

清明小长假短期理财选货基

业内人士建议，对于持币观望的部分投资者来说，与其让手里的闲置资金享受仅为0.35%的活期利息，不妨购买货基或短期理财基金此类流动性较好的现金管理型产品。

央行连续五周净回笼资金，货币政策稳中趋紧，加上季末和清明节假日效应的双重叠加，市场资金紧张局面或再度抬头。对于货币基金以及短期理财债基而言，其收益率水平也将受益短期利率上行而水涨船高。

货基收益水涨船高

从目前的市场表现看，货币基金和短期理财基金跑

赢一年定存，高于活期储蓄的十余倍已渐成常态。Wind数据显示，截至3月27日，今年以来，货币基金区间7日年化收益率均值为3.58%，高于一年定存利率，其中华夏现金增利达4.027%，名列前茅。短期理财基金年内七日年化收益率均值已接近4%，达3.9479%，其中首批超短期理财产品嘉实理财宝7天B达4.2702%，嘉实货币B为4.0189%，均在同类产品中

位居前列。Wind数据显示，2010年货币基金规模仅为1532.77亿元；而2011年，这一数字则变为2948.95亿元；再到2012年，货币基金规模已高达4957.13亿元(剔除短期理财债基)。

嘉实货币基金经理魏莉表示：“进入3月末，季末通常市场对资金需求增加，预期资金价格会有上行，加上季末和清明节假日效应的双重叠加，市场资金紧张局面或再度抬头。对于货币基金以及短期理财债基而言，其收益水平也将受益短期利率上行而水涨船高。”

货基创新引资金入场

为了在推销自己的货基，日前有多家基金公司在交易方式等方面进行创新。华夏基金日前公告表示，公司旗下“活期通”业务现已升级，全面支持7×24小时、单日累计10万元以下快速取现，资金可瞬间到账，节假日也支持(基金管理人另有规定的除外)。据了解，“活期通”是一个收益远超活期存款的现金理财账户，存入“活期通”就是购买华夏现金增利货币基金，资金取用快速灵活。值得一提的是，临近第一季度末，货币基金收益集体走高正是投资人的布局良机。富国基金也表示，富国天时近期也推出了网上直销T+0快速赎回业务。

业内人士分析认为，从最近资金市场走势来看，跨季、跨准备金缴款日、以及跨清明节的资金价格出现稳步上涨趋势，这也使货币基金有望“坐享其成”，从而有利于基金经理把握更好的投资收益。与此同时，清明节的到来，让市场出现4天的理财空档期，对于不想让资金躺在活期账户“白白睡觉”的投资人，选择货币基金或是较好的选择。

短期理财门槛再降低

据悉，相比普通银行理财产品动辄5万、10万元的门槛，短期理财基金的门槛低了很多，原来投资者最低只需1000元即可参与投资，现

在这一门槛再次降低。嘉实货币和嘉实理财宝7天投资门槛均低至百元，且申赎免费，而易方达上周一日售罄的保证金理财货币基金更将门槛降至1元。

对比货币基金，采用周期封闭运作的短期理财基金年化收益率应超过普通货币市场基金，获得流动性溢价。海通证券研究报告指出，随着T+0提现业务推广，货币型基金将更好的回归现金管理工具及资产“中转站”功能的本质之上，而短期理财债基则更为偏重绝对收益，对不希望承担净值波动、同时有较强流动性需求的低风险投资者提供了一个更为适宜的理财工具。 据《信息时报》

建行助力齐鲁车展 多款车型享分期补贴

4月11日—14日，2013年第27届齐鲁春季汽车展示交易会将在济南率先拉开帷幕后，百余个汽车品牌将在此亮相。为圆众多车迷的购车梦，本届车展上，建设银行山东省分行与部分汽车厂商联合推出了多款车型的购车分期补贴优惠活动，其中持建行信用卡分期购东风悦达起亚、奥迪、丰田旗下的多个车型，均可享受“0利息、0手续费”的最大优惠。

据了解，此次参与购车分期活动的有奥迪旗下的十几个车型，东风悦达起亚、丰田旗下也有数个车型参与此次活动。购车人选择不同的车型，享受的分期优惠也各不相同。目前，建行山东省分行在山东银达汽车销售服务有限公司、山东润华天信汽车销售服务有限公司、济南金万通、济南明星丰田汽车销售服务有限公司均有工作

人员，可以随时接受咨询和为购车者提供资金帮助，各车型具体优惠措施见附表。建行山东省分行相关人士介绍，目前，信用卡购车分期已经被越来越多的市民接受，如果只是短时间内缺少资金，选择分期付款要比选择汽车消费贷款划算得多，省下来的钱还可以做其它投资。理财专家指出，通过分期付款，提前实现购车愿望，提

附表：建行各款车型分期购车优惠表

厂商名称	期数			品牌	首付比例	活动时间
	12期	24期	36期			
东风悦达起亚	0.00%	6.00%	8.00%	K5、智跑、狮跑、秀尔	不得低于净车价的30%	2013.1.4—2013.12.31
	0.00%	8.00%	12.00%	福瑞迪		
一汽马自达	0.00%	3.00%	7.00%	Mazda6、睿翼(含轿跑)、Mazda8		2013.1.1—2013.12.31
吉利汽车	0.00%	6.00%	10.00%	全球鹰、帝豪、英伦汽车(EC8除外)		2013.1.1—2013.12.31
	0.00%	0.00%	10.00%	帝豪品牌EC8		2013.1.1—2013.12.31
东南汽车	3.00%	7.00%	11.00%	戈蓝、翼神、蓝瑟、君阁、菱悦		2013.1.1—2013.12.31
一汽丰田	0.00%	4.00%	8.00%	皇冠全系	首付比例至少为净车价的30%	2013年3月1日—4月30日(以客户递交申请日期为准,且必须在5月31日前完成交易)

商河农信联社组织召开银企座谈会

为加强对优质客户群体的营销力度，搭建银企合作平台，着力解决中小微型企业及个体工商户在资金、结算等方面的金融服务需求，促进信用社与客户“互信互利、合作共赢”，3月20日，商河联社在县城城区产业园组织召开城区产业园银企座谈会。联社主任王银之、城区产业园主任李军以

及来自园区的20家重点企业的董事长、总经理及担保公司经理参加了座谈会。座谈会上，各企业负责人畅所欲言，分别就信贷政策、资金需求、担保方式等相关问题提出了中肯的意见和建议。山东银联担保投资有限公司、晨启担保公司负责人分别就贷款担保问题与各

企业进行了坦诚的交流。联社主任王银之表示，将本着“相互依存、互为促进、共谋发展”的原则，强化创新意识和服务意识，进一步加强与企业的合作与交流，根据当地企业服务及资金需求，不断推出适合企业发展的业务新品种，切实帮助企业解决金融业务中遇到

的各类困难和问题，努力实现银企“双赢”。座谈会上，联社与企业现场签订资金需求意向协议书20份，金额达1.2亿元。通过召开银企座谈会，对于增进银企了解，加强银企交流与合作，促进银企业和当地经济共同发展必将产生积极效应。(贾存华)

坚持创新 光大银行发力移动支付

长期以来，光大银行始终坚持不断创新，手机银行业务相比上一年实现了200%以上的增长。伴随移动互联网技术的逐步成熟和移动电子商务市场的迅速成长，移动支付正逐步摆脱各种束缚，从梦想照进现实——光大银行与中国银联共同推出基于NFC(Near Field Communication)通讯协议的移动支付业务成功完成了联调，下一步将正式进入商用推广，为光大移动支付业务正式投入运营做好了充分技术准备。不必刷银行卡，只需在收银终端前刷手机，就能进行支付——这是光大银行相关负责人向客户描绘的移动金融服务的支付场景。利用移动支付领域的NFC

近场通信支付技术，将银行卡加载在内置安全芯片的智能手机上，实现手机与银行卡“合二为一”。几年前，以二维码支付和手机近场支付为代表的新型线下支付方式几乎同时开始投入研发，但当二维码支付在中国迅速进入商用并逐步完善成熟之时，更为便捷的手机近场支付却因受诸多因素影响还未能实现大规模推广和商用。如今，光大移动支付业务投入商用已正式进入倒计时阶段，说明光大银行通过凝聚产业链合力，已成功打通移动支付的“最后一公里”。光大电子银行相关负责人表示，移动支付产业构成的链条长、行业跨度大，既有银行等支付服务商、通信运

营商、手机生产商，还有成千上万的商家，各方之间的合作必须是一种双赢或多赢的发展模式。唯有如此，方能形成1+1>2的合力，实现市场和产业的完美对接。作为移动支付产业链的关键一环，中国银联相关负责人也表示，银联会进一步加强与产业链各方的沟通与合作，共同推动移动支付产业驶入健康发展的快车道。基于此认知，早在去年8月，光大与中国银联在北京签署移动金融战略合作协议，双方约定在移动支付、安全支付控件、移动商圈、智能卡等领域开展深度合作，为客户提供更为便捷的移动金融服务。据悉，光大银行还相继与中国移动、中国联通、中

国电信等运营商携手合作。此次光大移动支付业务成功联调，离不开中国移动的全力支持和配合。另据透露，光大与三大运营商合作推出的光大银行移动支付业务也将于4月陆续上线。光大电子银行部相关负责人表示，要想让客户乐于使用移动支付业务，还需要有覆盖面广的移动支付近场受理商户。据透露，光大移动支付业务合作商户覆盖全国各地，将涵盖商业零售、公共交通、加油站、付费电视、餐饮、影院、医院、学校等不同领域，让客户实现随时、随地、随心的支付服务。

Bank 中国光大银行 共享阳光·创新生活



百姓理财服务热线

0531-89096315

开通时间：每周一至周五 14：00—17：00 (热线不提供个股、基金及其他理财产品的操作建议)



财金资讯

全面满足“三农”贷款需求 历城农信联社支农打出组合拳

今年以来，历城农信联社针对辖内农区经济迅猛发展，农户生产经营方式日趋多样化的现状，不断创新信贷产品，完善信贷支农手段，坚持从农户生产经营特点出发向农户推介贷款产品，确保全面满足农户贷款需求，推动区域经济快速发展。“信用工程”打造“三农”贷款普惠区。充分认识“信用工程”建设的重要作用，历城农信联社对辖内各农户、村、镇逐一进行信用等级评定，并核定贷款额度，发放贷款证，彻底消灭了农户贷款“一贷难求”的现象。同时，对于信用等级达到一定水平的农户、村、镇，给予一定利率优惠，确保让信用等级高的农户真正得到实惠。专业合作社贷款推动农业产业化进程。针对历城区

近郊游、特色种养殖经济发展较快，辖内仲宫、唐王等地多以土地流转形式组建农民专业合作社合作社的特点，历城农信联社本着“宜社则社、宜户则户”的原则，推出农民专业合作社贷款产品，有效支持了辖内农民专业合作社的发展，带动了当地经济的全面发展。村大联保体贷款解决农户担保难题。针对单一农户贷款难以提供有效担保的特点，历城农信联社推出了“村大联保体”贷款业务。贷款农户可以村为单位，由亟需贷款的农户相互提供担保，向信用社提供一定比例的贷款保证金，即可在短时间内获得信贷资金支持。同时，此贷款产品还可实行利率优惠，有效降低了农户融资成本，受到了当地农户普遍欢迎。(张莉)

众信财富推出固定收益理财 预期平均年化收益14%以上

近年来，股市整体低迷，楼市跌宕起伏，国人的投资理念悄然发生着变化，大规模的避险需求点燃了低风险稳健投资的热情，固定收益类投资火爆，其中，P2P理财模式以其完善的风控措施，优良稳定的表现成为稳健型投资者的新宠。逐渐成为泉城百姓投资的必然选择之一。北京众信四海投资管理有限公司作为国内知名的为大众富裕人群和高净值人群提供个人抵押贷款信用评估服务、优质贷款人推荐服务、

协议管理服务、回款管理服务和财富管理服务的专业投资咨询服务平台，创新性的将具有中国特色的抵押担保与世界先进的p2p个人投资理财模式相结合，联合省金融办监管指导下的融资性担保公司，在行业领域内首推五星资金安全保障，做到了低风险与高收益的完美契合。投资者可根据自身的风险承受能力及资金流动性需求，自主选择15天~3年做为投资期限，实现财富管理及增值愿望。

众信四海投资理财模式一览表(部分)

名称	投资期限(月)	年化收益率(含管理费)	起投资金额(万元)
运通宝	1	8%	10
单季丰	3	9%	10
信通宝	6	11%	10
众通宝	12	14%—17%	10

咨询热线：0531-82621553 万达广场A座12B层

联系地址：济南市经四路5号 理财有风险，投资需谨慎