



# 爱满重阳



# 60家养老机构11家为民营

## 东营已进入老龄化社会,更多市民或将入住养老机构



### 民办住养机构困难多

#### 东营市“以奖代补”的方式择优扶持

本报10月15日讯(记者李沙娜 嵇磊) 10月14日,本报C04版、C05版刊登了《他在农家大院里撑起一片天》的报道后,一时民办养老服务机构成为社会关注的焦点。15日,记者走访了解到,费用低的民办养老服务机构在半公益半经营化地维持着,大多经营困难,并且东营市符合条件的养老服务机构会得到相关政策的扶持。

以东营市河口区欣海幸福院为例,在幸福院里的14位老人中正常交费用的只有8人,其中依靠亲戚的孤寡老人、家庭困难的老人等实在是没办法交纳费用,并且其中3位老人只能交最基本的生活费。幸福院的负责人侯居芹说:“老人们最基本的起居费用每月大约6000多元,住进来的老人大部分生活不能自理,需要的护理员费用是一部分很大的开支。”

同时,记者走访其他的民办住养服务机构了解到,

生活不能自理的老人每月的费用为2000元左右,而生活能自理老人的生活费用也在1000元左右,只有满额缴纳费用,并且住养老人达到一定数量的助养机构才能经营下去。

对此,记者采访东营市老龄办相关工作人员了解到,符合条件的养老服务机构会以“以奖代补”的方式获得扶持。符合扶持条件的养老服务机构会一次性获得开办奖补10万元,对投资大,规模达到100张床位以上、正式营业1年以上、实际入住率达到80%以上、入住老人满意率达95%以上的养老服务机构会在一次性开办奖补的基础上,再获得一次性扩建奖补5万元。并且设立在东营区东城街道办事处辖区内的养老服务机构所需补助资金由东营市财政负担,设在其他辖区内的养老服务机构所需补助资金由东营市、县区财政按1:1的比例负担。

东营老年乐园内,老人们在工作人员的护理下,进行各种娱乐活动。  
本报记者 段学虎 本报通讯员 戴晶 摄



本报10月15日讯(记者李沙娜 嵇磊) 近日,记者采访了解到,目前,东营市共有60家住养机构,其中11家属于民办。截至2011年,东营60岁以上的老人已经达到了31.51万,占人口总数的16.9%,并且每年都在增长,未来可能有更多的老年人住进住养机构。

15日,记者从东营市老龄办了解到,到2010年底,东营市60岁以上的老年人口达到29.24万,占户籍人口总数的15.8%,高出了全省平均水平,而截止到2011年年底,东营全市60岁以上老年人口达到31.51万,占户籍人口总数的16.9%,这说明东营市已经进入人口老龄化加速发展阶段。

据东营市老龄办预测,预计到2020年,东营市60岁以上老年人口达到46.6万,将占户籍人口总数的23.24%。东营市老龄办的工作

人员介绍,现在居家养老、社区养老是东营老年人养老方式的首选,但因为家庭情况等多方面原因,越来越多老年人选择到住养机构。

记者调查发现,东营的部分老年公寓已经住得满满当当。记者从东营市老龄办统计的数据中获悉,截止到2011年东营市共有各类养老机构60家,床位数仅有6945张,其中有11家是民办养老机构,床位数有1663张。

“由于家庭等不同原因,很多老年人开始入住养老机构。”东营市民政局的工作人员介绍,但是现在有的住养机构中在设施和服务上存在一定的不足,而一些服务态度好的住养机构收费又比较高,出现了一些想住住不起的尴尬,有的地方出现了排队等号的情况。

东营市民政局的工作人员介绍,现在东营的养老方式以居家养老为基础,社区养老为重点,机构养老为补充,“随着东营老龄化的加剧,老年人会越来越多,有的老年人孩子不在身边,会有更多的市民入住住养机构,各类住养机构也将会有更多的机遇,得到新的发展。”

据了解,目前东营市民办住养机构共有11家,但其中规范性民办住养机构只有5家。东营市民政局的相关负责人说,民办的养老机构或多或少都存在生存上的压力,一般情况下是自负盈亏。由于前期投入大,周期时间长,资金周转慢,利润低,部分民办的住养机构还在赔钱,“未来政府相关部门将会出台多种政策,来扶持,鼓励发展各类住养机构,养老体系更加完善。”

### 相关新闻 公办住养机构老人欢笑多

东营市老年乐园是人民医院负责经营的一家养老机构,2004年成立,现在在150多位老人,集住宿、餐饮、娱乐、休闲、康复、保健于一体,但像这样的养老机构东营却在少数。

据了解,老年乐园的餐饮每人每天12元的生活标准,文体活动中心几十种健身器械定时开放,阅览室也有供老人阅读的书籍、杂志等。

从东营市老年乐园开办就一直在这里住养的84岁张达吴告诉记者,他是湖南人,跟着儿女来东营后,儿女工作都忙还要照顾孩子,他选

择了来老年乐园养老,“平时在这里按食谱吃饭,护理员照顾也很周到,我每周还去上老年大学,图个乐呵。”

刚来老年乐园4个月的李金生今年71岁,他告诉记者,自己有两儿两女,老伴已经去世,平时儿女忙顾不上照顾他,“孩子刚开始也不同意我来这里,他们不是不养我老,感觉把一个老人送到敬老院,在乡里乡亲看来,可能说他们不孝顺,但我感觉自己一个人在家很寂寞,来这里与老头老太太一起下棋、看报、学知识,感觉很快乐。”

## 齐鲁晚报·今日黄三角

《齐鲁晚报·今日黄三角》编辑部因事业发展需要,现面向社会招聘**经济专刊记者、编辑、经营人员10名**,具体要求如下:

1. 热爱新闻事业及广告经营工作,具有良好的品德素质,具有较高的文字水平和语言表达能力,熟悉电脑操作;
2. 能组织策划各种行业活动,擅长沟通、具有团队意识、吃苦耐劳的精神,富有创新意识和创业激情;
3. 大学本科以上学历,年龄在30周岁以下,性别不限;有从业经验和客户资源者优先考虑。(特别优秀者,条件可适当放宽)

有意者请将简历(附近照)投至xidaox@163.com,合则约见。**新职位 虚位以待**

### 本报各行业诚征广告代理商

注:经济专刊及广告经营行业(汽车、房产、金融、旅游、健康、教育、餐饮、商超)

咨询电话:0546-8327377

18660812007

13563357711

## 雪佛兰区域营销中心落户青岛

10月14日,上海通用雪佛兰区域营销中心在青岛正式落户。届时,上海通用汽车总部领导、雪佛兰市场营销事业部负责人、雪佛兰七区营销中心全体工作人员、区域主流媒体以及全体雪佛兰经销商代表,都将出席该项庆典。

雪佛兰七区营销中心总经理王焱表示,2012年,雪佛兰在全国开辟了9个区域营销中心,实现了将权力下放区域的新营销模式。区域中心的成立,将能通过区域市场的研究和分析,实现更精准的营销,贴近市场,贴近经销商。他还表示,七区所在的齐鲁地区在全国市场占有率有重要地位,目前在雪佛兰全国九大区中经销商数量和总销量均排名前列,而此次区域营销中心落户的青岛,地区市场表现出色,是七区在加强品牌定位、培养与宣传工作的重点城市之一。七区营销中心办公室的落成,将使得

山东、天津两个区域市场的营销下沉,这将更加有利于增强区域自主权,提升上海通用和经销商的效率,增加在与竞争对手交锋时的胜算。

据悉,2012年1-9月,雪佛兰品牌在齐鲁销售共计57720台,同比增长28.7%。其中,截至9月,科鲁兹销量2035台,领跑区域中级车市场。而新赛欧更以9732台的成绩,雄踞上半年区域小车市场的冠军宝座。9月,区域市场中迈锐宝以激增近4倍的销量,强势杀入区域主流B级车第一阵营,而科帕奇以销量增长3倍的出色战绩,成为齐鲁地区SUV市场的又一黑马。

**土地转让** 董集工业园(中凯驾校对面)工业用地12亩。  
联系人:刘先生  
联系电话:15552783333

# 扑克、麻将、必胜!

## —有大场可合作—

本公司一千多种高科技产品免费对外开放,欢迎玩牌爱好者光临品鉴  
地址:青州市云门山北路703号娱乐之王(百货大楼北一公里)  
扑克、麻将 发财热线:13361552786 座机:0536-3297335  
筒子、牌九、发财热线:13356367897 传真:0536-3259850