

中国高档车王者传奇

——全新一代奥迪A6L续演绝代风华

2012年,全新一代奥迪A6L正式面世。作为第三代国产长轴距高档C级车,全新一代奥迪A6L凭借无可挑剔的尊贵血统将再一次演绎C级车市场的绝代风华。11月3日,由奥迪品牌济南地区举办的“传奇魅力 尊享非凡”全新奥迪A6L体验营也来自山东各个城市的车友近距离接触这一款“高档车之王”,通过试驾体验活动揭开全新奥迪A6L的神秘面纱。

全新定义

颠覆高档车“唯长轴距论”

体验营开幕首日,近百位来自山东各个城市的车友围着10台全新奥迪A6L组成的试驾车队议论纷纷。“我从奥迪官网上的数据了解到,全新奥迪A6L的轴距比全新奥迪A6标准轴距车型轴距增加100mm,这一数值与2005年推出的国产奥迪A6L完全一致。这年头,车商不是都走‘加长即成功’的改进道路吗?不知道像我这种体型走进车里会不会感觉到空间小呢?”活动开始之前,拥有典型的“山东大汉”身材的张先生就表达了自己的疑惑,他围着全新奥迪A6L走了好几圈,仿佛是在打量这款“没有加长的新车”能不能“装下”自己。

经过车友与全新奥迪A6L短暂的“碰面”后,试驾环节开始了。虽然在这之前,现场一名济南奥迪4S店的销售人员已经向张先生反复解释了“轴距并非越长越好”这一奥迪造车理念,但是依旧没法完全打消张先生的疑惑,于是在半信半疑中张先生坐进了一辆全新奥迪A6L的驾驶座“试试看”。

谁知道,在试驾了一圈后重返出发点的张先生从车上下来判若两人,“真没想到,空间一点都不小,像我这一米八多的个子坐在车内丝毫感觉不到压迫感,在前后排都能舒服的翘起二郎腿,还能保证宽敞的头部空间。”张先生对全新奥迪A6L的空间设计赞不绝口,新A6L的两个小细节让他特别满意,一是后排中央控制系统,二是侧门边同时控制两扇车窗的控制按钮。“非常精致非常实用,对自驾游来说驾乘空间和舒适度尤为重要。”

对此,现场的工作人员解释到:“一汽-大众认为轴距增加100mm已经完全能够满足中国消费者对高档C级车的需求,如果继续增加,汽车的其他特性势必向空间做出妥协,因此,全新奥迪A6L将重点转向整车舒适性、操控性、高效特性在更高层次上的和谐统一。”

驾乘享受

人性化舒适新标准

没过多久,试驾车辆陆续返回起点,奥迪忠实车主陈先生意犹未尽说起自己的试驾感受:“能明显感觉到全新一代奥迪A6L在减震设

计上确实兼顾了运动性与舒适性所必须的刚性连接与较低的静态刚度,采用的液压形式的车架减震支撑提升了车辆的行驶舒适性,有效地减缓了通过减速带、凹凸路面时的冲击感和顿挫感,创新的舒适型座椅也减少了对腰椎的冲击。在整个试驾过程中,全新一代奥迪A6L让我切身经历了‘静’的车内环境,车内许多部件使用了具有吸音特性的高品质纤维羊毛,以及采用的强化玻璃、纤维底盘、隔音护板等,进一步降低了胎噪、风噪,大幅隔绝了车外噪音。用‘行云流水’形容驾驶全新一代奥迪A6L的感觉最为恰当。”

“任何地方都很难找出毛病。”这是一行人对新款A6L的最大共识。和上一代车型相比,全新奥迪A6L兼容性更强,既可以作为一辆高档商务车,也符合一辆豪华家轿的要求。据悉,试驾活动一经结束,过半数的参与体验营的车主纷纷涌至奥迪4S店内咨询问价,一位奥

迪经销商表示:“看来此次试驾活动又将引发新一轮的全新一代奥迪A6L大卖了!”

出行无忧

国内最高端的奥迪服务

尽管高档汽车市场已经日渐成熟,但是不少高档车消费者仍是心结难解:排队保养、网点不足、维修昂贵、服务敷衍……花不菲价格购买了豪车,却没能享受到相同价值的“豪华服务”,直接影响着车主们的品牌忠诚度。本次“传奇魅力 尊享非凡”全新奥迪A6L体验营现场不乏喜好自驾游的车主,诸多已经买了车的车主表示,旅游本来是高兴的事情,但是最担心的就是开车上路却在半路“抛锚”,找不到维修站点。而济南奥迪经销商给出的回答,彻底让准备入手一辆全新奥迪A6L的车主放了心。“奥迪的服务网点遍布全国,即便是车辆临时出现状况,最近的服务站最快1小

时左右就能赶到,车主在异地也可以得到像在家一样的最可靠、最高品质、最尊贵的奥迪服务。”

据了解,这仅仅是奥迪在国内服务网络的一个支脉。调查显示,截至2012年9月,奥迪在中国大陆地区授权经销商已经达到261家,遍布127个城市,而且在整个放射状网络中,还以平均每月1-2个的速度不断有新的服务商加入。一位资深汽车业内人士分析说,以后自驾出行将越来越普遍,汽车品牌的服务网点越多,越能吸引消费者下单,因为他们不用再担心车辆半路抛锚,出行更无忧。

“奥迪在中国一直保持了销量和服务方面的领先,网络建设对于品牌发展就更重要。”奥迪相关负责人介绍,以目前国内豪华车市场的增速以及高速公路等配套设施的建设速度来看,奥迪服务网络仍将保持高速增长,“我们的目标是公路修到哪里,奥迪的销售服务网点就建到哪里。”(本记)



ROEWE 荣威
品位 科技 实现

无懈可击的
终极诱惑,
怎能轻易错过

年底前,购荣威350/550尊享心动售价
更有多重豪礼,让您购车一步到位!

购荣威350/550,以迅猛之势甩开2012,驶向宽广未来

2012从不缺少震撼话题!最后两个月,一股强劲狂潮悄然来袭!凡年底前,购买荣威350或iVoka语音云驾驶系列车型,仅需心动价7.7万元!震撼何止于此?购荣威550可享受免购置税、保险费、上牌费等尊崇礼遇!现在,让我们以超大空间,澎湃动力,越级科技,甩开2012,驶向宽广未来!

更多信息请致电 800-820-0068 或登录 www.roewe.com.cn

年度超值版
荣威350 | 荣威550



山东鸿发罗孚 0531-82791111(罗孚店)	山东鸿发罗孚 0531-82030707(省体店)	山东鸿发东威 0531-82061111
济宁荣威 0537-3169999	临沂耀华 0539-8562877	山东菏泽 0530-5702000
枣庄奥力 0632-8267777	烟台大成 0535-6116611	威海美胜达 0631-5929666
淄博金力通 0533-2222222	聊城五岳棧威 0635-8877777	山东泰安 0538-3098888
滨州岳海 0543-2225222	莱芜鸿发 0634-8667777	德州鸿发 0534-2723111
青岛欣合 0532-86101666	日照荣骏 0633-8618350	青岛盛腾 0532-88703000

(经销商排序不分先后)

