

酒店8天接700桌酒席 市民8天赶7场婚宴

又到结婚高峰期,办喜事的同时别忘了注意一些细节

一宾馆8天 承办700桌婚宴

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 国庆长假将至,又到了婚庆高峰期,承办婚宴的各酒店又忙活起来,一家宾馆甚至要在8天内承办700桌婚宴。

“8月30日到9月7日,一共是700桌婚宴酒席,够我们累的。”威海宾馆餐饮部经理都飞说,“每天都有婚宴,最多时一天三场,我们宾馆的承受能力就是一天三场。”都飞说,国庆期间原本就是婚庆高峰期,“已经习惯了。”

威海卫大厦餐饮部前台工作人员说,大厦每天顶多可承办3场婚宴,为了保证质量,假期期间只承办两场,“每天中午两场婚宴,晚上还有婚后的答谢宴,也有四五场。”

在记者采访的六家宾馆、酒店中,餐饮部工作人员无一不表示“假期婚宴爆满”。

目前,威海市区各家酒店婚宴价格高低不等,档次较高的酒店每桌婚宴最低1588元,档次较低的酒店每桌最低880元,各家酒店均表示,不会因为国庆假期就提高婚宴价格,客人照旧可以自带酒水、烟,服务费也不会增长,收取标准从从婚宴价格的10%到15%不等。

部分酒店婚宴“捆绑”婚庆公司

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 记者从各酒店获悉,大多酒店承办婚宴时,允许新人自带烟酒,并可以自行指定婚庆公司,但在一些酒店里,必须由酒店指定婚庆公司。

市区一家酒店餐饮部的经理说,由于承办婚宴的利润少,新人在酒店举办

婚宴需在“使用酒店提供的酒水”、“酒店指定婚庆公司”中二选一,“除非客人强烈要求,否则只能二选一。”

威海市婚庆礼仪行业协会会长焉宾说,酒店和婚庆公司“捆绑”已很常见,他认为这是“短见经济”。焉宾说,“捆绑”是婚庆行业的恶性竞争,婚庆公

司在加大公关力度的同时也压缩了利润空间,还会将部分成本转嫁给顾客,酒店也会因剥夺顾客的选择权而遭到抵制,“久而久之就陷入恶性循环,对酒店、婚庆公司、顾客都没好处。”

记者从威海市消协了解到,酒店“捆绑”婚庆公司的行为是霸王条款。

婚宴付账,刷卡还是交钱?

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 新人小戚早就预订了10月3日在市区一酒店办婚宴,而在签协议时,酒店方要求他注明:“现金结账”,为何不能刷卡?小戚很不解。记者从几家酒店获悉,因为餐饮业刷卡手续费达2%,酒店方面都希望顾客现金付账。

小戚早在4月份就定下了在海滨路的一家酒店结婚。签协议时,酒店的经理一直问他用什么方式结账。小戚

觉得,虽然会收到很多红包,但当场拆开会驳客人面子,就想刷卡。而酒店经理一直劝他用现金。经理解释,30桌婚宴需要花费38400元,加上10%的服务费,共42240元,如果刷卡,光手续费就840多元,而这笔费用是酒店来承担的。最终,酒店方降低了服务费标准,小戚才签下了“现金结账”。

孙女士是去年4月份举办的婚宴,“结账时,我想刷卡,而服务员说

POS机坏了。我觉得很奇怪,因为看见了有人刷卡结账。”后来,酒店经解释了半天,孙女士才明白是手续费的问题。

“婚宴比一般酒席的利润薄,因为允许自带酒水,香烟等。”白天鹅宾馆三楼餐饮部的经理于敏说。记者咨询了几家酒店,负责人都表示,“我们只是建议客人尽量用现金结账,如果客人坚持,我们也不阻拦。”

新人请注意,婚庆不许放鞭炮

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 记者从各家酒店获悉,各酒店均与警方签订了《烟花爆竹燃放安全管理责任状》,酒店承办婚礼不允许婚庆燃放鞭炮。

为避免因燃放烟花爆竹引发纠纷,白天鹅宾馆、威海宾馆等企业在跟新人签婚宴预订协议时就注明了“不许燃放烟花爆竹”条款,威海卫

大厦、天外天酒店等企业则是口头约定。白天鹅宾馆的一位负责人说:“我们有义务劝阻,如果顾客非要燃放,后果由他们自负。”

记者从威海市公安局治安支队了解到,自1995年以来,威海市区一直禁止违规燃放烟花爆竹,2004年市政府出台的《威海市区燃放烟花爆竹管理规定》中更是明确

划定了燃放时间、地点。自今年4月份起,警方与各家宾馆、酒店、婚庆礼仪公司相继签订责任状,严查在禁止燃放的时间、地点,举办婚礼、庆典,商业活动时的燃放烟花爆竹行为,违反规定的,责任人或单位将被处以100元-500元的行政罚款,情节严重的将被处以10日-15日行政拘留。



一对新人正在拍摄婚纱照。本报记者 雷震 摄



漫画:王小涵

婚礼应追求文化摒弃奢华

威海市婚庆礼仪行业协会会长焉宾说,婚庆公司的服务费用一般从5000元到10万元不等,最贵的达20万元。且服务费用每年以约10%的速度递增,“一是服务质量在提升,二是人工、器械等成本在增加。”

“印象里,婚礼都是这种吃吃喝喝热闹一下就过去了。”白天鹅宾馆三楼餐饮部经理于敏说。

焉宾说,婚礼毕竟是一种庆祝方式,更应注重纪念意义,而非攀比奢华。他在婚庆行业里提倡“追求文化、摒弃奢华”。在威海,新人结婚大多

注重排场,“草坪婚礼”、“自行车婚礼”等节俭型婚礼极少。焉宾曾策划了威海的首起自行车婚礼,2007年4月份,一对热爱骑行运动新人成婚,他们选择了骑车30公里迎娶的方式,亲友团全是自发赶来的骑手、网友,“摆了8桌婚宴,加上其他费用,一共花了5000多元钱。而这场婚礼却是最有意义的,不仅被骑手、网友们见证了爱情,还被各家媒体报道。”

焉宾还倡议“文明婚礼”,“营造喜庆氛围的方式很多,放鞭炮、鸣礼炮、喷彩纸等不安全、不环保。”

(本报记者 陶相银)

8天赴7场婚宴随礼2600元

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 面临8天长假,有人欢喜也有人忧。亲朋好友扎堆结婚,得随礼。市民高女士要在假期里参加7场婚宴,共随礼2600元。

虽然有8天假期,但市民朱华飞的半数时间要在旅途中耗掉,“去长沙参加同学的婚礼。”朱华飞早早就预订了火车票,“威海到汉口得20个小时,来回就耗去两天两夜。从武汉到长沙,坐汽车来回也得两天。”朱华飞准备给同学1000元的红包,“但除了红包,这趟来回路费至少得900元,加上吃、住的花费至少得1500元以上。”

在继2009年、2010年的国庆期间各参加6场婚礼后,市民高丽丽和丈夫今年国庆期间参加婚礼数又创新高,“7场!”这7场婚礼,高丽丽和丈夫要随2600元的礼,“有两场给800元,其他的都是200元。”

尽管赴婚宴挺累也挺贵,但大家还是认了。高丽丽说“这是在还债”,“人家来参加我的婚礼了,也随了礼,咱也得礼尚往来。”朱华飞则认为“兄弟情不是用钱来衡量的”,“我结婚时,来了十几个大学同学,福建、广东、青海的都有,大老远来了,也花了不少钱。但大家不就是图个高兴嘛。”

九成婚庆公司“拼凑”团队

本报威海9月27日讯(记者 陶相银) 面临结婚高峰期,婚庆公司是否也会大捞一把?他们的服务质量能否保证?威海市婚庆礼仪行业协会会长焉宾说,现在,婚庆行业存在跟风涨价、服务不好等很多问题。

焉宾同时也是威海彬彬文化传播公司总经理,公司的主营业务之一就是婚庆礼仪。“我们执行定价,旺季不涨,淡季不降,保证服务质量,一天只承办一场婚礼。但多数小公司做不到这点。”

焉宾介绍说,威海全市在册的婚庆礼仪公司在100家左右,不在册的更多,“竞争很激烈,不规范的经营也很多。”他以服务团队来举例,“像我这种有30多人服务团队的,全市没有几家,70%的婚庆公司就是夫妻店,两口子操办所有业务。90%的婚庆公司没有服务团队,都是临时拼凑。”拼凑团队带来的后果就是服务质量难以保证,“如果要保证婚礼质量,至少需要10人以上的服务团队才行。”