

一季度银行理财产品收益普降

一季度银行间市场资金面多数时间保持宽松局面,市场利率逐渐下滑,商业银行理财产品受此影响预期收益率出现转冷。普益财富数据显示,除农村信用社预期收益率微幅上涨0.09%外,国有银行、股份制银行、城商行发行的理财产品预期收益率均不敌去年平均水平。

数据显示,截至3月22日,商业银行在境内共发行个人银行理财产品7666款。从平均预期收益率来看,除农村信用社预期收益率微幅上涨0.09%外,其他类型商业银行的理财产品预期收益率均低于2012年全年平均水平。其中,国有银行较2012年全年平均水平下降0.26%,股份制银行也下降了0.26%,城市商业银行下降0.12%,农村商业银行下降0.18%,外资银行下降0.84%。

可以看出,在市场整体利率水平下降的情况下,城

市商业银行和农村商业银行的预期收益率下降的幅度最小,也即这两类银行发行的理财产品价格刚性最大。这主要是因为城市商业银行面临着股份制银行和国有银行强有力的竞争,无论在客户资源还是网点优势方面,都不及后两者。同时,农村商业银行经过股份制改革后,已经不同于传统的农村金融机构,它们往往也在城市地区设立网点,与股份制银行、国有银行及城市商业银行开展竞争。城市商业银行和农村商业银行对理财产品收益

率的下调力度明显弱于国有银行和股份制银行,也就是说,和全国性的大型银行相比,它们更多地通过向投资者让渡收益来维护和争取自己的市场份额。

从投资期限来看,2013年第1季度,1个月以下、1-3个月、3-6个月期限的产品,市场占比分别为3.99%、54.20%、25.72%,而2012年全年同类期限产品的市场占比分别为4.71%、54.55%、25.88%,分别下降了0.72、0.35和0.16个百分点。而6个月-1年、1年以上期限的产品市场占比分别为13.58%和2.37%,2012年全年同类期限产品的市场占比分别为12.38%和2.22%,分别增加了1.20和0.15个百分点。可以看出,2013年第1季度发行产品的期限有拉长趋势,这一方面是由于市场对未来6个月及更长时间的资金充

裕程度持乐观预期;另一方面是由于监管层在2013年初就开始对各大商业银行“资金池”理财产品进行现场检查,在4月底前不能整改达标的银行,银监会将对其进行处罚,甚至存在停止从事理财业务资格的可能性。“资金池”对应的“资产池”里往往存在大量融资类投资项目,由于这类项目的投资期限通常在1年以上,新发的理财产品为了适应监管要求,会拉长投资期限,以渐渐匹配所对应的资产期限。

从收益类型来看,非保本浮动收益型产品仍是市场的主流产品,2013年第1季度该类产品的市场占比为70.78%,较2012年上升7.23%;保本浮动收益型产品市场占比为16.96%,较2012年下降2.52%;保证收益型产品市场占比为12.26%,较2012年下降4.71%。(财金记者 程立龙)



财金资讯

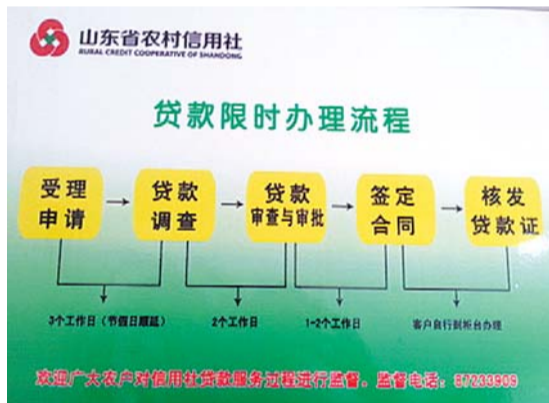
倾听客户心声 行长当起了“大堂经理”

3月15日,招商银行济南分行行长周伟林来到分行营业厅,戴上工牌,站在了取号机前亲自当上“大堂经理”。五分钟后,周行长迎来了第一位客户,遂和客户亲切交谈,询问办理业务的种类,指出需要注意的事项,并推荐了招行近期发售的理财产品,周行长还向客户征求对招行服务的意见。客户对招行的服务非常认同,并对行长亲临一线接待客户的行为表示赞赏。

周伟林行长在现场表示,服务作为招行的核心竞争力,对持续快速发展起到过重要作用。济南分行在新的一年里,确立了发展和管理并重的工作思路,各项工作要围绕精细化和规范化展开。下一步,济南分行将以持续提升分行整体服务精细化为目标,进一步将工作重心向服务精细化和规范化转变,继续保持在同业中的领先优势。

(赵光远)

长清农信社推行“限时办贷”为客户提供高效服务



为节约客户时间,让办贷流程“透明化”,近日,长清农信社推出“限时办贷”流程公示牌,向客户作出绿色、高效的“阳光信贷”承诺,得到了客户一致好评。

自2013年以来,该社按照省联社统一部署,开展了“金纽带”春天行动,组织员工进村下乡为农民“送资金”,该社通过对现有信贷流程进行再造,简化了办贷手续,并在营业网点悬挂“限时办贷”流程公示牌,承诺从受理申请到贷款调查3个工作日内完成,对

不符合贷款条件的及时给予解释,对符合条件的准时整理上报资料;贷款审查与审批2个工作日内完成;贷款合同签订视客户时间随时办理;保证整个贷款流程在5个工作日内以内结束,并同时公开监督电话,欢迎社会群众对“吃拿卡要”等违规办贷现象进行监督和举报。

通过这一举措,长清农信社让一本绿色贷款证走进了千家万户,截至2月底,该社贷款余额已达到33亿元。(徐昕 娄剑)

固定收益类理财模式 广受投资者追捧

财富更上层楼,宜信财富VIP理财服务中心盛大开业

近年来,随着第三方财富管理机构的兴起,一种新型的理财模式已成为泉城老百姓的新宠,打破了长期以来人们依赖银行购买理财产品的单一模式。

以宜信财富推出的创新理财模式“年年鑫”为例,固定期限,固定收益,10万元起,投资期限12个月,预期年收益约10%,不仅有效战胜通胀,也可以帮助客户实现财富稳健增值的目标。

宜信财富创立于2006年,是中国财富管理行业中的知名企业,在全国40多个城市拥有千余名资深理财顾问,为大众富裕阶层提供全方位的理

财规划与财富管理。凭借在行业内的突出贡献,宜信财富荣获“2011中国理财行业突出贡献奖”,成为众多大众富裕阶层首选的合作伙伴。

2013年3月6日,宜信财富济南分公司VIP理财服务中心乔迁至山东商会大厦28楼,服务队伍进一步壮大,服务能力进一步增强,目前已经成为济南市最有实力和规模的理财服务机构。为了庆祝宜信财富新财富中心开业,凡是在4月份签约的客户,均可获赠收藏版粮票纪念册。年化收益10%,宜信财富是您家庭资产稳定增值的忠实伙伴。

财富尊享热线:0531-66678006
地址:济南市经五纬二山东商会大厦B28层。

提供全方位福利金融解决方案

光大银行率先发力中小企业弹性福利

近日,中国光大银行与全球领先的专业咨询服务公司韬睿惠悦咨询公司(以下简称“韬睿惠悦”)联合发布了2012-2013中国中小企业弹性福利调研结果。调研发现,除法定福利以外,参调企业目前为员工提供的补充福利人均水平约在1000元-3000元之间,主要集中在加班补贴、各种津贴、慰问金等现金性福利。此外,为适应企业发展需要,超过60%的参调企业均有意向在当前或近期建立弹性福利制度。

调研结果与光大银行和韬睿惠悦公司的最新产品不谋而合,由光大银行发起,并联合韬睿惠悦共同管理的标准化弹性福利集合产品正在积极筹备中,即将率先亮相市场。

该产品依托于光大银行和韬睿惠悦强强联手带来的专业和技术优势,致力于为企业客户打造从福利评估、方案设计、计划实施、员工培训直至运营管理的一站式弹性福利解决方案。特别针对中小企业,具有操作简便、运作规范、管理专业、成本低

廉,选择灵活等特点。凡是有意愿建立弹性福利的企业,无论规模大小,均可加入到本产品计划中,享受到专业化、标准化、属地化的弹性福利专业管理服务。

早在2010年,光大银行就与韬睿惠悦联合推出了“阳光乐选”弹性福利产品,旨在帮助企业在遵循自身福利战略的前提下,更好的满足不同员工的个性化需求。

弹性福利,又称为自助餐式福利,是一种有别于传统固定式福利的创新员工福

利制度。员工可以从企业所提供的列有各种福利项目的“菜单”中自由选择其所需要的福利。

光大银行养老金管理中心相关负责人表示,“依托于光大银行强大的技术系统发展和支持能力,结合韬睿惠悦的专业能力和咨询经验,‘阳光乐选’产品”将为中国中小企业实施弹性福利创造便利,吸引更多企业和员工迈进“主动福利管理时代”。

Bank 中国光大银行 共享阳光·创新生活

章丘农信联社打造“金融服务区” 提升农村金融便利化水平

近年来,章丘市农信联社立足长远,提前布局,真正想农民所想,急农民所急,盼农民所盼,把银行开到老百姓家门口,通过打造亮点“金融示范区”,努力提升农村金融便利化水平,为政府分了忧、解了难、破了题,实现了农民、信用社、政府三赢局面。

章丘市是全省农村金融改革试点县(市),章丘农信联社作为多年“工作在章丘,奉献在章丘”的先进单位,理所当然的承担起支农主力军的角色。在具体实践过程中,该联社不断突出农信社特色,延伸服务触角,拓宽服务领域,提升服务层次,现已在章丘市水寨镇苑李村、白云湖镇郑码村、宁家埠镇马西村等40多个村庄建立了农村金融服务区。通过投放农民自助服务终端、手机银行、电话银行、网上银行、POS等电子机具,实现了金融业务的时空立体拓展,由原来的日间八小时柜面服务发展成全天候家门口服务,让农民朋友切实体会到方便快捷。在拓展时空的同时,积极为农村客户提供

方便多样的超市型服务,利用户人无我有的“金融超市”,办理小额信贷、个人理财、代理保险、资金支付、补贴领取等业务,使农民足不出村就能挑选到自己满意的金融产品。让广大农户充分享受到城市现代金融服务,大大提高了农村金融便利化水平。

在此基础上,该联社不断加大工作力度,现已累计开展信用工程315个村,评定信用户3.3万户,核发贷款证3500个,授信2.9亿元,深入开展富民惠农金融创新工程。设立信用工程创新宣传栏500块,加快电子机具布放,投放ATM48台,覆盖各乡镇(街道办事处);投放农民自助服务终端80台;投放POS机具1043台;总发卡量达24.6万张,网银和手机银行客户达2.4万户。积极创新贷款方式,建立商户信用联盟3个、村级农户信用联盟19个,联盟成员达420人,授信4500万元。打造一批亮点金融服务区,为提升农村金融便利化水平做出了突出贡献。(李哲 杨振振)

放飞梦想,即刻启航

浦发银行世界名校招生展盛大启幕

目前,留学“走进”了寻常百姓家,已经成为我国学子接受高等教育的重要选择之一。每年的三、四月份是大多数家长决定孩子是否出国关键时期。浦发银行济南分行秉承“新思维,心服务”的服务理念,携手启德教育将于3月31日14:00在济南索菲特大酒店6楼隆重开启“浦发银行世界名校招生展”,为您的出国之路提供专业资讯服务。

展会现场将坐镇100多所世界名校,家长和学生可近距离咨询,选择心仪的理

想学校。具有海外留学背景、留学咨询经验长达6年以上的各国留学咨询专家,可为学生提供详实而科学的留学申请规划。展会还重磅邀请了各国使领馆官员,通过讲座及互动解答的方式为参会家长和学生解读各国留学新政。浦发银行济南分行也将针对出国留学金融开展专题讲座和咨询服务。

浦发银行出国留学金融,以专业化、一站式、全方位服务广大莘莘学子和家长,除提供外币兑换、留学贷款、存款证明、国际汇款、

西联汇款,本外币理财等基本服务外,同时开创了留学前游学体验、留学实习计划、留学沙龙主题讲座、电子银行结购汇等特色前沿服务。

由浦发银行独家推出的国际学生证联名卡也将在展会上隆重亮相,该卡既是联合国教科文组织认可的学生证件,可以在超过122个国家,享受超过4万项消费优惠,又是一张银联标准借记卡可在超过130个国家和地区,140万台ATM自由取现。持有人取通知书或全日制院校学生证便可至浦发银行济南分

行各网点办理,享受“一卡在手,畅学无忧”的轻松畅快。

“浦发银行世界名校招生展”将帮助家长和学生了解各国教育制度、海外大学申请要求、申请流程、出国金融、海外学习及生活有全面性的了解,为科学规划留学做好准备。浦发出国易,轻松海外行。浦发银行济南分行将以完善、贴心的服务全心协助拥有出国梦想的广大学子顺利完成出国深造心愿,放飞梦想,即刻启航!

抢票电话:85593955、81936666