

双节引爆电商价格决战

都说便宜了,到底该信谁

谁抓住了“十一”,谁就将赢得下半年。“8·15”电商价格战余温尚未散尽,国庆中秋结伴而来。面对即将到来的传统销售旺季,电商们在摩拳擦掌的同时,也纷纷调整自身促销节奏和价格策略,以期在“金九银十”销售旺季率先抢占市场。

>>疑问一

是不是真降价?

中秋国庆长达8天的长假已进入倒计时,作为常规策略,电商低价促销的宣言早已通过网站或媒体全面传递。国美电器网上商城CEO韩德鹏9月初表示:“在口水与价格之间,国美网上商城坚决不做游泳教练,而且要玩就玩到最后。”库巴网CEO丁东华近日也通过微博称,库巴要在“哭吧!133天!”下半程促销活动中“拿出更多低价和畅销的商品,让对手也不得不哭”。

苏宁易购市场部负责人则表示:“除了价格的切实让利外,在双节促销期间,比如苏宁易购宝冲100返100等活动都是实实在在的优惠,绝不是虚假宣传。”除此之外,卓越·1号店、乐酷天、凡客诚品、好乐买、乐淘等多家B2C网站也推出了不同主题的促销活动。记者在京东商城网站上的焦点图板块看到,“直降”“返利”已经成为最引人注目的词汇。

“目前各大电商促销战的竞争点还是价格,这是吸引用户消费最直接的因素。”行业分析师指出,相比传统零售商,电商拥有3%-5%的价格优势。但消费者

对电商的双节促销活动似乎不买账,他们普遍对今年双节促销价格产生质疑。

不少消费者表示,都曾被电商价格战的噱头吸引过,但是“低价无货”“先涨价再降价”“独有机型无法比价”“一天内价格数次波动”等真相让他们很受伤。此外,来自一淘网的监测数据显示,在电商9月促销活动的商品中依然存在“涨价”的情况,目前许多商家促销商品的价格都“高于近三个月的平均价格”。

>>疑问二

线上比价线下买?

如今消费者越来越关注网上3C商品的价格,却未必会在网上直接购买。南京市民张女士最近想买微波炉和电冰箱,在网上搜索了一下,了解了价格,看清楚了产品描述,却最终决定去实体店购买。“在网上买家电,还是觉得心里不踏实,感觉电商的猫腻太多。”

五星电器9月中旬发布的《2012年国庆家电消费需求调研报告》称:今年黄金周的3C消费,消费者更趋向于“线上比价,实体店购买”。

但细心的消费者发现,线上线下融合性有限。在实际比价过

程中,线上线下商品重合度低,不少品牌在网上买得到的产品,线下卖场却没有。记者向一些品牌供应商了解情况获悉,大部分3C品牌都采取了“线上线下分开走”的策略,线上、线下业务相对独立。这就意味着,消费者希望“线上比价,线下购买”的想法实际操作性不强。

>>疑问三

要商誉还是要人气?

中秋连着国庆,不仅仅意味着假期天数的增加,更意味着中秋与国庆两大佳节商机的叠加。而在“车多、人多”的黄金周期间,通过线上平台的网购方式无疑更具优势。

“预计今年黄金周期间,线上销售将有大幅度提升,按照往年经验及今年发展势头,我们保守估计将有3倍以上的环比增长。”苏宁易购执行副总裁李斌表示。

“金九银十”本身就是传统的消费旺季。往年这个时间点也会进行一些相应的促销活动,只是今年似乎更为理性些。”江苏省商务厅相关人士表示,对于消费者来说,其实更愿意看到电商之间打一场实实在在的“服务战”,用价廉质优的服务较量形



成良性竞争,这才是给消费者的最大福利。

“价格竞争是市场竞争永恒的主题。”苏州大学商学院教授沈健表示,但频繁的、只为赚人气的“伪价格战”,只会不断打破理性的边缘,只会将企业的信誉、质量与服务一起摧毁,难以持续发展。

沈健认为,透明的价格,周到的服务,才是电商较之传统零售业

“野蛮生长”的最大优势之一。

记者发现,今年双节前,多数电商表示,双节期间将把重点放在物流以及售后服务方面,物流体系将照常运行,售后电话也保证有人接听。

“未来,靠经营得效益的电商企业将如鱼得水。”李斌说,“只要遵循商业发展的基本逻辑,立足于服务与经营,电商行业大有可为。”(刘岩 整理)

日日顺电器 Goodaymart

鲁北大厦家电商场

买家电到鲁北 花钱购物更实惠

迎中秋 庆国庆

双节8天欢乐购

活动时间: 9月29日晚-10月7日

1 幸运碰大奖福彩刮刮乐
国庆期间购家电单件商品满500元以上的顾客,均免费赠送福利彩票刮刮乐1张。

| | |
|-----|-------|
| 一等奖 | 现金5万元 |
| 二等奖 | 1000元 |
| 三等奖 | 500元 |
| 四等奖 | 100元 |
| 五等奖 | 50元 |
| 六等奖 | 20元 |
| 七等奖 | 10元 |
| 八等奖 | 4元 |
| 九等奖 | 2元 |

(单件商品限1张)

2 早来早有礼
活动期间每天上午
购家电的
前50名顾客
均加赠神秘礼品一份,早来早得。
(以收款顺序计算)

3 节能补贴更省钱
购国家中标的节能家电,均可享受国家财政的节能补贴。
省钱更省电

4 以旧换新
购买冰箱、洗衣机、空调的顾客,您家的旧家电均可参加以旧换新活动。
省钱更省力

5 国庆多买礼更多
国庆活动期间购家电套餐单品满500元的顾客:

- 满3件加赠易拉罐青岛黑啤1箱或高档炒锅1个
- 满4件加赠金六福白酒1提或电暖器1个
- 满5件加赠金龙鱼大米2袋或电饭煲1个
- 满6件加赠1.8L口福大豆油1箱或电磁炉1个(特价机除外)

Haier 万店同庆 惠动州城
中秋国庆 **海尔节能夜宴**

惊喜一:感恩升级 凭邀请函购机加赠食用油一桶,最高优惠3000元
惊喜二:感恩体验 现场抽大奖,海尔洗衣机免费等您拿
惊喜三:感恩盛宴

| | | | |
|-----------------------------|-----------------------------|--------------------------|----------------------------|
| 彩电 32寸超薄LED 1499元 | 彩电 42寸超薄LED 2999元 | 冰箱 160立升 1399元 | 冰箱 206立升三门 1899元 |
| 洗衣机 6.5公斤双缸 499元 | 洗衣机 5公斤滚筒 1699元 | 空调 大一匹挂机 2199元 | 空调 两匹柜机 4399元 |

9月29日晚18:00-21:00 不见不散 等您来开席

彩电广场 国庆中秋 纵情释放

| | |
|-------------|---------|
| 32寸LED 补贴价 | 1388元 |
| 37寸LED 补贴价 | 1899元 |
| 39寸LED 补贴价 | 2388元 |
| 46寸智能3D网络电视 | 直降2000元 |
| 55寸智能电视 | 直降3000元 |

空调广场携手全国各大厂商 迎中秋 庆国庆 全场钜惠8天

| | |
|----------|-------|
| 大一匹冷暖空调 | 1688元 |
| 大一匹半冷暖空调 | 2099元 |
| 两匹冷暖空调 | 2988元 |

冰箱广场迎中秋 庆国庆 全场大让利

| | |
|----------------|---------------|
| 海尔双门冰箱 换新价 | 1299元 |
| 新飞182立升冰箱 国庆特价 | 1399元 |
| 小天鹅5公斤全自动洗衣机 | 换新价899元 |
| 西门子滚筒洗衣机 | 全场8折起让利 |
| 海尔洗衣机国庆期间 | 直降500-3000元 |
| 琴岛夏普洗衣机新品上市 | 国庆直降200-1000元 |
| 星星518立升冷柜 | 国庆特价2399元 |

洗衣机广场 双节同庆 钜惠8天

名牌6.5公斤洗衣机 **399元**
小天鹅5公斤全自动洗衣机 **换新价899元**
西门子滚筒洗衣机 **全场8折起让利**
海尔洗衣机国庆期间 **直降500-3000元**
琴岛夏普洗衣机新品上市 **国庆直降200-1000元**

微波炉、挂烫机、电压力锅、高档炒锅、玻璃碗等(原指定品牌)

电脑广场庆双节全场大让利 最高直降2000元

参加国庆让利品牌:

- 联想电脑
- 华硕电脑
- 戴尔电脑
- 海尔电脑
- 清华同方

| | | |
|-------------------|-------------------|---------------------------------|
| 三星智能手机 499元起购 | 科仁电锅 国庆特价168元 | 格兰仕微波炉 全玻璃50-300元 |
| 九阳豆浆机 国庆特价199元 | 九阳电热水壶 国庆特价99元 | 苏泊尔电压力锅 国庆特价399元 赠内胆料理5件套 |

地址: 东方红路西首 售后服务热线: 2672677 2672676 彩电: 15153431011 空调: 15153431010 冰箱: 15153431029 洗衣机: 15153431028 电脑: 15153431009 小家电: 15153431027