电动公交车今年力争达到20辆

避免充电站建成而无车充电的尴尬局面

本报威海6月17日讯(记 者 许君丽 通讯员 孙萍)

17日,记者从威海供电公 司了解到,今年,威海市在适 时加快充换电设施建设的同 时,将引导政府加快电动汽 车推广应用,力争2012年威 海市电动公交车数量达到20 辆,从根本上消除充电站建 成而无车充电的尴尬局面。

由于对环境影响相对传

统汽车较小,电动汽车前景 被广泛看好,为推动威海市 电动汽车产业发展。2010年5 月,威海供电公司与威海市 人民政府签订《关于推进电 动汽车充电设施建设战略合 作协议》,积极推进威海市电 动汽车充电设施建设。

同时威海供电公司与威 海广泰公司对当前国内公交 电动车市场做了深入的调 研,编写了《在威海市推进纯 电动公交车项目的可行性分 析及充电设施建设的初步方 案》。方案报威海市政府后, 引起高度重视。

威海市发改委根据市 领导的指示,起草了《关于 推进新能源汽车产业发展 的若干意见》,明确指出鼓 励城市内公用事业用车优 先采用纯电动汽车;公交公

司更换和新增车辆要按照 一定比例采用纯电动汽车; 旅游景区、公园等特定区域 内的观光车辆一律采用纯 电动汽车;鼓励新增和更换 出租车采用电动汽车,并给 予一定补贴,在此基础上, 逐步引导商务和家用轿车 采用电动汽车,并给予适当

同时,要求土地部门对

充换电设施建设用地给予最 优惠政策,对符合《划拨用地 目录》的项目,实行划拨供 地,并将电动汽车充换电设 施建设纳入威海市城市建设 总体规划。

据威海供电公司工作人 员介绍,下一步威海供电公司 将按照"换电为主,插充为辅, 集中充电,统一配送"的原则, 根据威海电动汽车的实际保

有量和山东电力集团公司的 统一部署,逐步完善威海市电 动汽车充换电服务网络。积极 向政府宣传国内电动汽车发 展新动向,宣传电动汽车零排 放、无污染、耗电低的优点,引 导政府加快电动汽车推广应 用,力争2012年威海市电动公 交车数量达到20辆,从根本上 消除充电站建成而无车充电

中信银行威海分行获"国字号"大奖 威海市金融机构首次获批最高服务大奖

本报威海6月17日讯 (记者 李彦慧) 15日,中 信银行威海分行营业部荣 获"中国银行业文明规范 服务百佳示范单位"揭牌 仪式在威海举行。据悉, "百佳"为中国银行业协会 发起的评选,每四年评一 次,是目前最高级别的银 行业服务质量评比。这是 威海市金融机构首次获评 最高服务大奖。

据介绍,"中国银行业 文明规范服务百佳示范单 位"为中国银行业协会发 起的评选,每四年评一次, 是目前最高级别的银行业 服务质量评比。此次中国 银行业文明规范服务百佳 示范单位是从全国20余万

个银行机构中最终评选出 100家,山东只有4家银行 获此荣誉称号,全国中信 银行系统共有5家分行获 此殊荣。

这是威海市金融机构 首次获评最高服务大奖。 威海银监分局副局长杨鸿 祥称,中信银行威海分行 能够获此荣誉,说明其在 当地的服务走到了金融银 行业的前列,为威海金融 银行业树立了楷模,树立 了威海金融服务新的标 杆、奠定新的起点

他认为,伴随经济社 会的发展、社会文明程度 的提高,整个社会对银行 服务的多元化要求越来越 多,银行客户的期望值也 在不断上升。客户至上是 服务行业的生存法则,也 是银行业永恒的理念。因 此,只有文明规范、热情周 到的金融服务才能赢得客 户的信赖,为客户创造价 值,提升银行业的形象。

据了解,2009年— 2011年,中信银行威海分 行分别获"山东省银行业 文明规范服务示范单位"、 "中国银行业文明规范服 务千佳示范单位"、"中国 银行业文明规范服务百佳 示范单位"等荣誉称号,不 断激励其进一步加强内部 管理,创新金融产品,提升 服务水平,不断提升发展 的质量和效益。

中信银行威海分行行

长于珂介绍,作为威海分 行企业文化的精髓,"敢于 争先、勇于创新、善于学 习、乐于奉献"的四种精神 得到不断深入贯彻,是激 发员工创造力和成功获评 "百佳"的重要条件。此次 创评全国"百佳",对威海 分行全体干部员工的执行 能力和创新能力是一次有 益的检验,而成功获评"百 佳",也是威海分行在服务 品质建设上走出的重要一 步。"今后,我们将在推进 '蓝色金融'、'社区金融' 服务战略和网点转型中, 不断丰富和完善银行服务 内涵,以更高标准提升网 点综合服务能力,提供一 流的金融服务和支持。"

项链换新,铂金换成钯金

由于差价太大,消费者投诉到消协

本报威海6月17日讯(记 齐璐 通讯员 肖文 波) 15日,刘女士在某金店 折旧更换新款项链时,被金 店工作人员将原铂金项链 更换成了钯金材质,遂前往 当地消协投诉。经消协调解 后,最终得以调换。

家住石岛姜家疃的消 费者刘女士8日下班后去一 家金店以旧换新,在导购 小姐的详细解说下,最终 选中一款项链加吊坠的龙 凤呈祥款式。差值补偿连 带折旧费用等,刘女士又 补给金店750元差价。

13日,刘女士的丈夫王 先生无意间看到了刘女士 更换项链时金店开具的购 物凭单,货品名称赫然写 着"Pd999",该项链为钯金 而并非"Pt"铂金。便马上拿

项链找到当地另一家金店 进行检测,被确告知项链 是钯金材质。随后,王先生 和刘女士以欺诈消费者为 由,将购货金店举报至石 岛消协。

面对消协工作人员. 金店经理起初矢口否认, 表示自己经营金店多年, 绝不会出现欺诈情况。但 在刘女士出示购物凭单 后,金店经理又改口称该 导购为新员工,还在见习 阶段。称若存心欺诈,不会 在购物单上标明"Pd",而 应标明"Pt"。最终,该经理 与销售员向刘女士道歉, 承诺更换项链,且刘女士 再次购买时可享该店最高 优惠标准,同时对工作失 误的导购员按照店规进行 了处罚。

品质生活,依海而居

本报记者 迟雅萱



6月16日,上午9点58分金猴・南 海名居盛大开盘,开盘仪式在金猴, 南海名居营销中心隆重举行,活动 现场鞭炮齐鸣,彩球飘飘,人声鼎 沸,美猴王也前来助阵,许多到场客 户都与美猴王在营销中心前合影留 念,活动现场有三百多位客户出席 开盘仪式。营销中心内沙盘前有专 业的置业顾问为客户讲解金猴·南 海名居项目,耐心的为客户解答问 题。在置业顾问的带领下,到场客户 参观了样板间和休闲体验区,现场 体验金猴?南海名居带来的品质生 活。休息区,营销中心的服务人员贴 心的为前来看房的朋友提供水果和 各种饮料,并且美猴王给客户带来 精彩的表演,让现场客户在参观之 余也感受到开发商的体贴用心。

活动现场记者了解到,现场 来购房的客户关注60到90多平米的 户型较多,采访中以为购房者王先 生告诉记者,他看中的是七十平米 左右的两居室,买来给父母住。王先 生认为南海的环境美,空气清新,南 海名居的位置亲海而不近海,居住 起来不会太潮湿,更重要的是他看 中金猴的品质,他相信金猴集团打 造出的产品质量是肯定会得到保障 的,周边配套设施也会不断完善,让 老人在这里居住他也比较放心。到 活动现场的客户有很多都是外地 人,他们有的是买来休闲度假时居 住,有的是给家里老人买,也有买来 自住。金猴?南海名居开盘当天就成 交了68套,随着南海的不断开发,南 海名居的价值定会步步高升。

金猴·南海名居户型设计十 分合理,从50平米的一居室到119平 米三居室,以中小户型为主。户型方 正,多为南北通透,有较大的露台及 飘窗,可以满足不同需求。项目以精 装修交付,整体厨卫、地暖、采用同 层排水、彩色可视对讲等配套系统。 小区内拥有大型地下停车场、业主

的专属会所、临街商业为业主打造 舒适宜居的生活社区。金猴集团用 实力筑造品质生活,小区物业服务 有金猴物业承担,推崇"为业主节省 每一分钱,让业主的满意多一分"的 管理理念,以客户为中心,让业主在 金猴物业的贴心服务中感受到家的

金猴·南海名居位于文登南 海新区滨海路以北,金海西路以西, 金滩东路以东的核心位置。项目东 侧为南海新区主干路金海路,北侧 约1.5公里处为规划中的南海汽车 站,出入交通十分便捷,西侧不远处 是正在施工的蓝湖休闲商务区,建 成后可满足周边业主多彩的生活需 求,南面与万亩松林为邻,项目建成 后将会给业主带来舒适惬意的高品 质生活。

明岫珠宁,始今冈半 》 化生已 切件外土・扣並外回

业之一,集设计、生产、销售于一 体。全球最大铂金首饰生产商与第 一零售商。行业工艺标准制定者之

自1994年打造中国大陆第一 款铂金首饰、奠定其铂金风尚入华 整合实力和雄厚企业背景,明牌珠 先导地位以来,即以至臻锻造技 宝已成为涵盖钻石、黄金、K金在内

明牌珠宝,中国最大的珠宝企 艺、一反传统的开创性设计,成为 根植于珠宝爱好者内心的潮流符 号。如今,明牌珠宝稳占中国大陆 超过1/3的铂金零售市场份额,并 持续扮演诸多珠宝品牌主力供货 商的角色。立足于先人一步的全球

的全品类珠宝供应商。

90年代初,明牌珠宝开创性 地将一份"永不褪色的承诺"引入 中国,掀起席卷全国的白色风潮; 如今,明牌珠宝以其完美铂金品 质见证时代女性"喜欢做女人"的 完美心迹。在中国内地,每售出3 款铂金饰品,即有1款来自明牌珠

宝。明牌珠宝以其精湛加工工艺、 世界领先的设备、苛刻的质量检 测标准享誉业界,确保每一款铂 金饰品都能历久弥新。亦将完美 铂金镶嵌技艺在钻饰镶嵌上的运 用,更是让铂金和钻石这一完美 组合浑然天成。

明牌珠宝威海银座店,感恩

MINGR 砂牌珠宝

有你,回馈客户,即日起至6月20 日,黄金每克优惠10元;铂金每 克优惠20元;钻石满1000减300; K金最低可享受7.8折。

运通珠宝行:第七届大型翡翠珠

运通珠宝行作为威海地 区最早从事珠宝销售的企业 之一,凭借其丰富的存货量 以及品质优秀的产品,在威 海珠宝市场得到广泛认可。 运通珠宝行独家代理的戴梦 得品牌钻石和翡翠是中国珠

宝质量唯一上榜品牌,它的 珠宝玉石全部由中国宝玉石 协会提供质量鉴定证书,是 中国民族珠宝第一大品牌。

戴梦得珠宝自1993年成 立以来 以打造民族品牌为 已任,以"专家管理,专业化

科技商贸为一体,励精图治, 发展到今天,年产值过数亿 元。特许经营网络已覆盖全

经营"为理念。集矿石开采、 石、翡翠为代表的系列产 切割、首饰制作、批发零售、品,产品原料选用国际上具 有崇高声誉的原料出产国 出口的优质原石,品质优 良,镶嵌工艺精湛,技术成 熟,代表国内一流水准。在 戴梦得珠宝形成以钻 消费者心目中"戴梦得"已

成为品质优越、可靠稳定的 珠宝品牌之

运通珠宝行为了传播 翡翠文化,普及翡翠知识, 如期举办"运通珠宝第七届 大型翡翠展",珍品翡翠云 集,诚邀您的品鉴。









我的钻石 我的梦想