

今日运河 运河车市

济宁商讯 全速递 JINING SHANGXUN QUANSUDI



莲花汽车

用户的认可度比销量更重要

随着人们生活水平提高,购车群体日益庞大。各大汽车品牌纷纷在国内设立更多的4S店以提高市场占有率。北京车展上莲花汽车发言人“我们只看重用户对我们车子的认可度,而不是有多少销量”的话语让笔者对于莲花汽车的发展之路产生了兴趣。

在别家还打着“大气”、“豪华家轿”等口号的时候,这家与英国莲花有紧密关系的企业却将产品定位于运动轿跑。一款车如果它的内外水准不能达到心理标准,那么它注定是会早被消费者遗忘的。在这点上,莲花汽车似乎早有准备。

莲花的L3、L5都经过英国莲花工程师的专业调校,让其产品有了正统的运动基因,加上优良的工艺、上乘的用料和丰富的配置,莲花汽车是下了血本地想讨消费者欢心。莲花汽车所做的努力没有白费,在整体经济不景气的背景下,今年第一季度销量却有48.2%的同比增长,相比于3.9%的行业平均同比增长,这成绩印证了莲花汽车“昂首·跨越”的口号,堪称车市奇迹。莲花发言人那句“更看重用户认可度”的背后,体现了莲花团队在成长过程中领悟到的车市真谛。

销量只是一时的市场反应,而用户认可度才是支撑企业长久发展的关键,相信这个年轻的后起之秀将继续再创佳绩。(缪大鹏)

济宁圣翔宝骏4S店

“宝骏管家”关怀活动正式启动

为庆祝宝骏630上市一周年,近日,济宁圣翔宝骏4S店于7月9日正式启动“倍佳可靠”客户关怀活动,为宝骏及乐驰车主提供“一对一”管家服务,以答谢用户伙伴的信赖与支持,并为每位新老用户上门赠送一份精美“蛋糕”——宝骏630上市一周年礼盒。

“管家服务”是由北上广等地区高端酒店最先从欧美引入,意指为重要客户提供“一对一”的VIP服务。济宁圣翔宝骏4S店总经理告诉笔者:“让消费者感到满意正是我们努力的方向,我们希望通过这样的服务活动,让伙伴们更加了解“宝骏管家”概念,方便快捷的建立起客户和顾问之间的纽带关系,让宝骏汽车用户用车更加放心、舒心、开心,从而实现“倍佳可靠”的服务目标。这不仅是为了倡导宝骏“伙伴式”服务理念,也是为了加速与国外领先的汽车售后服务水平接轨,来诠释宝骏作为国际品质新家轿的品牌内涵。”

从5月展开的宝骏嘉年华巡展活动,到6月份的“夏日关怀”活动,再到7月推出“管家”服务,宝骏汽车逐步深化市场服务内涵,在打造服务品牌的同时,为消费者提供服务价值的增值。

据悉,本次活动涉及全国200多家宝骏经销商,将为5.6万余宝骏车主提供“倍佳可靠”伙伴关怀。济宁圣翔宝骏4S店也将为400多为宝骏、乐驰客户提供伙伴关怀服务。(张效良)

“齐鲁晚报读者特惠专场”亮相宏图三胞 本周六精彩上演

中国IT连锁巨擎宏图三胞,面向济宁齐鲁晚报读者打造“齐鲁晚报读者专场”IT购物盛宴,7月21日(本周六)在宏图三胞太白楼旗舰店震撼开启,同时宏图三胞兖州店、邹城店、曲阜店分会场也将同步启动,全方位上演对齐鲁晚报读者的精彩IT盛会。

据宏图三胞负责人介绍,针对本

次齐鲁晚报“读者购物专场”,公司拿出了巨额促销资源,让广大读者得到真正的实惠:电脑最低8折特供,双核14寸笔记本低至1888元;品牌台式机电脑最高直降1000元;1400万像素数码相机低至699元;智能手机享受0元购机活动,还有机会享1000元联通话费,业界号称安卓机皇的三星I9300、HiC四核高端智

能手机专场特惠,更有诺基亚、摩托罗拉、小米等上百款智能手机真机演示现场促销。

据笔者了解到,针对齐鲁晚报的中考、高考学生读者,宏图三胞还专门定制了“考分抵现金”的活动,根据学生的考分,购买电脑、数码、智能手机最高可抵120-300元现金不等,广大的

中高考学生朋友不可错过哟!

同时友情提醒,宏图三胞为广大济宁用户提供十二县区终生免费上门、终身保修的服务。从深层次来看,连锁企业的规模采购带来的价格优势、服务优势、理念优势会给济宁IT市场带来新的活力,消费者会是最大的受益者。(王锦)

菱智1.6L来袭

依据车市各车型发展的趋同原则,作为乘用车主要板块之一的MPV市场,也会出现小排量化产品。为了占领市场先机,一贯擅长于“先锋营销”的风行汽车面向广大个体老板、私营业主、县(镇)及县属的基层政府单位、事业单位,推出国内首款1.6L小排量空间全能商务车——菱

智1.6L,预计售价6-8万元区间。这款车同时也是国内首款1.6升的商务车。

菱智1.6L以远低于MPV的售价,正统MPV的体面外观和实用大空间,为个体老板们提供了一个升级用车的“最佳解决方案”。据了解,风行汽车的菱智1.6L,则诞生自国际化的商务MPV平台,因而在商务形象、使用

破局商务车市场

空间等方面均遥遥领先同价格带车型。这一居高临下的优越血统,决定了菱智1.6L在小排量商务车市场无可比拟的领跑者地位。而为了使领跑者的地位更加稳固,菱智1.6L的售价,低至5.68万元起售,与高端微客、CDV等车型不相上下,甚至更低,可谓性价比更高。借助性价比这一杀手锏,

菱智1.6L有望成为个体老板、私营业主、乡(镇)及县属的基层政府单位、事业单位等商务群体购买商务车的最佳选择。由于承袭了三菱太空舱的优质血统,菱智1.6L在外观空间上,都表现出纯粹的商务MPV车型的优势,而其在动力、安全和通过性上,也都远远超过了同级车型的水准。(马敏)

奔腾品牌全新中高级旗舰车型奔腾B90正式下线

7月16日,一汽奔腾品牌旗下全新车型奔腾B90正式于一汽轿车二工厂下线,作为一款潜心研发数载的优秀旗舰产品,奔腾B90融合一汽轿车几十年的技术积淀,代表了目前国内最为领先的制造工艺和科技水平,拥有平台科技、轻量化科技、安全科技、舒适科技以及智能科技五大领先科技优

势。在继承和发扬奔腾品牌长期积累的“品质”、“安全”等优良品牌资产的基础上,奔腾B90为奔腾品牌注入了“科技”的DNA,并拉动奔腾品牌向上发展。

奔腾B90在外观上保持了奔腾车系一贯的家族脸谱式的设计风格,拥有强烈的品牌辨识度,同时融合了征

战市场多年的奔腾B50、奔腾B70等车型的成功设计元素,在强调简约、大气设计风格的同时更加强调中高级旗舰车型典雅厚重的设计理念,堪称近几年自主品牌车型中难得的成熟之作。基于中国一汽自主研发的全新M2轿跑车平台技术,奔腾B90从动力、操控、品质、安全都有非常大的飞跃。整车融

入很多领先的高科技优势,将给用户带来非凡的驾驶感受。奔腾B90的下线,也将为目前主流中高级商务轿车市场带来全新的驾控标准。奔腾B90,预计将于8月下旬正式上市,售价区间15-20万元。这款奔腾品牌全新中高级旗舰将会带来国内中高级车市场新一轮的洗牌,值得我们期待。(缪大鹏)

福特新福克斯入选“节能产品惠民工程”目录

购福特新福克斯1.6升系列车型即获3000元国家补贴

继入围“节能车辆减免车船税车型”目录之后,福特新福克斯又成功入选国家第八批“节能产品惠民工程”推广目录。从目录公布日起,凡购买福特新福克斯1.6升系列车型的消费者,均可享受到3000元的国家节能减排购车补贴。

作为有责任感的企业公民,长安福特一直将“绿色”作为其重要的品牌支柱。

最新动力总成技术、创新的进气格栅主动关闭系统、更具流线型的外观设计和减轻的高强度车身,福特新福克斯的每一个细节都践行着节能环保的理念。

福特新福克斯同时入选“节能产品惠民工程”目录及“节能车辆减免车船税车型”目录,意味着消费者将直接从中受益。不仅如此,福特新福克斯1.6升车型每百公里6.2升-6.4升的综合工况油耗也让消费

者在购车之后,可以体验到更低油耗带给他们的更低拥车成本,进一步提高了福特新福克斯超值的驾乘体验。相信自上市以来销量持续飘红的福特新福克斯,在双重优惠政策刺激下,必将取得更加令人瞩目的市场表现和销售成绩!(刘兰兰)

海马福美来十周年庆典 掀起疯狂购车周

近日,笔者了解到,海马汽车全国主题性营销活动——“豪门盛宴 夏赏行动”于2012年6月29日正式走进济宁。此次活动以“福美来十年感恩季,天天豪礼惠加惠”为口号,不仅体现了福美来品牌10周年“感恩惜福”的品牌精神,同时,9000元豪礼三重享、每店10台特

供车、10台网络半价车抽奖等购车优惠和惊喜大礼,也表达了亲情回馈新老客户的诚意。

据了解,7月21日,海马汽车福美来10周年庆典活动将在济宁鑫源店展厅开启,活动当天订购海马汽车还有冰箱大奖等您拿,现场还有精美的订车礼品,丰富的冷餐庆典活动;此

外,购买福美来任意车型的消费者,还有机会赢取特供车1台,仅有10台,机不可失,先到先得。

另据了解,为了回馈更多消费者,海马汽车将在7月9日正式推出线上活动——十年钜礼大抽奖,消费者只需登录海马汽车官方网站,进入活动页面,注册填写资料,便

有机会抽取福美来十周年庆典丰厚奖品,其中包括10台新福美来5折钜惠特价车在内的多达10种奖品。

对于已购车用户,凡在活动期间到店的海马汽车老客户,可享受免费检测服务,而转介新用户者,更将获得由海马汽车提供的免费保养服务。(孙涛)

SSANGYONG 双龙汽车 服务升级 安心伴行 双龙汽车保修期延长至5年或10万公里

十万公里的保障 安心持久的信赖 鹿大双龙(北京)汽车销售有限公司

一汽-大众 FAW-VOLKSWAGEN 中国 长春 vw.faw-vw.com 客户关怀热线: 4008-171-888 迈腾2012年型 尊享智“惠”购车方案

济宁众诚汽车销售服务有限公司 销售热线: 0537-2881726 服务热线: 0537-2255688 地址: 济宁交运汽车城(车站西路18号)