

广告

3月没抢到?4月5日-7日“美的空调火四月”机会来了,全省狂抢3天!

年度抄底价,抢到就赚到

3月,美的空调卖火了!

刚刚过去的3月15日-17日“美的空调火三月”促销,齐鲁大地一片热销!全省销售美的空调达几十万套!为2013年度空调行业开了一个好头!销售场面如此火爆,消费者的热情让我们感到了无比的自豪,能给消费者带来他们认为好的产品、满意的价格,一直是我们开展促销活动的初衷!而消费者如此买单也是本次促销活动成功的主要原因!

“美的空调火三月”活动持续了3天,记得第1天正好是周五,也不是休息日和放假日,但是,不到10点,好多美的空调专卖店、商场美的空调专柜已挤满了人,有提前预定的、有慕名而来的、有听亲戚朋友介绍来的、有逛客看到火爆场面后被吸引过来的……很多人都在讲经济形势不好,市场不乐观,但这一幕幕,让我们相信刚需是大大存在的,也更让我们相信美的空调的品牌和促销拉力是如此的大!分析3月活动为何

如此成功?为何消费者如此给力、如此买单?原因就在于:1、我们促销的力度、真诚让利打动了千千万万的消费者!实实在在让利、真真实实促销这是美的的坚持!正是这样的坚持和真诚打动了我们的消费者!2、我们的产品、我们的技术带来的益处吸引了消费者!说得好,不如用得好!广告词说的再好,也没有用!产品也好、技术也好,一切要服务于消费者,真正给消费者带来实际受益,那才叫好产品、好技术!看看我们的“一晚1度电”系列、双贯流系列、超薄系列,它们在打造超节能、超舒适、超静音、超风量、超美观上,无论哪一条都是从消费者使用角度出发,真真切切的给消费者带来实际的收益!3、美的空调的品牌和促销拉力得到了淋漓尽致的体现!美的品牌已在千千万万消费者内心中生根发芽!一次又一次真诚的促销让利,也在千千万万消费者心中烙下印记!每次的促销活动都能受到齐鲁人民的热捧!

4月,美的空调继续领跑!

4月5日-7日再惠齐鲁,大卖3天!

美的空调3月活动销售火爆,货源被一抢而空,很多消费者在3月活动中没有抢到自己意向的美的空调!活动结束,不少消费者纷纷至电到公司询问。应广大消费者需求,山东美的向总部紧急调拨货源,定于4月5日-7日再惠齐鲁,大卖3天!敬请广大消费者关注美的空调!另,值得欣喜的是,本次“火四月”促销除了包含3月活动的一系列优惠外,公司还将增加一系列2级高能效、超节能机型的优惠,满足广大消费者的不同需求。当然还有更多惊喜优惠现场揭晓!请广大消费者给予密切关注!“美的空调火四月”活动正在进行中,即日起即可认筹预定,欢迎广大消费者至全省美的空调专卖店、各商场美的空调专柜认筹、抢购!3月,没抢到,4月,机会来了!您可千万别错过!

——在刚刚过去的阳春3月,“美的空调火三月”促销全省火爆热销!齐鲁争相抢美的!——



喜报•因货源有限,抢购火爆,导致部分消费者在3月促销活动中未能抢购到美的空调,应广大消费者需求,山东美的紧急调拨货源,4月5日-7日美的空调再惠齐鲁大卖3天!敬请关注!



美的 Midea
中国国家跳水队·游泳队主赞助商

美的空调火四月

一晚1度电* 空调抢美的

即日起认筹 4月5日-7日大卖3天

4月买空调,看过美的再决定!2级能效超节能空调,火爆开抢!同时享受国家节能补贴。

欢迎至全省各美的空调专卖店、各商场美的空调专柜认筹、抢购!