

工行菏泽分行业务发展实现新跨越

贷款增量居同业首位



工商银行菏泽分行切实深化对省委省政府将菏泽打造成为鲁苏豫皖交界地区科学发展高地的认识,以服务企业发展为己任,以做大资产业务为支撑,不断提高市场影响力和同业竞争力,切实提高对促进地方经济发展的贡献度,共求银企双赢,各项业务发展实现新跨越。

至今年6月末,全行各项存款较年初增长45.02亿元,全市大型商业银行业务增量占比35.4%,处于第一位,其中储蓄存款、对公存款增量占比均列第一位。人民币各项贷款较年初增长22.47亿元,全市大型商业银行业务增量占比40.68%,稳居第一位,增量列全省第二位,增幅居全省第一位。实现拨备前利润3.7亿元,同比多增1亿元,列全市金融业第一位。

向,做好“存量和增量、表内和表外”两方面的文章,用足增量贷款,盘活存量贷款,调整好表内融资投放,扩大表外融资份额,有效化解中小企业的融资难题。6月末全行小企业贷款较年初增加5.5亿元。同时,该行加大创新力度,充分利用总、省行理财资金池对优质项目给予重点支持,争取到表外资金5.43亿元,有效地缓解了信贷资金规模偏紧的局面,满足了企业资金需求。

另外,该行所辖各支行、各网点瞄准系统不进位不动摇,加强风险控制不动摇,积极投身增存增效、服务客户、拓宽市场的营销活动中去,采取各种形式,行之有效的开展工作,以攻坚克难的勇气争创一流,以优质高效的服务赢得客户,充分显示了新时期菏泽工行的团队精神、进取精神、创新精神,彰显了工于至诚、行以致远、科学发展、稳健经营的文化底蕴。

通讯员 李鲁民

菏泽农信社:

推行“五个到位”落实“三项政策”助青年创业一臂之力

近年来,菏泽市农村信用社不断推出农村青年“新希望”创业贷款、返乡农民工青年创业贷款等业务,并积极与团市委联合开展“百千万农村青年创业计划”活动,一定程度上解决了农村青年创业贷款难、担保难问题。截至目前,全市农信社各项贷款余额369亿元,其中农业贷款余额248亿元,让45万户农民享受农信社的贷款服务,覆盖面达30%以上。

积极推行“五个到位”

一是组织领导到位。从机关到县区联社,再到基层网点,逐级建立“农村青年信用示范户创建工作”领导小组,明确责任,细化措施,加强考核,确保工作扎实推进。二是宣传引导到位。开展送“金融知识进社区、进农村”活动,进一步扩大农村青年信用示范户的社会影响力,引导农村青年自强自立,诚信贷款,诚信经营,劳动致富,促进农村信用环境建设。三是评级授信到位。结合信用示范户评定工作,集中开展交流对接活动,对信用青年做好贷款授信工作。四是资金供应到位。计划拿出不低于5亿元的信贷资金,专项用于支持农村青年创业。五是服务措施到位。简化贷款手续,提高办贷效率,实行“阳光办贷”;对团组织推荐的农村青年信用示范户,优先调查、优先评级、优先授信、优先放贷,带动更多农村有为青年早日创业致富。

严格落实“三项政策”

一是在贷款额度上,对信贷资金需求较小的农村青年发放小额信用贷款,对信贷资金需求较大的农村青年适当突破贷款额度,授信最高可达30万元。二是在贷款期限上,根据农村青年创业项目的资金周转特点,灵活掌握,宜长则长,宜短则短。三是在贷款利率上,推行贷款利率“挂牌公开制度”,对青年信用示范户,在同条件贷款利率基础上优惠10到20个百分点。对获得省市县荣誉称号的优秀农村青年,给予更多优惠。大力实施青年信用示范户创建工作,支持农村青年创业就业,扩大信贷投放,带动、引导农民尤其是新形势下的中青年共同致富。

通讯员 武尚峰 马洪修

农行郓城县支行信贷资金青睐绿色产业

农行郓城县支行充分发挥服务“三农”的主力军和生力军作用,用足用好活惠农卡和农户小额贷款这一惠农工具,不断加大县域绿色产业的扶持力度。

郓城镇庞园村种植户数180多户,是该县最大的蔬菜种植专业村,为扶持该村农户建造高标准高温大棚,做大做强县域菜篮子工程,该行从行党委到客户经理高度重视,多次深入该村与村委交流沟通,筛选个人品行好,讲诚信,会经营,懂种植的农户作为营销对象,并多次深入种植基地,与村两委成员和广大农户就农户小额贷款进行调研。

在此基础上,该行采取批量发卡,整体运作的方式,先后向该村蔬菜种植户发放农户小额贷款470余万元,扶持该村农户建造起了32栋高标准高温大棚,带动户均增收3600多元,赢得了当地党政部门和种植户的一致称赞。

通讯员 滕义友



▲农行工作人员深入庞园蔬菜大棚进行调研。

龙年就用建行龙卡 花钱就选分期付款

人们常说:“拥有钱财是福报,而会花钱才是智慧。”善于理财的人都知道如何最大限度利用资金的时间价值,将现有资金的理财收益最大化,资产就会升值;而最低成本地利用未来资金,消耗就会贬值。一进一出之间,财富自然一天天集聚成裘。

以建设银行信用卡分期付款为例,资产升值、消耗贬值是如何实现的呢?先看最简单的龙卡账单分期。我们往往从偶尔刷爆卡的那一天起,就开始担心账单的到来,因为到时我们必须决定,要么到当月的理财投资,要么提前支取一笔较大的存单。而申请账单分期就可以避免这种损失,当期还款金额最低可减少到原来的十分之一,其余留着慢慢分期偿还。与中断理财或者提前支取的损失相比,按申请金额2.6%(3期)-15%(24期)支付的手续费金额并不大,1万元分6期还款每天承担的手续费仅2.3元,它使还款变轻松,理财更灵活,保护了资产的继续增值,无论是上网、短信还是电话申请,都毫不费力。

可以说,当理财收益大于手续费支出时,所有分期都具有维护资产升值的作用,而0利息0手续费分期则

将此发挥到极至,起到令消耗贬值的作用。

以龙卡购车分期为例,由于采用信用方式提供汽车金融,没有了抵押和担保等繁琐手续,最高15万额度最快可当天完成审批,众多热门车型0利息0手续费在便利上更添实惠。如今,建行正与22家汽车品牌携手开展“龙年就用龙卡,购车分期总动员”,100多款热门车型0利息0手续费或优惠手续费,一汽马自达mazda6、东风本田思铂睿、北京现代IX35等均在优惠之列,以购买一辆20万的思铂睿为例,就可免费利用建行资金长达24个月,最多可省下1.12万元的车贷费用。所以,即便拥有充足现金,人们也愿意选择分期方式买车。

在装修等必须品的购买方面,分期付款体现了消费的智慧。买了房不装修,人们要承担房屋空置的损失;用最便宜的材料,要冒“便宜没好货”的风险。在能力许可范围内适当地负债,用未来的钱消费,就可以给未来一个扎实的平台,办理龙卡安居分期,不仅解决装修资金紧张的燃眉之急,又可降低装修的标准,还有众多家装、家具、家电等商户可供选择,最优可享受0利息0手续费,如果办理20万元12期的分期

用于装修,与贷款相比最多能省下1.2万元。

另外,在旅游、婚礼、教育、数码、家电、百货等领域,龙卡商户分期帮助年轻人提前实现了一份份梦想商品清单,帮助他们把消费变成了一种提供健康、生活意义等满足的生产形式,并让他们继续工作、学习而不是玩耍。

因为,分期付款让人们处在一种得到调控的富足状态下——享受提前拥有的价值与乐趣,削减一些心血来潮的不必要支出,在即时满足与按月还款之间平衡,省钱支付每月账单,并且努力工作以保证收入来源,这种经过预算的生活与没有约束的奢侈享乐者的生活迥然不同,蕴涵着花钱的智慧。

随着分期付款深入生活,综合消费信贷平台呼之欲出,建设银行龙卡商城shop.ccb.com就是这样一个网上平台,除在售的近万款商品全部0利息0手续费分期外,在线购车、分期申请等功能正全面上线。

信用卡适合拥有智慧的人们,分期付款亦然。他们都知道这样一个真理:拥有美好的生活,所需要的不仅仅是信用卡,还需要耐心和运气,需要不停地努力工作。

通讯员 田留勤 张庆颖

中国银行 BANK OF CHINA 百年中行 全球服务

电子银行团购秒杀活动 活动时间: 2012年7月至11月

欢庆百年中行 秒购千两黄金

活动时间: 2012年7月至11月

活动内容: 百年中行 闪耀金秋, 中国银行电子银行“欢庆百年中行 秒购千两黄金”大型黄金团购/秒杀活动火热进行中! 折扣超低“特惠团”、好运不断“0元团”、金砖抢购“大秒杀”, 周周有惊喜, 月月不间断, 千两黄金等您拿! 更有Flash互动小游戏, 送出银泰网千万银元、优惠券。成为电子银行官方微博粉丝, 还有机会赢取百年中行纪念金钱。别等了, 快来参加吧!

活动期间, 使用中行网银/中银掌上行转账汇款(不包含关联账户转账)满人民币1000元、信用卡还款满人民币100元、投资理财满人民币5万元、公共服务缴费满人民币100元或结售汇满等值100美金, 就有机会以超低价的价格团购/秒杀由银泰网提供的投资金条。

更多内容详见活动专区: www.boc.cn/ebanking yintai.com 银泰 www.yintai.com/bocebanking

扫描二维码 更多精彩信息

银行Banking | 证券Securities | 保险Insurance

中国银行全球门户网站: www.boc.cn

手机门户网站: wap.boc.cn 客户服务热线: 95566

中国银行电子银行官方微博: www.weibo.com/bocebanking