

# 愁!山药1.5元一斤没人收

## 曲阜时庄镇32万斤山药难卖出

本报济宁5月24日讯(记者 岳茵茵) 眼下是山药的销售期,但曲阜市时庄镇的种植户们却高兴不起来。手中储存着32万斤山药,他们却愁起销路,即使是每斤1.5元也没人收。

24日下午,记者来到曲阜市时庄镇红楼村,见到了某山药合作社的社长高洁。她指着眼前一片空地,说,这下面储存着上等的“水晶山药”。她解释,这些山药都是去年种植的,为了卖个好价钱,专门在地下储存,没想到却遭遇了滞销的情况。

“我种山药10年了,从来没遇到过这么低的价格。真不知道怎么向种植户们交代,”她说,她的合作社一共有400亩山药,其中320亩是今年种植的,剩余80亩是去年储存的,每亩产量4000斤,目前在地下待卖的是32万斤。2010年的收购价是每斤6.2元,2011年的价格是每斤5.7元,今年每斤1.5元都没人收。

“以往经纪人都先交钱预定货,地里停满拉山药的车,那时每天能卖2万多斤。今年我求着客户来,都请不来。”高洁说,每亩地投入12000元,产量4000斤,按每斤1.5元的价格算,种植户每亩要赔6000元。

这80多亩山药牵着30多户种植户。

种植户鹿文珠说,去年他是第一年种山药,连续几年的高价,他认为种山药不会赔钱,特意向银行贷款2万多元,投资近5万,种了4亩山药。“这两年,看着村民们卖得很好,效益也不错。没想到今年却是十年不遇的低价。”鹿文珠说。

前来看货的单县人刘孝礼告诉记者,曲阜生产的山药质量好,往年都来大量收购,再销往宁波。“去年5月2日至20日,一共在这里收了10万斤左右,今年一斤也没收,”他说,有意想收5000斤试试,但又怕没有销路。只是先来看看货,回去再考虑一下。“没办法,我也怕赔钱。”刘孝礼说。

记者了解到,目前超市里山药的销售价格是每斤3.5元左右。虽然山药的销售期很长,但如果长埋地下,过了销售期就会腐烂,并且影响第二年的种植。8月中旬是销售旺季,种植户担心价格一直低迷,会让他们血本无归。

种植户们希望通过报纸为他们的山药谋条销路。爱心企业和市民如果有意购买山药,请拨打本报热线电话:0537-2110110。



种植户刘大姐看着这么好的山药卖不出去,留下了眼泪。岳茵茵 摄

### ●相关链接

#### 山药滞销

#### 或与一则消息有关

种植户介绍,起初,今年山药的收购价一直在每斤3元左右,虽然价格比往年低一些,但还能保本。10多天前,一电视新闻栏目播放了一则《山药喷洒甲醛保鲜》的消息。消息播出后,山药的价格便开始走低。出现这种情况,或许跟这则消息有些关系。

报道称,山药的销售期在冬季,夏季很难保存,所以农户喷洒甲醛保鲜。报道中有专家表示,摄入过多的甲醛,还会引起休克。一种植户对此表示,该报道有些以点概面,打击了大批种植户。

“我们都在地下储存,现卖现刨,没喷洒甲醛。”说完,该种植户生吃了一口山药。他说:“在销售前三个月,山药就不再施肥了,一直深埋地下,连农药残留都没有,哪来的甲醛。”

记者看到,一种植户正在刨山药,在地下用手挖出一根一米多长、直径约8厘米粗的山药。他说,这就是“水晶山药”,以往抢着买,现在只有自己吃,说完他擦了一下眼角的泪。

本报记者 岳茵茵

# 豪德航母 秣马厉兵 整装待发

## ——济宁豪德商贸城6月30日即将扬帆启航,全城期待

“2012年6月30日,豪德商贸城超级商业航母即将扬帆启航!”这一则新闻一经推出,便成为济宁、山东乃至全国众多商家关注的焦点。万商入济、万商齐聚,中国叫响“繁荣每座城市”的盛大蓝图正在铺开。豪德商贸城以900万平方米的大体量盛大起航,震撼济宁,唯有用“商业航空母舰”来形容,才可匹其磅礴气势。近日,豪德商贸城以“6月30日”这组醒目的数字,向860万济宁人宣告,这座商业航母即将扬帆启航,未来必将为济宁商业和城市发展产生变革性影响。

现在距离6月30日,仅剩一个多月,笔者有幸深入这个总投资60亿元人民币、被誉为“四省枢纽,中国华北现代商贸物流第一城”的高地市场项目,亲身感受其壮观磅礴。豪德商贸城:“综合城市”作伴身临其境。从繁华的太白路驱车向西,驶过梁济运河大桥,一簇气宇轩昂、外强中干的崭新建筑映入眼帘。走进豪德,通透的大型共享空间、不同方位的主次入口将商贸城的每个商铺有机地连接起

来,交通路线的设计便捷流畅。不论是从平面布局,还是从空间布局,豪德商贸城充满现代化和人性化的整体规划设计让人耳目一新。定位鲁西南城市群超级门户中心,占地2000亩,总建筑面积超过900万平方米的济宁豪德商贸城,是一个集大型商业、商务金融、旅游观光、美食娱乐、酒店写字楼、商务公寓等多功能于一体的现代城市生活综合体。其中,首期开发的40万平方米主题专业市场,涵盖茶叶批发、粮油副食、五金机电、汽配汽车、建材装饰等五大产业业态,无论从市场规模、经营户数量和覆盖的产品种类来讲,在济宁市均首屈一指,进口和一线品牌产品应有尽有。

伴随着“东西两南联北延战略”这一巨大的历史机遇,在未来的岁月中,随着以豪德商贸城为核心的鲁西南国际级全产业链中心商贸圈的崛起,必将为豪德商贸城的工商联动,注入巨大的扩容增量。”济宁豪德商贸城项目负责人表示。不仅如此,数百名知名品牌和外贸公司也将逐步进驻豪德商贸城,区内巡回招

商工作已全面启动,以脚步丈量豪德商贸城“繁荣每座城市”的盛大蓝图。据了解,作为鲁西南规模最大业态最全的综合商品交易市场,豪德商贸城正在积极联系全国各地的市场商户和生产型企业,来商谈经营、设点,积极引进海宁皮革城、温州小商品城等东部沿海地区的知名行业的厂商入驻,共同打造一个个生产贸易、物流配送一条龙产业体系,让济宁商贸城从中介市场转变为产地型市场。

豪德员工:全力以赴备战开业。豪德位于豪德商贸城C区办公区,豪德的工作人员正在耐心的解答商户提出的各种问题。工作人员向记者介绍说:“商户提出的问题大多是关于装修方面的。豪德商贸城管理中心在不影响商户消防安全与统一形象管理的前提下,会尽量满足商户对于空间街区装修个性化的需求。据了解,为保证商贸城成功运营,商贸城网络搭建、造景、大型LED电子显示屏等广告配套设施应有尽有。此外,豪德商贸城还配备仓储、超大规模停车场、

物流配送、电子商务、24小时保安、卫生保洁、导购服务、广告推广、信息查询等方面的软件服务。为了加强安全保障,商贸城还与保安公司合作,加大安保人员配置,并配备6辆巡逻警车进行全天候实时巡逻,美食2辆消防车、700余个消防栓,来加强消防应急。据悉,为确保豪德商贸城6月30日顺利扬帆启航,豪德正在对内外环境进行全面提升,届时,豪德将以崭新、整齐、有序的新面貌呈现在济宁市民面前。

豪德商户:装修进度全速推进中,坐待财富来。在豪德商贸城装修夜战的装修大军中,笔者采访了一位在B北区装修现场的张先生,“我是经营茶叶生意的,前一段时间去南方收茶,没来的及装修。两周前回来,临近的商户都装修好了。为了争取在6月30日与大家一起开业,我现在每天来这边盯进度,每两周多,有点累,但是想想与2000多商户一起开业的盛况,又非寻常热闹。”张先生的话语真挚,但豪德开业,跟寻常热闹有异。“交钱那边的货发了没

有?剩下的人赶紧把金乡的伙食齐了。”在豪德商贸城F区的木料电器济宁总经销商邓强正在给信里的员工安排着当天的工作。“我的店是在豪德商贸城最早开业的,尽管豪德商贸城还没有整体开业,但商贸城在济宁知名度高,很多外地商户慕名而来,首先我进驻豪德以来生意一直都不错。”邓强高兴的告诉记者,比邓先生高兴的是同在F区的张福陶陶的老板,“我是做建材装饰的,装修早,开业早,正好赶上商贸城装修大规模装修,一半的地盘都是用的我的,我坐着就挣钱了”。

济宁市民:豪德,让济宁城市更新。虽然距离豪德商贸城盛大开业还有近两个月的时间,但凭借其所具有的高知名度,豪德已吸引了大量济宁市民前来参观采购。“豪德要开业了,好快啊!”一位市民对笔者说,“豪德从开工到开业位就用了一年半的时间,我假期到豪德的开业,以后买东西就方便了,在一个商贸城就能完成全部采购计划。”在解放路祥和的刘大姐高兴的说,“豪德商贸城的

开业不但方便了我们的购物,在一定程度上还缓解了交通呢。”提到解放路,刘大姐打开了话匣子,“听说解放路有80%的商户都买了豪德商铺,豪德商贸城一开业,解放路的商户肯定要搬到那里去经营,这样,解放路以后就不会那么拥挤,那么乱了。”业内人士称,豪德商贸城作为济宁“双核”战略的桥头堡,依托优越的地理位置,依靠强大的政府支持,必将成为辐射鲁西南的商贸物流第一城。豪德商贸城宏大的规模、舒适的购物环境、全业态的主体市场、完善的仓储物流配送服务,不仅填补了济宁综合商品交易平台的空白,更开启了现代商贸物流发展的新阶段。豪德商贸城的开业对改变济宁商业低、小、散、乱的状况,提升服务业产业层次,提升城市综合竞争力和对外影响力,具有重要意义;对满足群众需求、引领时尚潮流、优化商业结构、提振人气、营造服务业发展氛围都将起到积极的推动作用。随着6月30日扬帆启航的到来,豪德“繁荣每座城市”的伟大复兴正扬帆启航……