

反倾销反补贴后欧美又打“反规避”牌

海外建厂也遇贸易摩擦

本报济南10月14日讯(记者崔滨) 欧洲的经济疲软、美国的政治选举,让“走出去”建厂生产的山东企业面临贸易摩擦的风险。商务部公平贸易局日前发布预警信息,欧盟将对我国出口自行车启动“反规避”调查,而美国商务部已经在8月底公布了对华蜂蜜反规避调查的终裁。在“反倾销”、“反补贴”后,欧美对我国的贸易战,又加上了“反规避”的新招数。

从太阳能光伏组件到陶瓷制品,今年以来,欧美对华的“反倾销”、“反补贴”贸易制裁可谓层出不穷;而“反规避”调查的出现,则让我国面临的贸易战雪上加霜。省商务厅人士表示,虽然“反规避”调查是WTO贸易规则中的一种合法手段,但此前很少有世贸组织成员采用这一调查。

根据WTO贸易规则,“规避”是指一种出口产品在被另一国实

施反倾销措施的情况下,外贸企业通过其他出口方式避免或减少产品被征收反倾销税的行为,如改版商品产地、组装地或出口国等方式。

随着山东经济的发展以及产业政策、贸易环境的变化,选择“走出去”在海外建厂生产的鲁企越来越多。2011年,我省南山铝业投资约10亿元在美建4万吨高端铝合金型材生产线;而饱受美国轮胎“特

保案”压制的玲珑、三角等轮胎企业,则纷纷在美建立研发中心,在俄罗斯、泰国、越南建立生产和原料基地;去年以来一直备受光伏“双反”调查打击的力诺,也将部分产能转移到了美国。

眼下,虽然此次欧美对华自行车和蜂蜜的“反规避”调查,对我省外贸企业的影响甚微,但这种对海外建厂方式的打击制裁,将对我省未来的外贸增添新的不稳定因素。

太阳能热水热能将有利可依

本报济南10月14日讯(记者 张璐)记者从在济举行的全国太阳能热水工程系统控制与计量大讲堂获悉,一项针对太阳能热水系统热能计量与监测规范的标准正在审定中,这意味着太阳能热水系统行业面临着重大变革,太阳能热水有望摆脱草根能源的歧视性认识,成为节能减排的主流能源之一。

据农村能源行业协会太阳能热利用专业委员会相关专家称,目前太阳能热水系统面临的主要是标准化问题,太阳能热水系统仅是“水热了”缺乏说服力,必须明确热水的温度到多少度才算达标,同时量化太阳能的能量获得值,统计和计算使用太阳能热水系统究竟节约了多少电,减排了多少二氧化碳。

“注会”考试首次“机考”

本报济南10月14日讯(记者 王茂林 通讯员王海红 吴蔚) 13日-14日,我省近4万考生走进注册会计师全国统一考试(CPA)专业阶段考试考场,他们与全国约54万名考生一样,是“注会”计算机化考试改革以来首批参加“机考”的考生。

省注册会计师协会秘书长侯本领表示,今年注册会计师考试由原先笔答改为全面实行计算机化考试,是在考生规模日益扩大背景下做出的改革;“机考”降低了纸质试卷印刷、运输、存储等环节的风险和成本,可有效防范考试舞弊。

茅于軾济南把脉中国房地产——“大量空置房产泡沫 楼市调控很艰难”

本报济南10月14日讯(记者张璐) 著名经济学家、天则经济研究所所长茅于軾14日做客济南,在一场关于经济制度选择的主题演讲中,茅于軾用一般均衡理论,阐述了他对当前中国房地产市场的前景并不乐观,大量空置住宅造成了市场泡沫。在土地自由买卖没有放开、民间投资渠道狭窄等根本性问题没有彻底改观前,房地产市场的调控依旧艰难。”

对于中国房地产走势的观察与思考,茅于軾用经济学的“一般均衡”理论来解释。茅于軾说,“供不应求就涨价,涨价以后供给增加,需求减少,恢复供需平衡了”。

过去十几年全国盖了不计其数的房子,中国成了全世界最大的房地产市场,现在中国的房地产问题在哪里呢?茅于軾认为最根本的就是盖了房卖给谁的问题。“北京我住的地方都是4万元/平方米,一年能攒4万块钱就不多了,才能买1平方米”,“中低收入群体买不起房子,高收入群体已经有好多房子了,这就是房地产行业现在面临的重大问题”,也就是供给和需求不匹配的问题。正是因为上述观点,茅于軾认为,中国市场从目前来看“前景不太好”。

茅于軾说,“富人现在有房,不光有一套,有了两套,还要买三套、五套、八套”,“买那么多房干吗,房



茅于軾在现场。张璐摄

子都空着,什么原因?因为高收入群体钱很多,而且民间投资很少能够有赚钱的机会,那就只好买房了,所以现在房价,房子的需求根本原因不是为了住房,而是钱没有地方用,放在银行通货膨胀会贬值,利率太低,而买的房空着,造成了巨大的浪费”。

房地产市场未来的需求主力在哪里?茅于軾称,从长远看中国有几亿农民要进城,他们的下一代也将会在城市里面找工作,他们的需求是中国未来房地产业的希望

所在。这些人所需求的就是“低标准的小户型”,但是公共设施、交通、学校等配套要完善。

对于限购等调控政策,茅于軾认为出发点不错,“房价太高需要压一下”。但他认为,房价太高的原因不仅是这样,如果国家放开高回报率的行业,闲置的民间资本可以自由进入,房价可以得到自然平抑。应该放开土地的自由买卖,同时对民间开放类似金融业等高回报行业,但目前看这两种可能性都不大,因此未来房地产调控将依旧艰难。

引领行业发展新高地 工银信用卡新品重磅出击

近年来,中国工商银行充分把握信用卡支付方式快速普及的市场契机,大力开展信用卡产品和服务创新,不断提升产品品质和服务水平,信用卡业务呈现出规模、效益和质量协调增长的良好势头。2012年,工商银行精心设计,倾力打造了多款全新的信用卡产品,这些产品特色鲜明,亮点迭出,最大限度地满足了不同客户的消费需求。

●亮点一: 工银闪酷卡

闪电支付引领炫酷生活

工银闪酷卡是国内唯一一款拥有FIDELITY芯片的非接触式小额快速支付卡。数十款时尚新颜,形式多样的闪酷卡产品充分契合了时下年轻人的需求。只要客户持有工商银行银联品牌个人借记卡,即可到工行营业网点现场办理,即时申领闪酷卡。

闪酷卡相比标准信用卡身形小巧,易于携带。客户持闪酷卡进行小额消费时,只需将卡片在感应器轻轻触碰,即可完成交易,不用卡、免签名。同时,还可自主设定1000元及以下的支付限额,最大限度保障资金安全。目前,全国共有60余万台带有银联标志的非接触式快速支付受理设备,涵盖百货、餐饮、影院、娱乐以及超市等多种行业,可以预见,工银闪酷卡将是工商银行产品序列中一颗璀璨的明星。

●亮点二: 工银多币种信用卡 一张“神卡”走遍天下

工银多币种信用卡,是工商银行专为商务差旅人士打造专属产品的又一次重磅出击。该卡针对频繁往来世界各地的人群,可同时支持人民币以及美元、欧元、港币、英镑、日元、新加坡元、加拿大元、澳大利亚元、瑞士法郎和新西兰元等10种外币在境内外支付需求,充分满足客户商务差旅、境外旅游、出国留学和跨境消费等信用卡需求,是工商银行发挥内外联动优势,推进境内外一体化的又一重大创新,将为持卡人带来革命性的全新体验。

据了解,持有工银多币种信用卡的客户可在以上十种外币对应国家或地区的万事达卡国际组织网络中使用此卡片刷卡消费,系统会自动将交易币种记入卡内相应的外币账户,可节省1.1%的外汇兑换手续费,有效节约了客户的交易成本。

同时,客户只需签署一份人民币自动购汇还款协议,便可轻松实现10种外币的自动购汇还款功能,既可以使用人民币账户购汇还款,也可以使用外币直接还款,还款方式灵活多样。

●亮点三:

工银安邦信用卡 多重优惠得车主省钱省力

工银安邦信用卡是中国工商银行股份有限公司与安邦保险集团股份有限公司联合推出集车险优惠、加油补贴、免费救援、金融功能于一身的信用卡产品。此卡以中国银联品牌、万事达品牌及美国运通品牌的牡丹借记卡为载体,让持卡人在使用工商银行借记卡信用卡透支、转账结算、存取现金等功能的同时还可享受安邦保险集团给予的更多优惠与便利。

工银安邦信用卡持卡人不仅可以以优惠的价格购买安邦车险,同时还可享受安邦车险产品后,更可享受银联联名卡加油6%的优惠补贴,获赠全年9次免费救援服务以及安邦保险合作的4S店提供的更多优质服务,还可享受专属VIP专属通道。

●亮点四:

工银货币基金信用卡 信用卡也能赚“外快”

工银货币基金信用卡是中国工商银行与工银瑞信基金管理有限公司联合推出的国内首款兼具自动申购货币基金、货币基金自动偿还借记卡欠款功能的信用卡。以信用卡与基金行业之间的全新合作模式,创新地诠释了“用自己的钱理财,用银行的钱消费”的生活理念,再次引领国内信用卡市场的技术创新与服务新潮流。持卡人只需将工银基金

卡与工行基金交易卡绑定自动理财功能,并设置工银基金卡存款余额的自动申购上限和自动赎回下限,即可实现通过工银基金卡自动申购或赎回货币基金——当工银基金卡卡内存款余额高于“自动申购上限”时,系统自动触发将高于“自动申购上限”的存款申购工银瑞信货币基金;当工银基金卡卡内存款余额低于“自动赎回下限”时,系统将自动触发赎回工银瑞信货币基金至“自动申购上限”。持卡人可最大限度利用闲置资金追求货币基金收益,并且一次设定,免于频繁操作之劳,用自己的钱轻松理财!工银基金卡的申购上限和赎回下限可灵活设置和调整,持卡人依需灵活设置,工银基金卡收费更趋透明!

持卡人在将工银基金卡与工行借记卡绑定自动还款功能后,更可享受货币基金支付的智能还款便利。在缤纷多彩的日常生活中,持卡人可随工行借记卡透支消费,轻松享受长达56天的免息还款期,在用自己的钱理财的同时,使用银行的便捷服务进行合理消费。在到期还款日,工银基金卡中存款将自动偿还借记卡欠款,工银基金卡还将自动赎回货币基金偿还不足部分。放心自动还款,工银基金卡够给力!

未来,工银信用卡将秉承“我们先到”的品牌理念,不断改革,不断创新,沿着“规模化、精品化、全球化、专业化”的发展道路,朝着“全球第一大发卡银行,中国第一信用卡品牌”的目标奋进。

人保财险寿光支公司 前三季度保费破亿

据数据显示,截至9月27日,人保财险寿光支公司实现保费收入1.02亿元,在山东省系统县市区支公司(部)中第一个跨入亿元公司行列,为全省系统早日跨入“百亿军团”发挥了排头兵的作用。

据悉,人保财险寿光支公司今年新设4个三农保险营销服务部网点,覆盖全市所有乡村,为对接分散业务、占领农村市场奠定坚实基础;该公司加强车商渠道建设,强化了与

物流公司和4S店及汽车维修厂的联系、沟通与合作,以实现多方共赢为出发点,实现车险保费8125万元;此外,该公司分别与有关部门大力推进政策性农业保险、陕西方责任保险、社会治安保险、社会救助保险和船舶保险等非车险险种,共计实现保费2110万元,较好地优化了险种结构,提升了效益产能。

(财金记者 李静 通讯员 赵礼忠)

到底做什么 才能真正赚钱?

投资创业赚取财富,是困扰在许多人心中的迫切问题。但在经历了浮躁、盲从、风险之后,我们需要思考,需要更成熟理智地选择行业和项目。

每隔一段时间走过繁华街道,你会发现不少个体商业店又换牌易主了。但总有一些店面却像七年八年地持续经营,是什么成就了这些“开店不倒翁”呢?朵拉洗衣连锁店就是一个最好的例子。其实致富就是掌握商机、持续盈利,造就有市场的生意。

必须专业干洗,自己不会洗、有脏渍难洗、太忙没空洗衣,这四种市场需求为朵拉

洗衣孕育了不计其数的商机。朵拉起源于法国的国际洗衣连锁机构,实力和品质毋庸置疑,服务和品质更须精心,所以全国500余家朵拉洗衣店持续经营着开店创业的“不倒翁”现象。在山东,朵拉更是用10余年的时间证明了自己是洗衣连锁第一品牌,朵拉还是2009年金选会指定洗衣服务机构、济南市著名商标等,为更好服务客户,节约客户时间,现推出朵拉洗衣服务,只需一个电话我们将在最快的时间到达您指定的地方,足不出户,轻松洗衣。加盟朵拉国际洗衣连锁,加盟共赢有目共睹。

加盟热线:0531-86117788,86119988
http://www.dolabq.com