

体育

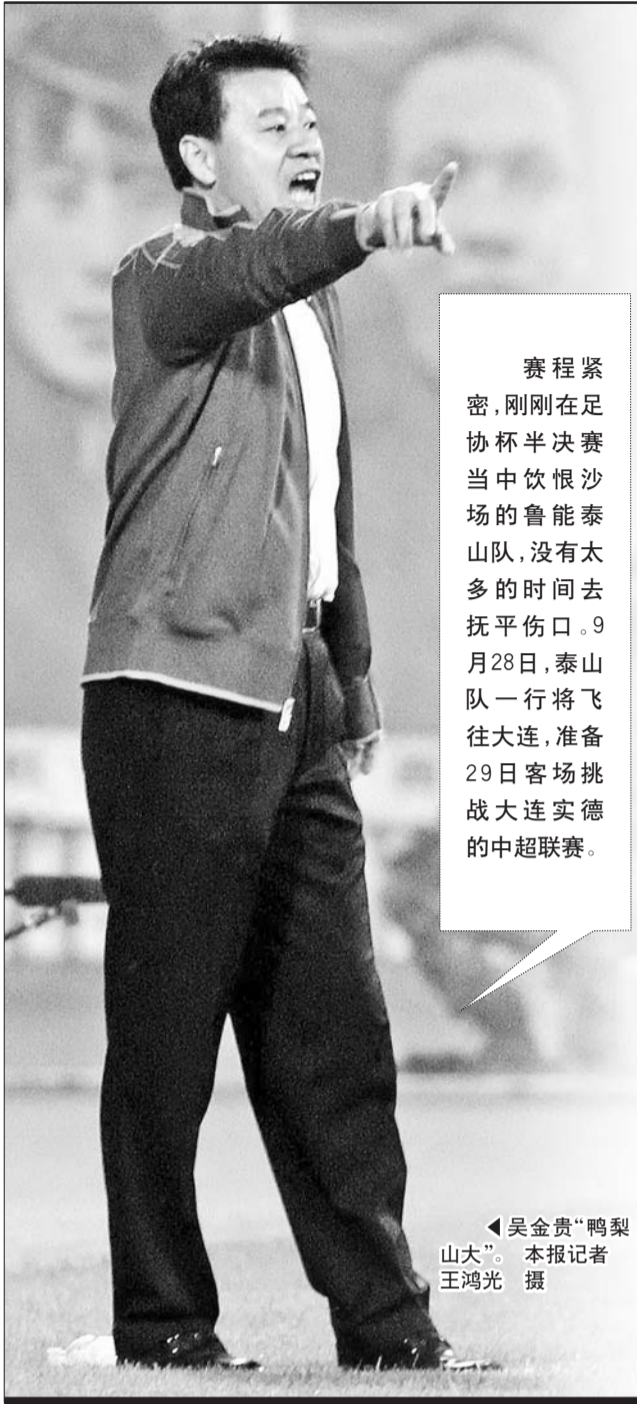
# 保级!保级!

## 鲁能今日兵发大连

本报记者 李志刚

## 大连实德后防告急

本报记者 李志刚



赛程紧密,刚刚在足协杯半决赛当中饮恨沙场的鲁能泰山队,没有太多的时间去抚平伤口。9月28日,泰山队一行将飞往大连,准备29日客场挑战大连实德的中超联赛。

吴金贵“鸭梨山大”。本报记者王鸿光摄

### 昔日“国家德比”沦为“保级大战”

在如今的中超积分榜上,大连实德积30分排名第十,鲁能泰山29分名列第十一,两支足球队都没有摆脱降级圈,本场比赛肯定是一场恶战。曾几何时,鲁连对决被誉为中国足坛的“国家德比”,如今他们之间的比赛居然成了“保级大战”,不由得让人感慨万千。

吴金贵在鲁能泰山上任以来,一共指挥了两场比赛,泰山队先是在联赛中2:0击败天津泰达,继而在足协杯半决赛第二回合的比赛中2:2战平贵州人和,成绩虽然不败,但足协杯上最终因为客场进球少被淘汰出局,让吴金贵背上太多的压力。事实上,鲁能泰山队走到今天的地步有很多原因,我们不应该苛求吴金贵在短时间内解决所有的问题。

“这世上本就没有救世主。”一切还得靠自己,鲁能泰山现在唯一的目标就是“尽快保级”,只有这样,吴金贵才能有施展才华的空间。

### 不给年轻球员机会是无奈选择

现在,很多人对吴金贵“不给年轻球员机会”颇有微词,吴金贵在接受上海媒体采访时,谈了自己的看法。

一方面,吴金贵强调自己用着的这批球员并不老,整体平均年龄还不到26岁,这些球员只是因为出道较早,才给人留下所谓“老”的印象。另一方面,从国庆之后的10月8

日开始,鲁能泰山队会有6名1993、1994年年龄段的队员被抽调至国字号队伍集训,而在年底,这批队员将全部跟随球队去打亚青赛,到了明年这批队员除了将有洲际赛事的任务之外,还要代表山东队出战明年举行的全运会。

与此同时,中国足协此前的会议上已经明确表示,届时明年同期进行的联赛赛程将不会作出相应的调整,也就是说,在明年联赛进行时,这批队员将全部缺席。

吴金贵强调:“如果现在依照此前的用人轨迹,那么本赛季能否保级暂且不谈,到了赛季末甚至明年联赛时,很有可能将一直面临严重的人员危机。”

### 否认引进毛剑卿和守门员教练

有消息称,吴金贵将为鲁能泰山队引进一名守门员教练,还酝酿着下赛季引进旧部毛剑卿,对此吴金贵予以否认,他说目前泰山队教练组配合很好,自己根本就没有所谓引进守门员教练的计划,并承诺“执教鲁能泰山期间,不会引进任何一名此前带过的球员。”

鲁能泰山俱乐部有关人士9月27日特意提到“请大家在眼下这个节骨眼上给球队更多的支持”,“我们联赛保级的形势不能算太严峻,但也不乐观,现在是最需要帮助、支持的时候。请大家不要相信,传播那些来源不明的消息,球队内部现在非常团结,我们一定会争取打好客场挑战大连实德的这场比赛。”

如今大连实德在联赛中积30分,老总林乐丰认为只有拿到35分,才能说保级没有问题了,“抢分不能等到最后,外界怎么说,对手怎么样,这都不重要,重要的是把自己该做的事情做好。”9月29日大连实德主场迎战鲁能泰山,实德上下都想全取三分,一举奠定保级基础。

大连实德野心勃勃,眼下却遇到了“后防线全面告急”这一难题。赵明剑停赛,赵宏略至今仍未痊愈,已经令大连实德后防线有些捉襟见肘;在9月27日的训练中,大连实德韩国外援朴东赫又被队友撞了一下,中途退出训练伤势未愈;之前,杨博宇已经拉伤了腿部肌肉,刚刚复出的李学鹏则在预备队联赛中对手踢伤……大连实德队人员最充足的本是后卫线,如今伤的伤,停的停,后防线成了最让人不放心的地方。

后防吃紧,不想错过抢分机会的大连实德打算通过加强进攻来减轻本队后防的压力,一名实德队内人士称“我们抢3分的计划绝对不会变”,“在我们的前锋线很整齐,只要打好了就能压制住鲁能泰山,把场上主动权牢牢控制在自己手中。”

林乐丰提醒不能轻视鲁能泰山,他认为鲁能作为传统强队,还是很有底蕴的,绝不能因为鲁能现在成绩一般,就轻视他们,“我甚至觉得,鲁能队在足协杯上没有晋级决赛都不应该。现在大家都觉得我们主场打鲁能有优势,对绿城时大家也都这么以为,结果呢?自己准备不充分,有再多的有利条件都没用。轻视对手,就肯定会出问题。”



### 财经播报

#### 光大保德信组织志愿者帮扶山区小学

作为基金业中热衷公益事业的代表,光大保德信基金两年前就设立了光大保德信“福未来”专项基金,关注乡村教育,并成立了基金业首家志愿者队伍。近日,光大保德信基金组织志愿者前往今年捐助最多媒体教育的安徽怀宁县三铺村小学开展助教活动。至此,已陆续为6所乡村小学捐助了爱心图书教室。

#### 首只全市场债券指数基金出炉 易方达中债指数28日起售

目前经济下行压力依然较大,债券投资因其具有相对稳定的吸引力,债券基金发展迅速。据悉,9月28日起易方达基金将发行旗下首只债券指数产品——易方达中债-新综合债券指数基金,这是国内首只覆盖全市场的债券指数基金。包括即将发行的易方达中债指数在内,目前国内共有4只指数型债券基金,投资标的各不相同,包括中债01债券指数、中债短融01指数、亚债中债指数等,其中“中债-新综合指数”是最具代表性的跨市场债券指数。据介绍,中债-新综合债券基金跟踪银行间债券市场、上海证券交易所和深圳证券交易所三大市场,涵盖了市场中所有可流通债券,市场代表性强,方便投资者配置。从历史数据看,中债-新综合指数自2002年以来(基准日为2001年12月31日),在一直稳健增长,没有出现亏损,并且在多数年份收

#### 南方基金“彩虹之旅”走进济南

近日,2012年南方基金“彩虹之旅”全国投资者服务巡讲活动第五站在济南举办。会上,南方基金高级理财经理杨琳就投资者最关心的债券投资进行了题为“巧配债券基金获取稳定收益”的精彩演讲,而南方基金首席策略分析师陈皓基金经理杨德龙则向投资者重点讲解了四季定投投资策略。

易方达基金 易方达中债新综合债券指数发起式基金 9月28日-11月2日公开发售 基金有风险 详阅法律文件

## 理财、出游、休闲,样样“惠” 华夏银行带您玩转最长黄金周

足足8天的长假,华夏银行济南分行精心打造了投资理财、旅游出行、购物消费三大组合套餐,让您安心度过一个省心省钱的假期,畅享品质生活!

**理财——两款理财“特供”长假**

8天诱人的长假,人要出游,要休息,钱可不能闲着。怎么办?把闲置的资金集中起来,做个最安全、最简便的理财吧。华夏银行“天天理财”是华夏银行一款开放式理财产品,客户可在工作日实时购买和赎回,产品分5万起点安选版和20万起点尊享版,当前的年化收益率分别为2.6%和2.8%。华夏银行还针对中秋国庆假期推出两款特供理财,期限62天、87天,预期最高年化收益率达4.6%-4.88%。该产品于9月27日-10月8日在华夏银行柜台、网上银行渠道发售。

**出行——普通卡让出行更畅通**

从9月30日零点至10月7日24点,“小型客车”过高速公路免费,对于热爱外出旅游的人来说,这可是好消息。不过人们也担心,过车拥挤上高速,收费站会出现拥堵。不过,如果您有华夏银行的普通卡ETC,就不用担心了。据了解,使用华夏银行的普通卡ETC业务,正常情况下车辆通过ETC车道,只需9秒即可通过收费站,长期使用该业务,高速出行免费更高效。此外为回馈新老客户,华夏银行9-12月份还推出了高速通行费加油卡返还活动(相当通行费9折优惠)。

**休闲——餐饮K歌刷卡享半价**

华夏银行济南地区持卡人(含借记卡、信用卡)在10月1日-10月31日活动期间,每周二、四、六全天,持华夏卡到指定餐饮商户刷卡消费300元以内可享受半价优惠,消费金额超出320元,可再享受20元“行庆礼金”减免,指定娱乐KTV商户刷卡消费更享单张半价优惠。活动具体规则可参与商家,客户可查询96677或登录华夏网(www.hxbank.com)查询。

舒适生活,华夏为您倾力打造。有了华夏银行的陪伴,8天长假,您更能体会到悠然自得轻松与愉悦。

## 新华保险:以客户需要驱动银保转型

随着消费者对保险认识的加深和保险监管的日益严格化,保险业的保障本质再次被强调和突显,中国保险业进入空前的调整期,其中银保业务调整最为明显。

转型大幕下,涌现出“以客户为中心”战略的新华保险,强调坚持持有业务持续稳定增长,坚持改革创新,坚持价值回归保障本源,强化城镇化和老龄化历史机遇;并正在通过重新理解、认识和构建与客户的关系,实现以客户需要驱动的全面转型。

**产品转型**

据了解,新华保险正在打造符合替代渠道销售特性的高保障产品体系,力求通过替代产品的转型推动销售模式、服务模式等的全面转型。

以新华保险即将推出的“康爱无忧寿险保障计划”产品为例,这是其在银保渠道推出的首款健康险产品组合,特别针对癌症风险提供保障与保障,该产品将资金的时间价值全部转换为保障功能,是新华保险回归寿险保障本源的力作。

该公司相关负责人介绍,在癌症发病率较高,医保“高覆盖、低保障”的背景下,该产品组合不仅针对包括恶性肿瘤五种特定疾病在内的癌症加强保障,同时兼具身故保障;保障期限长达70周岁或80周岁,理赔期未发生理赔,还可返还所交保费。

**模式求变**

“银保产品转变的意义在于进一步盘活资金,通过进一步完善符合客户分层需求的产品和服务,能够推动创新业务销售模式,强化客户服务和作业品质管理等,进而实现银保业务转型”,新华保险银保业务负责人表示。

为配合上述高保障类产品的销售,新华保险已推出并在部分机构试行包含柜面营销、会议营销、精准营销与银保平台四大模式

的创新型替代销售模式。在实现银保双方联合共赢的基础上,通过制度制定、辅导培训、会议管理、方案支持、督导考核等形式,帮助银行人员实现网点独立销售,进一步拉紧网点链接。这对于在业内先行介入替代期交业务的新华保险而言,或许将再次建立其业务渠道创新转型的行者形象。

另据悉,新华保险银保业务新签订的保费率自今年5月开始已实现单月同比正增长;上半年,其银保渠道实现保费业务优于市场表现,期交业务保持领先地位,业务结构持续优化改善的局面。(魏杰)