

全新胜达两周定单超7000辆

2012年对北京现代来说,是战果辉煌的一年,凭借超出预期的86万辆销量,北京现代重返行业第四的位置。

回顾北京现代2012年的销售数据,刚刚上市的全新胜达成绩引人注目:12月23日上市,两周之内订单量达到7000台,对于一款最低售价超过20万元的高端车型来说,这个一炮而红的成绩为北京现代产品布局的准确度打下了高分,也为全新胜达在2013年热销开了一个好局。

承上启下之作

对于北京现代而言,全新胜达可以说是一款具备战略意义的“承上启下”之作。它是北京现代推出的第三款SUV产品,早在2005年,北京现代第

7000辆背后的爆发力

一款SUV产品途胜就在国内上市,积累了第一批SUV客户,并获得不错的口碑;2010年ix35的上市,则凭借时尚的外形、丰富的配置,迅速跻身市场TOP5行列,进一步提升了北京现代在SUV领域的竞争力。

作为北京现代迄今为止最豪华、最高端的车型,全新胜达定位为“T动力全尺寸豪华SUV”,整体设计强调“外刚内柔”的合二为一,无论外形、动力、配置都全面超越了ix35,成为北京现代新的旗舰产品。无论是市场还是北京现代自身,都对这款“承上启下”的战略产品寄予厚望。



新胜达,上市两周时间就年底收获7000辆的订单,这意味着什么?对北京现代来说,它代表着公司已经触到了更高阶市场的强劲脉搏。

全新胜达将带领北京现代进入全新的竞争领域。它瞄准的是豪华城市SUV市场,这一领域最主要的竞争

对手包括丰田汉兰达、上海大众途观。从定价来看,这块细分市场起价在20万元以上,消费者支付能力更强,对产品也更挑剔,要求产品在品牌、配置、空间、动力等方面全面超越普通紧凑级SUV。

因此,全新胜达7000辆

订单的背后,我们可以看到这款产品强劲的爆发潜力。全新胜达的产品竞争力十分明显,作为一款全尺寸SUV,它在尺寸、配置方面完胜途观,在动力系统、安全性方面平分秋色;与汉兰达相比,两者的尺寸、安全性难分高下,而全新胜达在性价比、油耗经济性、配置方面则胜出。有了如此鲜明的产品竞争力,全新胜达在2013年的表现绝对值得期待。

开启未来新十年征程

回顾北京现代成立十年来的成长道路,可谓战绩辉煌:十年跨越400万辆里程碑,先后建立三座工厂并初步搭建百万产能体系,销量

跃居行业前列,带动韩系车成为中国市场上举足轻重的力量……

新十年,北京现代将着重于品牌的升级和客户的升级。在这一战略下,全新胜达的上市更显得意义重大。在巩固并扩大北京现代在SUV领域市场份额的同时,全新胜达还承担了提升企业品牌的重任。

“欲穷千里目,更上一层楼”。一步一个台阶的北京现代,通过全新胜达已经到达更高一个层次的舞台,品牌的较量成为重中之重。随着新年钟声的敲响,北京现代“以现代品牌服务现代客户”的新十年已然启程。

(天骐)

“百万销量王”骐达 倡议绿色出行

——东风日产“新春大四喜·腊八年货会”周六启动

近日,济南为缓解持续多日的雾霾天气,推出“单双号限行”措施。面对居高不下的控制污染指数,“环保”、“节能”再次成为社会关注的热点。说到空气污染,人们首先想到的就是汽车尾气排放,而小排量、低油耗成为绿色出行的先行举措,这正与东风日产倡导的“汽·车公民”理念一脉相承。

6.2L百公里油耗 骐达节能先行

骐达荣耀加冕“骐达百万销量王”称号,得益于“HR16DE发动机+CVT变速器”的黄金组合,新骐达1.6升CVT版更是为数不多享受3000元国家节能补贴的同级

骐达祈福版 新春送“四喜”

东风日产“新春大四喜”活动火爆进行中,新骐达最低9.73万元起,现金让利、保险补贴,GTS版车型最高优

惠15000元!骐达祈福版同期超值上市!



惠15000元!骐达祈福版同期超值上市!新骐达分期购车金融方案也在本月开始启动,首付最低至20%,2.1万新骐达就可开回家!

专营店。

活动速递:

1月19日-20日,快乐新年钜惠——东风日产银大友二环南路店邀您共度!

1.快乐新年购专场,来店即送新年贺礼!

2.全车系贺岁年货等您拿!

3.五台贺岁版限量天籁

等您来抢购,先到先得!

4.保有客户转介绍购车

成功可获200元会员积分及

尼桑原厂书包一个。

东风日产二环南路银大友店:

87580666

东风日产经十西路大友店:

88880000

东风日产经十东路龙腾店:

88882222

东风日产工业北路金大友店:

82798888

东风日产章丘大友明店:

83788888

东风日产省体育中心店:

82039888

东风日产工业南路店:

69927777

东风日产匡山汽车城店:

87111188

东风日产平阴翠屏街店:

87876655

东风日产济阳开元大街直营店:

81175808

东风日产商河钱隆汽车城直营店:

84800158

大友集团客服热线:

88886888

大友集团汽车租赁:13356555992

风行菱智

风行汽车

菱智V3 4.99万起 限量供应,送500元装具礼包

菱智M5优惠8000元;菱智M3优惠1000元+3000元大礼包



智能先锋

深度试驾S6劲悦版2.4L MT尊贵型

近日,小编试驾了比亚迪S6劲悦版2.4LMT尊贵型,其超越同级的空间、丰富的配置和优异的操控性能给小编留下了深刻的印象。

对于一款城市SUV来说,外观和空间表现至关重要。S6给人的第一眼印象颇具眼缘,外形结合了众多国际流行设计元素,简约而又不失动感。进入S6内部,可以更直观的感受到大尺寸带来的空间优势。S6的后备箱容积达到1084L,将后排座椅完全放倒收起后,空间可拓展至2400L,储物能力突出,不仅可以应付家庭外出自驾游的需求,就连小型搬家都没有问题。

比亚迪汽车在业内一直以配置丰富而著称,S6劲悦版更是智能用车的典范。在安全配置方面,拥有全方位安全气囊组合、彩色显距倒

6MT全新动力组合。在试驾过程中,这套动力组合也给小编留下了良好印象。2.4L发动机动力非常充沛,即使在长长的缓坡上行驶依然可以感觉到持续不断的强劲动力输出。而且,BYD488QA发动机配备的是6MT变速器,比普通的5挡手动变速器高出一档,各挡承接更紧凑,不仅增加了换挡的平顺性,提高了车辆的操控感,更做到了较低油耗和充沛动力输出的平衡。不论是高速驾驶还是加速超车,都显得游刃有余。据悉,S6劲悦版还是自主品牌MT车型里第一款使用双质量飞轮的车型,提高整车舒适性的同时,也实现了降噪和减震。(振宁)

金蛇献礼 喜迎新春

东风风神岁末钜惠

喜迎蛇年,东风风神在全国范围展开史无前例的“金蛇献礼 喜迎新春”钜惠促销活动。元旦起至2月28日,凡购买东风风神任一车型,均可享受“低首付、低利率、低手续费”金融优惠政策,并获赠价值8888元的迎春大礼包。

东风风神的“首付15800元东风风神开回家”金融政策深入人心。蛇年将近,东风风神推出“年终奖做首付 东风风神开回家”促销活动,将“低首付、低利率、低手续费”购车金融优惠进行到底。从1月1日起到2月底,购买东风风神任一

车型,均可参加该金融优惠政策。购买S30、H30、H30CROSS首付仅需15800元,全新“幸福座驾”A60首付19800元即可享有,全系车型首年免息半年。

东风风神还为消费者准备了蛇年大礼。购买东风风神任一车型,即可获赠价值8888元的迎春大礼包,其中含价值4688元多媒体导航系统、价值800元冬季座椅套、LED迎宾踏板等升级配置。

东风风神S30系列车型以“好型、好大、好劲、好省、好值”的产品魅力备受海内外消费者的青睐。明星车型H30 CROSS时尚外观、大空间、高通过性的优势,是细分市场销量、增幅“双冠王”。今年全新上市的“幸福座驾”A60,拥有超大空间、超低油耗、超多配置、超强安全、超级好开“五超”优势,并提供2.0L和1.6L两种排量8款车型选择,售价仅为8.68万-13.98万元。

东风风神的服务也以“满

意到家”颇受好评。目前全国共有销售网点340家,服务半径在80公里以内,对于以上

1月19日新春答谢会 到店有惊喜!

济南利航4S店 销售热线: 85609911 地址: 段店立交桥北100米路东

工业北路4S店 电话: 88683311 利航济阳直营店 电话: 81176006 利航商河直营店 电话: 18805410273

工业南路直营店 电话: 88191398 利航长清直营店 电话: 87205089 利航仲宫直营店 电话: 15335319988

利航章丘专营店 电话: 83687788 利航平阴直营店 电话: 87891187

以上年终促销信息及东风风神车型具体信息,各地消费者可就近咨询当地经销商。(田华)