

东风雪铁龙C4L首批车主手记

1月7日,东风雪铁龙在全国200个城市开启了C4L全国交付仪式,上千辆C4L新车成功交付给全国首批用户,迎来新年“开门红”。如今,经历了半个多月的使用后,首批车主对C4L也有了发言权,希望他们的用车心得,能为朋友们提供有价值的参考。

车主一:李先生
职业:汽车杂志高级编辑

用车感受:动力澎湃,驾乘顺畅平稳,T动力很强劲
李先生觉得自己的汽车杂志工作对选车帮助很大:“我买车比较看重动力表现,C4L的1.6THP发动机涡轮增压在1000转介入,最大功率可达到

120KW,动力表现打动了,所以最后选了C4L。”

李先生说:“我工作的地方离家不算远,但经常堵车,不过,这刚好是发挥C4L发动机优势的时候。轻点油门,1.6THP发动机即可介入,起步、加速一气呵成,完全没有迟滞,高速就更不用说了,爽,带劲儿。”这次去郊区,C4L的表现也让李先生很满意:“都说雪铁龙大师级底盘,以前还只是一个概念,这次真是太有体会了。就那样的坑坑洼洼的农村路,开着C4L不觉得颠得厉害,坐着还是很舒服,安静,我的朋友对它可都是赞不绝口。”

车主二:温先生
职业:公司品牌经理

用车感受:空间宽敞,配置人性化,动力输出快、平顺
事业有成的温先生表示:“我想买一辆车,既能让我在客户面前有面子,又要有个性,还能坐得下我们全家5口人,为我和家人提供更多在一起的机会。”

温先生笑称:“刚提车完办完手续后,我就带着母亲、妻子还有两个孩子,去泡了温泉。5个人东西很多,幸好C4L的后备箱虽不上特别大,但设计非常人性化,杂七杂八的东西全都装下了。车里就更不必说了,我个子比较高,前排座位空间直接影

响我的驾驶,不过开C4L一路走来,没觉得憋屈。长轴距也为家人提供了足够的后排空间,特别要说的就是后排座椅,我母亲非常喜欢,说坐飞机都没这个舒服。”

车主三:徐女士
职业:职业化妆师
用车感受:外型时尚大气,好开

装扮靓丽,对时尚敏感的徐女士,说到C4L简直滔滔不绝:“欧洲人重视品质,特别是法国人既浪漫又有创意,所以车我也一直很喜欢欧洲的,它们的设计都非常独特,有个性。”在提到C4L前面的双人形logo这雪铁龙经典的家族脸谱时,徐女士表



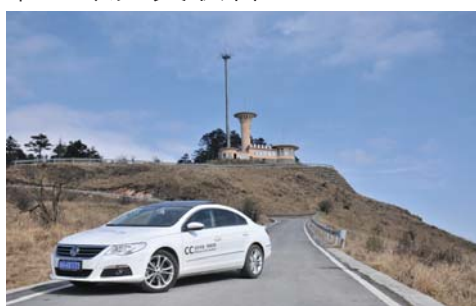
雪铁龙C4L首批车主之一李先生

示辨识度的确很高。“上挑型大灯,比我画的大眼妆还招人喜欢,LED前大灯既优雅又时髦。但我最喜欢的还是C4L侧面的双腰线以及车尾。

我能感觉到设计师用那些线条的想法,这些线条和灯和其他车身配置结合起来,勾勒出车的轮廓,看上去很性感而且很有力量。”(晓宁)

致尚品味 光华印证 ——2012CC风华之旅完美收官

2012CC风华之旅近日完美收官,历时近半个月,行程千余公里,跨域山东、湖北、江苏等三省。活动旨在探秘中国各地美食艺术精髓的文化底蕴,寻找与CC风雅光华的文化共鸣。



一汽-大众CC自上市以来,就以其“史上最美大众车”的至臻风华吸引了世人的目光,并斩获了包括“欧洲车身设计大奖”和德国红点奖“最佳设计品质奖”等无数奖项。

2012款CC在原基础上,进一步丰富高端装备,搭载XDS电子差速锁系统,ACC自适应巡航系统,Lane Assist车道偏移警示等高端智能配置,不仅保证了驾驶过程的舒适性,也为CC提供了更加智能化的驾驶方式。

此外,最新加入的3.0 V6车型搭

载3.0 V6发动机配合6速DSG双离合变速器,展露心跳加速的磅礴动力,3.0 V6车型更配备最先进DCC动态底盘控制系统,参与活动嘉宾在山东沿海、湖北的山路、江苏的高速路上体验和品味它的舒适、普通和运动三种不同的模式。就如同美食一样,在选材、制作、品尝的每个过程中,都是精益求精,通过色香味呈现给品尝者不同的感觉。(振宁)



山东银座天志有限公司正式开业

1月29日,山东银座天志有限公司在山东银座汽车有限公司国贸店盛大开业。长安标致雪铁龙汽车有限公司DS事业部和山东银座汽车有限公司的的领导共同出席开业典礼暨授权仪式,数百位车主、嘉宾及媒体朋友们共同见证了这一时刻,并真切感受到了银座汽车和DS品牌为车主们带来的尊贵体验。

山东银座天志汽车有限公司的开业为山东银座汽车有限公司与长安标致雪铁龙汽车有限公司互惠、供应的长期战略合作奠定了坚实基础,不仅吹响了DS进军山东市场的号角,也丰富了银座汽车高端乘用车的品牌结构,而且使广大消费者有了更多、更好的选择。银座天志秉承“服务创造价值”的经营理念,在拓展市场,提高市场占有率的同时,竭力为客户提供优质的购车体验与专业的售后服务,建立良好的市场口碑,不断提升品牌知名度。(本记)

福田商务车

直销模式启动仪式落幕

1月25日,福田商务车直销模式启动仪式暨山东区域新年联谊会正式举办,此举标志着福田商务车依托其位于潍坊的福田汽车山东多功能汽车厂实施的“1+N”直销模式正式拉开序幕,成为整个汽车行业直销模式的“第一个吃螃蟹者”。业内人士分析,这种对传统营销模式的改变,或许会给当前竞争日趋激烈的市场,带来新的销售突破。福田商务车直销模式的开启标志着整个汽车行业市场竞争进入了一个更高的层次,厂家通过直接与用户“对话”,了解到用户需求的一手信息,满足他们的不同需求,从而使其成为用户首选。(杨鹤)

www.dongfeng-citroen.com.cn

东风雪铁龙 好车好声音 盛情贺岁最强音

东风雪铁龙“中国好声音·对战最强音”全球巡演官方指定用车

东风雪铁龙 中国羽毛球队官方合作伙伴

追求卓越,不断创新的东风雪铁龙携手“中国好声音·对战最强音”,为您唱响2013新气象。东风雪铁龙全车系为您献上多样超值礼遇,不论是动态舒适、稳操顺境的C5,或高性能高端中级车C4L,成熟品质,价值之选的爱丽舍,都市动感新世嘉与时尚动感C2,东风雪铁龙全员到齐,提供您至臻品质与“家一样的关怀”贴心服务,为您献上年度最强音! 详询 400 886 6688 及当地经销商

- 购车好声音: 购C5/新世嘉/爱丽舍/C2可享保险、免息金融等“三免”钜惠
- 关爱好声音: 免费冬季关爱服务和春节24小时道路救援
- 悦享好声音: 浙江卫视“中国好声音·对战最强音”短信互动,赢C4L使用权
- 回家好声音: 参与C4L官网“幸福回家”活动,赢C4L春节长假使用权

CRÉATIVE TECHNOLOGIE 人性科技 创享生活



<p>东风雪铁龙</p> <p>济南开源 0531-88678989 山东蓝天 0531-87566888 蓝天锐东 0531-83170999 青岛大修厂 0532-85778217/85778218 青岛欣盛 0532-80825677 青岛永日 0532-86536698 青岛和胜达 0532-85362222 青岛龙艺 0532-88159888 德州元盛喜 0534-2387948</p>	<p>威海鑫盛源 0631-5961166 荣成鑫惠达 0631-7511988 淄博东联 0533-2981279 淄博远方泰龙 0533-3184666/3179000 济宁振宁 0537-3155166 济宁裕隆 0537-3717966 菏泽鑫升 0530-5159980 菏泽同源 0530-5702228 滨州泰龙 0543-21112222</p>	<p>胜利油田利丰 0546-7778111 东营胜泰 0546-8370888 烟台黄海 0535-6016123 烟台君美 0535-6808000 招远机动车 0535-8163535 莱州弘远 0535-2809090 潍坊百大 0536-7367969/7363969 潍坊鑫厦 0536-8809999 高密隆运 0536-22116677</p>	<p>诸城亚飞喜龙 0536-6160588 山东寿光龙骏 0536-5108156 邹城裕隆 0537-5425555 山东泰安交运 0538-8482808 泰安昌盛 0538-8579777 临沂振洋 0539-7061888 山东美多 0539-2152222 临沂文华 0539-3210789 日照运总 0633-3996222</p>	<p>聊城金道 0635-8535222 聊城金宇 0635-8521234 枣庄市华薇 0632-3823159 莱芜平安 0634-6866777 夏津县卓兴 0534-3580777 龙口君美 0535-8552007</p>	
C5	C4L	新世嘉	新世嘉两厢	爱丽舍	C2