修成本也大大降低。

景逸SUV有着景逸家族独有的“加大号”车身,但这加大号的车身尺寸却相当合理。其长宽高分别达到了



4347mm,1835mm,1739mm,轴距更是长达2690mm,不管是高矮胖瘦,都能享受到舒适的驾乘体验。最高达1970L的后备箱空间也能满足出游时携带大量的食物、水及户外用品的需要。

景逸SUV拥有205mm的离地间隙,相对目前热销的途观、本田CR-V等车型,足足高出了至少20mm,加之215/60 R17大轮胎,这使其侧面不但拥有了动感十足的“美丽角”,应对郊区复杂的

路况也显得轻而易举。

多年关注车市,酷爱SUV的车主宋先生表示:“本田CR-V之前,谁也没有想过SUV也适合在城市里开,大家都认为SUV是为玩车的人准备的,本田的城市SUV概念让SUV车主猛增。景逸SUV打出了‘SUV也可以代步’的概念,这和当年本田的‘城市SUV’概念一样有颠覆性。我觉得这车一定会火,因为它让我们这些普通市民也可以买得起、用得起SUV了,我估计,景逸SUV之后,会有更多车企紧跟其上。”

济南利航4S店

销售热线:85609911

售后热线:85602255

地址:济南市西外环路10号

利航段北路店

销售热线:85608822

地址:段店立交桥北100米路东

工业北路4S店

销售热线:88683311

售后热线:62322277

地址:工业北路100号

工业南路直营店

销售热线:88191398

地址:工业南路72号

章丘专营店

销售热线:83687788

地址:章丘市济青路仁爱医院斜对面

济阳直营店

销售热线:81176006

地址:济阳汽车站西行800米

新赛车 新赛道 新赛制

2012别克S弯挑战赛济南站招募



2012赛季S弯挑战赛济南站比赛将于6月2日和3日在济南市交警培训中心(济南市历下区经十东路11255号)隆重举行,热爱竞速的车迷可在活动官方网站http://sibuick.com.cn以及当地别克4S店报名参加,和众多民间高手一起,以车友友,切磋技艺,共同争夺赴美国专业赛车学校深造的宝贵机会。

据悉,2012别克S弯挑战赛在赛车、赛道和赛制等多个方面推陈出新,全方位强化竞赛水平,赛事的激烈程度和娱乐性再次提升。继前两年大获好评的魔力环立体赛道之后,今年的S弯活动首次引入源于DTM德国房车大师赛慕尼黑表演赛的360°环形智驱赛道,其大直道和大弯道的全新设计将对车辆底盘和稳定性提出更高要求,直道依赖强劲的加速能力,弯道让操控优势得到淋漓发挥,而斜坡区和360度旋转门则是对选手和赛车综合实力的严苛考验。同时,选手将在赛道中面对面竞速,从起点开始全程将有5次双车正面对决和12次惊险过弯,奉上最激情澎湃的赛道比拼。

此外,首次加入别克S弯赛事的“智驱豹”君威GS将和“风之子”英朗XT一起,与参赛选手并肩驰骋赛道,共同呈现力与美的激情碰撞。作为别克家族的性能旗舰,君威GS拥有支持3种模式设定的FlexRide自适应驾驶系统,规格参数异常强悍的2.0T SIDI智能直喷涡轮增压发动机和换挡速度更迅捷的新一代六速手自一体变速箱,让参赛选手能够亲身体会“会思考的底盘”所带来的精准驾驭感。而英朗XT装备的1.6T涡轮增压发动机,在Superboost超推进技术的支持下,能使发动机在5秒钟内将最大扭矩飙升至266 Nm,达到后发制人的快感。

为了让更多车迷顺利参赛成就梦想,今年的别克S弯挑战赛再度扩大赛事规模,分站赛城市激增至56个,遍及更广的城市,成为全国竞速高手展示实力的舞台。在赛制方面,新增的“南北对抗赛”形式将进一步增强比赛的对抗性和激烈程度,由参与选手按地域分为南方组和北方组分别进行一对一单挑,最终的胜负直接取决于每场比赛的

积分情况,因此将全程激发双方的团队精神。与以往同样激动人心的是,南北对抗赛的优胜选手将前往美国凤凰城邦杜兰特赛车学校参加专业培训。这所由传奇车手鲍勃·邦杜兰特于1968年建立的学校拥有一流的教练团队和训练设施,是业内公认的世界级驾驶学校,学员包括大满贯车手丹·格尔夫、尼古拉斯·凯奇、汤姆·克鲁斯等大牌明星。

自2009年首开赛事,别克S弯挑战赛已经进入到了第四个年头,赛事的专业性和影响力不断提升和扩大,现已成为国内规模最大的场地汽车赛事之一,三年累计的参与选手逾两万人。不设报名门槛且严格限制专业车手参赛,确保了S弯挑战赛全民参与的巨大热情,而一些民间“隐士高手”的加入则让比赛的竞技指数始终保持一流水准,在对抗程度和观赏性方面给人无限惊喜和期待。今年的S弯挑战赛,车迷们除了能在现场体验赛道的精彩刺激之外,还可登录活动官方网站参与线上游戏,今年新加入的双人对战模式更将大大增加挑战的乐趣。(晨曦)

各家花旦崛起 谁领时尚风潮?

——最新运动A级车导购

北京车展大幕落下,市场销量最大,也最受广大消费者关注的A级新车也完成了展台竞技,其中,Mazda3星骋这款极具明星气质的运动A级车尤为引人注目。

设计向来是马自达的强项,Mazda3星骋完全彰显了“流动之美”设计主题所表达的“光影雕刻”美学特征:“5点式”前格栅通过“光影聚焦”手法集中表现出力量 and 动感的融合之美,车型侧面,突兀有致的腰线、裙线展现出“流光溢彩”般的光影变幻之美,车型尾部立体感极强的饱满线条与整车可谓“交相辉映”。在内饰风格及设计布局上,Mazda3星骋充满了运动气息,双炮筒式跑车仪表盘极具立体感,三幅式运

动风格方向盘覆有手感优异的真皮,包裹着一触即燃的运动激情。另外,大面积曲面的简洁设计,得心应手的中控台按键布局,种种日系车特有的人机界面和细致做工无不让人赏心悦目。

在核心技术方面,Mazda3星骋搭载的2.0L和1.6L两款自然吸气引擎动力输出线性顺畅,非常符合大都市用车环境,并首次装备了罕见的6前速手动变速器,受到广大追逐驾驶乐趣族群的青睐;自动挡车型则装备了5速手自一体变速器,辅以F1模式的方向盘换挡拨片可实现更为快速、便捷和智能的升降挡操作;优化的全独立多连杆后悬进一步提升整车的操控极限,并配有DSC防侧滑电



子系统,6气囊,四轮大尺寸盘刹等主被动安全装备,在欧洲和美国获得“双五星安全评级”成绩,出色的安全性能让“弯道激情”更有保障。

配置方面,以售价15万元区间的Mazda3星骋2.0L自动豪华型为例,配有真皮座椅、真皮多功能方向盘,双侧换挡拨片,双区独立控制空调,无钥匙进入及一键启动,四探头倒车雷达,DSC电子稳定系统,定速巡航,电动天窗,后视镜电动折叠……各种舒适、安全配置一应俱全,性价比优势非常明显。(天天)

NV200, 200%的幸福

——听汽车媒体人讲述自己的NV200幸福生活

进取、睿智、坚持的品性给李楠带来了100%的幸福;朋友、家庭、事业更让他的快乐翻倍。不同于阿基米德以一个支点撬起整个地球的理想状态,现实中的李楠以NV200为支点,撬起了200%的幸福。

作为一个爱车、玩车、懂车并且经常试车、赏车、改车的资深汽车媒体编辑,NV200是李楠的生产工具,赋予他便利和快捷;作为一个丈夫和父亲,汽车是李楠团聚家庭,聚合天伦之乐的生活工具,带给他私密和安全。一部NV200,完美兼顾了李楠的生活空间和工作空间,载着他从容掌控着工作和生活的节奏。

2010年,郑州日产NV200出现了,已经成为汽车媒体编辑的李楠大感相见恨晚,当即

出手。其实,郑州日产NV200为中国消费者带来了一个全新的品类——CDV,基于轿车平台的厢式车,既有轿车的舒适性,又有厢式车的宽大、灵活空间和安全性,给李楠带来了高度的方便。最有意思的是,NV200还给予李楠和豪车平起平坐的机会。“因为车身高大,外观也很高档,我去一些豪华酒店吃饭可以不下地库,他们的保安经常会直接打开围栏,让我停在大堂门口一些给顶级豪车预留的车位里,这样我就在一堆宾利、‘劳斯’们中央‘鹤立鸡群’了!”

NV200对于这一家人,是地道的调味剂。工作时段以外,李楠会和家人一起自驾游,近则北京郊区远则张家口、成都。“我喜欢一家人坐在一辆车

里的热闹感觉,很‘亲情’。”全家去香港玩时还给NV200买了一套香港车牌,上面印着李楠和夫人的英文名字以及孩子的生日,堪称全家福。当我站在海拔五千多米处时,我不仅被美景震撼、陶醉,也被郑州日产车型的性能所震撼!“其实最关键的,汽车媒体这个职业还给了李楠一个深度的视角,让他看到汽车价值的深度内涵。

这个内涵与幸福有关:“独乐乐不如众乐乐”,NV200才是真正的幸福放大器。它带来的不只是个人需求的满足,还有对家人、对朋友的担当,它集聚着家庭的力量,散发着家庭的温馨。这种幸福,才是真正的大幸福,是200%的幸福。这种大幸福,是进取人生的大动力。(金秀)