

长久丰田威驰买断销售 最高惠2万仅7台

——为伦敦喝彩周末盛情惠、丰彩汇

近日从烟台长久丰田4S店了解到,7月21日(本周六)店内将对丰田威驰车型进行买断销售,最高优惠达2万元,仅限7台。同时还推出一汽丰田全系车型限时优惠促销,以给客户更多直接优惠为原则,所有车型现车供应充足,惊喜优惠不断,超值优惠仅此一天。

活动当日订车客户

均可额外获赠超值订车大礼:米奇餐具一套或红色化妆盒或汽车实用六件套(三者任选其一),进店既可领取一汽丰田独家提供的“伦敦天空套装”精美进店礼,同时还准备了丰富多彩的游戏互动活动,保证您在赏车试驾的同时度过一个轻松愉快的周末。

在长久丰田购车的八大好处:

1、车辆在原厂家3年

10万公里质保期的基础上免费延长至5年14万公里。

2、免费加入长久会员俱乐部,尊享俱乐部24项贴心服务。

3、全年赠送价值600元封釉1次。

4、全年免费4次常规检测。

5、全年会员工时折扣优惠。

6、24小时救援。

7、免俱乐部会费。

8、全年12次免费洗车。

经销商名称:烟台长久丰田汽车销售服务有限公司

轸大路展厅(总店)地址:

莱山区轸大路38号

销售热线:6727999

幸福路展厅地址:芝罘区幸福二手车市场

销售热线:6822115

观海路展厅地址:烟台莱山区黄海汽修

销售热线:6916611



贺山东区域1-6月销量过万 齐鲁千万钜惠进行中

景逸奥运版7.69万元清凉上市

2012年,国内车市低迷不振,在这样的不利环境下,风行景逸山东大区销量却是一派供不应求的热销场面,这不得不引起较大关注。据烟台地区唯一一家五星级风行服务商——万达风行汽车4S店工作人员介绍,目前为祝贺山东风行区销量逆市热销破万,风行景逸正在山东区域开展“齐鲁千万钜惠进行中”的感恩回馈活动,推出景逸奥运版仅售7.69万元,同时购景逸即享3000元惠民补贴。7月22日在黄务大集举办的试驾也会在火热招募中,欢迎广大客户到4S店报名试驾,活动当日到场嘉宾均获得

由万达风行提供的精美礼品一份!

秉承“为客户创造价值”的经营理念,风行汽车将“让城市生活更美好”作为风行景逸家族的愿景。在这一愿景下,风行景逸的每一款车型,都遵循人性化设计理念,力争为消费者打造宽敞舒适、灵动操控、高效节油的理想汽车生活。

景逸1.5XL是风行景逸家族的当家车型,其轴距长达2685mm,达到了雅阁等B级车的标准。驾乘者不管高矮胖瘦,都可以在车内获得最舒适的坐姿。其后腿部空间接近1米,可以让成年人轻松地翘起二郎腿,

它的后备箱甚至可以坐得下两个身高1.8米的胖子。而在使用频率最高的驾驶座,景逸1.5XL也通过较高的坐姿设计,绰绰有余的头部空间,充裕的腿部空间,宽大的左右空间,使驾驶者伸展自如,感到舒心宽敞。

景逸LV是景逸家族中最具动感,最有活力的一款车型。在6-8万元家轿细分市场,景逸LV以活力四射的造型,XL加大号的空间、强悍节油的高效动力、德系钢炮级安全保障等特色,全面超越同级车型。如景逸1.5LV采用的三菱4A91发动机,拥有全铝缸体和MIVEC可变正时气门正时

系统技术,最大功率88kw/6000rpm,最大扭矩143N·m/4000rpm,超过了一般1.6升发动机的动力表现,但百公里综合油耗只有6.8升,排放也达到了欧IV标准。其上市首月销量便逼近4000台,之后更是热销不减,与同为东风有限旗下的老牌车型威驰形成了“同门双杰”的车市佳话。

由此看来,风行景逸的逆市热销,供不应求,并不是一种偶然,其背后是风行汽车的创新不止。而且,在对比几款景逸的同级车型后,风行景逸的供不应求,在很大程度上还源自其超高的性价比。 通讯员 刘晓芹

火眼金睛



上期答案:华泰宝利格

上期竞猜车型回顾

华泰宝利格,时尚巴洛克风格外观设计,流畅的车身线条利落干净,彰显欧派大牌范。超大空间,彰显您的大气度;豪华内饰,匹配您的卓尔不凡;强劲动力系统,实现动力与能耗完美结合;宝利格搭载全球先进的英特尔IVI系统,树立智能化3G汽车生活新标准。

华泰汽车自主研发的宝利格SUV配备了

了两种动力系统,一款是汽油车型,配备了基于英国罗孚技术K4平台开发的Kavachil.8T涡轮增压发动机。

到目前为止,华泰在发动机技术平台上已经积累了10余年的经验,具备了同步世界一流发动机的品质,通过与意大利VM、德国ZF、美国英特尔等多家国际集团合作,让自主研发发动机也拥有了一个竞争高端汽车技术的大平台。

获奖读者名单:

丛先生 150****9803
张先生 155****2157

邹先生 137****8049
牟先生 186****9609
孙先生 159****1116

菱智1.6L升级置换 疯狂抢购进行中

国内首款小排量商务车菱智1.6L的升级置换活动受到消费者的热烈欢迎,自烟台大渝升级置换活动开展以来,菱智1.6L的销售显著提升,有升级置换需求的消费者对菱智1.6L发起了疯狂的抢购。

该活动在烟台开展以来,众多基层公务用车消费者均来到烟台大渝菱智1.6L风行4S店内咨询,很多客户都是开着面包车前往4S店,却驾着全能商务车菱智1.6L回家,菱智1.6L销量提升。乘联会的数据显示,1

6月份,菱智1.6L销量过万台,再创销量新高,也助力风行菱智品牌蝉联商务MPV市场销量冠军。

菱智1.6L起售价5.68万元,主力车型售价在6万-8万元,专为经济实力有限,却希望拥有体面生活的个体老板及私营业主量身打造,能够帮他们实现载人、拉货、家用等多重用需求,同时也为县、乡(镇)及县属的基层政府单位、事业单位的基础公务接待提供了更体面的选择。

作为小排量商务车市

场第一款真正的MPV车型,菱智1.6L具备全面均衡的商务性能,其在体面的商务形象、超大的使用空间、舒适的驾乘享受、系统的安全保障等方面均遥遥领先于传统的微客、轻客等车型。

国际流行的子弹头造型,使菱智1.6L的形象更体面、大气。其轴距为2800mm,车身尺寸为4645mm×1695mm×1940mm,辅以9种座椅组合,实现了超大舒适的承载空间,真正的多功能灵活使

用。菱智1.6L搭载血统纯正的三菱4G18S1发动机,动力强悍,转速在3000rpm时即可输出最大扭矩138N·m,这种低速高扭的特征非常适合在国内道路上使用。此外,菱智1.6L在主动和被动安全方面,都远远优于传统微客车型。

超高的“性价比”加上贴心的升级置换活动,进一步提升了菱智1.6L的良好市场口碑,菱智1.6L的人气不断飙升。前来置换、购买菱智1.6L的消费者日日看涨。 通讯员 宋杰

城市SUV应对 复杂路况的驾驶技巧

通过斜坡

在面对大角度斜坡或者路面附着不好的坡时,可以不需要加速冲坡,控制好油门慢慢爬就可以。较为安全的是,此时四驱的SUV可以停车观察,如果是两驱轿车的话,停下之后恐怕就很难再起步。

下坡时如果没有陡坡缓降,那么就要注意刹车的力度,把车速控制在安全的范围还不能下脚太重。

通过侧坡

由于塌方形成的侧坡利用道路宽度来减小侧倾,一般SUV能通过30度以下的侧坡都没有问题,只是坐在车上感觉会比较紧张。驾驶时的技巧是让车辆尽量少的部分压在坡上,这样可以减小侧倾度,也可防止坡面不牢固而二次滑坡。

如果在侧坡上发生打滑,可以通过转向来抑制。向一侧滑动时可以向坡顶稍微打一些方向来,根据滑动的程度来不断修正转向量,方向盘角度不要超过1/4圈,否则造成翻车。

如果发生了翻车,千万不可伸手撑车,也

不要伸手去试图固定自己的身体,安全带会把你牢牢地固定在座位上,所以全车乘员都要系好安全带。

通过沟壑道路

在通过深沟或者深坑时可能出现的状况是车轮离地。对于两驱车型,遇到这种路况几乎是无法通过的。而带有差速锁的车型则可以把扭矩分配给着地的车轮,从而顺利通过。

对角线都出现坑的时候就会产生交叉轴,此时考验中差的能力,驾驶时要慢速,因为进入坑的时候车辆可能像翘翘板一样,有一个一头下落的过程。

通过泥泞道路

如果泥的深度超过了车辆最小离地间隙,那么不要冒险通过。通过较长泥泞道路的技巧和沙地一样,快进快出,需要一定的车速来维持驱动力。如果开的太慢只能陷在泥里动弹不得。在泥中驾驶要控制好油门和方向,尽量不要让车速下降。如果车辆发生滑动,可以打方向修正,如果车辆出现甩尾可以反打方向修正。

寻找我心中的城市地标

烟台富嘉车行于7月14日组织主题活动,题为“寻找我心中的城市地标”。巡行路线包括烟台、张裕酒博物馆、月亮湾、东炮台、栈桥、养马岛,等地标性建筑。

此次“寻标”活动邀请了五位进口大切诺基车主和七位牧马人车主,另外,还邀请了七位有意愿的客户以及各界媒体的朋友,再加上车行的车子,十几辆Jeep系列车型奔行在烟台的各个地标之间,分外惹眼,分外壮观。其中牧马人系列特意绕路竹林寺所在

的东山坡,东坡不是水泥路,经过雨水的冲刷之后更是沟壑满满,并且非常的陡峭,坐在车里往山顶走甚至有种坐着塔吊往上的感觉,Jeep不愧为越野车中的佼佼者。

开发区跑马场的娱乐休闲设施非常适合Jeep车主朋友们,大家在工作之余骑骑马,打打高尔夫,舒缓一下绷紧的神经,为生活增添一份乐趣。中午的烧烤丰盛美味,大家端坐桌前,交流着,攀谈着,一派祥和。

通讯员 姜亚萍

