

今日运河 运河车市

实实在在的优惠 海马骑士年末促销

岁末年终,开车回家过新年的消费者一时渲染了车市的热潮。针对年末消费需求的集中放量,海马汽车近日拉开了2013春季购车季活动的序幕,旗下2013款海马骑士展开了优惠万元购车活动,此举吸引了消费者极大的关注。

纵观时下的汽车市场,年底的促销优惠成为了各大车企的惯常做法,促销手段层出不穷。海马骑士万元的优惠幅度让消费者得到了实实在在的优惠,海

马骑士一举成为了年末车市的明星车型。同时更为海马汽车在这个“疯狂”的岁末攒足了喝彩。

平心而论,在外观设计方面,海马骑士经过年度改款之后,时尚性更强。波浪形的进气格栅优雅动感,有一点日系SUV的味道。在舒适性配置方面,海马骑士配备前排座椅加热、电动天窗、真皮座椅、电动折叠后视镜、多功能方向盘、自动空调等装备,相对于竞争对手来说没有明显的劣势;在安全性配置方

面,除了ABS防抱死刹车系统、前排双安全气囊等常规配置以外,高配车型还提供胎压监测系统、ESP车身稳定系统等高端安全配置。

在动力配置方面,海马骑士全系配备2.0L自然吸气式发动机,搭载5档手动变速器或5速手自一体变速器。最大功率为110千瓦,最大扭矩为180牛米,百公里综合油耗在10升左右。

在保养方面,海马骑士享受5年或10万公里整车质保,以先



海马骑士在年末促销期间,质保期限相对而言比较长。常规保养间隔周期为5000公里,新车行驶2500公里须进行首次保养,常规小保养的费用在200元左右;常规大保养的费用在350元左右,保养费用较低,具体价格以4S店报价为准。(孙涛)

风行菱智V3 掀商务车普及风暴

1月8日,风行汽车推出的国内首款1.5L小排量、大空间全能商务车——菱智V3,在济宁地区隆重上市,售价在5-6万区间。

菱智V3是具有纯正血统的全能商务车,拥有主流商务车风格外观,体面大气有档次。而且还拥有商务车风格内饰,轿车化的仪表盘、透气面料座椅、空调等丰富配置,主销价格仅为5-6万,与同样价格区间的传统微客相比,性价比更强。

1.5L小排量菱智V3,搭载的是三菱4G15S发动机,最大功率达到78kw/6000rpm,最大扭矩达到130 Nm/3000 rpm。动力充沛的菱智V3不仅具备超长使用寿命,更保值,整车还可享受5年/10万公里的超长保修服务,5年下来能节省上万元的维修保养费用,车辆使用更经济,一车即能抵三车。此外,菱智V3的车身尺寸为4645×1635×1940mm,轴距有2800mm,座椅组合灵活,第

二、三排可前翻,内部容积高达4400L,侧门最大开度达820mm,门开启后高度达1850mm,比起传统微客具有更大、更灵活多变的载货载人空间,大件货物的装载亦轻松自如。同时,菱智V3具有高车身、高坐姿,视野开阔,驾乘感受自然要高人一筹。菱智V3具有1.2mm厚车身钢板,还在发动机舱设计了三重防撞溃缩区,再加上独有的高强度车身骨架、侧身高强度防撞钢梁,



溃缩式转向柱等设计,以及ABS+EBD系统,在安全方面远远优于传统微客车型。菱智V3空载时最小离地间隙达185mm,在弯道烂路不打滑、不甩尾,出行更安心。(马敏)

星光大舞台 申科向前冲

小龙纳福新春祥,瑞雪喜降兆丰年。随着龙年的到来,五菱喜福会,宝骏乐福会也拉开了序幕。元月12日,申科公司联合济宁电视台举办了一场“星光大舞台,申科向前冲”回馈客户与员工的岁末盛宴,本次活动也是五菱喜福会以及宝骏乐福会的组成部分。活动在济宁圣翔宝骏4S店展厅举办,参赛选手有五菱车主、宝骏车主,以及公司的员工,申科公司合作的部分单位也积极参与了本次活动。

《星光大舞台·申科向前冲》活动把日常的许多体育竞技运动做游戏化设计,吸引全民参与,人人挑战,对于参与的人群没有限制,人人都能上电视一显身手,又具有极强的娱乐性、运动性和健身功能,同时在参与活动的过程中还有机会赢取丰厚的奖品。

活动中,每位参赛选手都认真准备,琢磨比赛中节时办法,寻找踢球窍门,为在开心娱乐健身的同时获得更多的奖品,每位

选手都高兴而来,满载而归。

每年的这个时候都是申科公司感恩客户的时候,今年的五菱喜福会已是第八届了,宝骏乐福会也已开展了多年,每年的活动内容均有小幅不同,但是一个宗旨没有变,那就是感恩!感恩所有的五菱车主,感恩所有的宝骏车主,感恩员工一年来的辛勤付出,感恩所有关心支持申科公司发展的社会各界人士。

2013,申科向前冲!随着主持人的呐喊声,在一届领导班



子的带领下,申科人干事创业的激情更加高涨,将会朝着打造百年申科的宏伟目标昂首奋进。相信打造百年申科的愿望肯定会实现!(张效良)

海信推出行业PM2.5去除率最高空调

日前,海信推出“苹果派A8”系列至尊柜式空调(KFR-50LW/86FZBPH1-1至尊),成为目前行业PM2.5去除率最高的空调。这一创新成果的问世表明海信已成为行业首个也是唯一掌握可完全去除室内空气中的PM2.5的企业,真正实现温度调节器与空气净化器高效结合,继“FPA全净化”系统之后,再度引领健康变频发展新趋势。2011年10月,我国多个城市出

现持续阴霾天气,PM2.5首次进入公众视野,并于2012年2月首次写入国家政府工作报告。当公众的呼吸健康遭受PM2.5威胁时,以改善用户家庭空气质量为己任的海信空调在成功研发二代“FPA全净化”技术后,继续深耕空气净化领域,凭借深厚的技术实力,在2013新年到来之际推出行业PM2.5去除率最高的至尊空调。

来自中国疾病预防控制中心

环境与健康相关产品安全所发布测试报告显示:海信“苹果派A8”系列至尊柜式空调(KFR-50LW/86FZBPH1-1至尊)使用1小时,PM2.5去除率高达99.9%,送风即可去除,填补了普通家用空调器不能去除PM2.5的技术空白,实现了空调技术、洁净空气技术的完美结合。目前市面上的空调器产品一般配备传统的静电除尘装置,这种方式在安全性和除尘效率方

面都存在明显不足,如高压电击、除尘效率低,有二次污染等。而海信“苹果派A8”系列至尊柜式空调采用世界领先的HIFD离子集尘技术,不仅除尘效率是静电除尘的2.3倍,其电极也被完全保护起来,用户可以安全、方便地进行拆洗、清洁,安全性更高。只要按下空调遥控器上的“净化”键,即享受去除PM2.5功能的全方位呵护。(张效良)

中级车摘冠王 广汽菲亚特Viaggio菲翔揽获48项大奖

时至年关,各大汽车媒体年度车型评选结果纷纷揭晓。意式越级动感轿车Viaggio菲翔将包括中国主流媒体汽车联盟“2012中国年度最佳中级轿车”、新浪汽车“最受关注中级轿车”、48个重量级奖项收入囊中,成为本年度中国车坛最引人注目的“摘冠王”。

尔法·罗密欧Giulietta的CUSW平台进行开发,且是同级别车型中唯一全系标配涡轮增压发动机的车型,其搭载的1.4T-Jet涡轮增压发动机和6速干式双离合变速器的高可靠性黄金动力组合,实现了澎湃动力和燃油经济性的完美结合;配置上,Viaggio菲翔囊括了8.4英寸U-connectTM多功能触摸显示屏,高级Nappa真皮座椅、双区自动独立空调、马牌225/45 R17的轮胎等许多超越同级别车型的丰富配置。

Viaggio菲翔在中级车市场“一炮打响”绝非偶然,其巧妙的设计、卓越的性能、丰富的配置远远超越同级别竞争对手。车身尺寸上,Viaggio菲翔2708mm的轴距位于同级别车型之首;设计上,动感的车身线条勾勒出热情洋溢的意大利风范,一经亮相就被车友赋予“小玛莎拉蒂”的昵称;性能上,Viaggio菲翔采用了源于阿

针对Viaggio菲翔,广汽菲亚特推出了三年十万公里菲亚特专属尊享道路救援与三年十万公里免费保修服务。在保养费用方面,Viaggio菲翔可达到1.5万公里保养一次,总体保养费用比竞争对手低30%,显示出对消费者的极大诚意。(缪大鹏)

济宁第三家“一汽-大众4S店”即将开业

济宁世盛汽车销售服务有限公司是一汽-大众汽车有限公司授权的济宁地区第三家一汽-大众特许经销商,公司于2012年12月27日正式通过厂家验收。公司位于济宁市高新区圣达汽车博览中心,公司严格按照一汽-大众最新标准建造,建筑面积7000平方米,拥有全新的销售展厅,先进的维修设备和一流的金牌维修技师,随时为您提供最优质的服务。

优惠及赠送机油滤芯一只。

2012年2月2日,以“时刻趣动生活”为主题的一汽-大众全新宝来上市活动,将在一汽-大众济宁世盛4S店拉开帷幕,届时我们将共同关注一汽-大众全新宝来“趣动”登场亮相。全新宝来不仅融汇了中德双方工程师的心血,更是一汽-大众自主研发能力的充分体现,是一汽-大众坚持打造“高品质汽车代名词”的又一点出代表。

目前全新捷达、全新宝来、全新速腾、全新迈腾、高尔夫6、高尔夫GTI、CC全系列产品均已到店,全面接受订购、购车、保养、维修等一系列服务。公司试营业期间推出的一系列优惠措施,凡订车、购车客户均可享受价值1600元的太阳膜,进店保养、维修客户均可享受工时8折

作为一款在现有宝来产品的基础上,经过全新设计、充满驾乘乐趣的高品质轿车,全新宝来堪称2012年A级车的重磅之作。拥有大师级的外观和内饰设计、卓越的品质、越级安全系统、领先工艺的全新宝来,必将再次超越自我,刷新中国A级轿车标准。(缪大鹏)

第七届樽贵酒业·今日运河

济宁购物节

和谐生活 快乐消费

一年一度的春节即将到来,济宁商业又将掀起一轮疯狂的购物狂潮。由本报举办的2007至2012年六届齐鲁晚报济宁购物节受到了广大读者和商家的好评,为了更好的服务于消费者与商家,我们将再掷重金刊发几十万元的强势广告,全力打造第七届齐鲁晚报济宁购物节。

届时,我们将以强势的媒体推广,惊爆的促销价格,激动人心的疯狂购物系列主题活动,掀起一场历时一个月的超级购物风暴。

主办单位: 齐鲁晚报·今日运河 山东樽贵酒业

时间: 2013年1月18日-2月24日

财富热线: 0537-2366549 2366539

招商范围: 济宁各大百货商场、大型超市、家电卖场、手机卖场、汽车及车品经销商、婚纱影楼、地产商、装饰材料经销商、数码广场、服装装饰品等。

中国白酒之都 宜宾酿造

多财/多寿/多子/多福