本周六,欧亚达 2500份狂欢大礼一晚送出

10台冰箱、30件家居礼品、500辆折叠自行车、1000套工具箱、1000件专区礼品……本周六,在欧亚达家居将全部送出?是的,近日不少消费者打来电话咨询。

在这万物复苏之际,在这春意盎然、百花争艳之际,如果是您正在考虑着营造家的氛围,或者是为家换一种春天的色彩。那么,欧亚达家居似乎颇为迎合您的心意。据了解,本周六13:30-21:30,欧亚达家居将掀起新一轮促销风暴,全场500余品牌火力全开,8小时底价狂欢,盛惠之势的确不可挡。

怎么才能领到奖品?

为此,笔者详细咨询了欧亚达家居的工作人员。在4月初,欧亚达家居就已经开始本次活动的预热环节,只要预存10元就可领到家用工具箱一套及预购券一张,小小预购券,用途可大。因为在活动期间购物缴款单笔满5000元凭此预购券方可有机会获得折叠自行车。1000套工具箱、500辆折叠自行车,数量之大,只要您速度够快,一定能抢到。10台冰箱、30件家居礼品的领取资格则还是延用抽奖的形式产生。只要您到欧亚达家居购物单笔缴款满2000元即可领取抽奖券一张,满4000元可领取两张,买的越多中奖机会就越多。

10元预购券还能领取吗?

小小预购券,真的很重要。就拿这次在整个北园大街唯一的一次高额返现来说,如果您没有这张预购券,还真参与不了此活动。欧亚达工作人员叮嘱:如果参加最高15%的返现活动必须持预购券返现联方可参加,无此联商场不予返现。如果没有此预购券的顾客您也不用担心,距离活动还有3天,您可尽快到位于北园大街水屯路口的欧亚达家居中厅总服务台办理领取手续。无需购物就能领礼品,购物还能参加返现,何乐而不为!

8大专区火力全开 奏响夜宴前奏曲

地板区、橱柜区、瓷砖区、木门区、卫浴区、软体区、实木区、红木区8大专区品牌连番上阵,打造4月欢乐购,畅享全城超低价!据了解,活动期间,8大专区参加活动的专卖店火力全开,引爆全场。还准备了1000件生活好礼,如旋转拖把、储物箱、微波炉、电压力锅等,在参加商场所有活动的基础上缴款满额都可参加。

是不是应该等等再出手?

原来,笔者也有这样的疑虑,看到欧亚达家居的活动内容后,才明白不是不能等,而是舍不得让您等!况且,作为家居行业的领导品牌,欧亚达家居一直秉承"一切为了消费者满意"的服务理念。每次促销活动,不管是活动力度还是活动奖品的选择上, 始终以消费者的满意为己任。为了让消费者解除价格上的顾虑更是提出"差价10倍赔偿"的售后服务举措。一个承诺, 让消费者解除所有疑虑。一个微笑, 也让消费者买的舒心。

下周六,圣象地板 总裁签售钜惠泉城

圣象地板大型活动"签动中国"在全国引起了深远的影响,客户参与热情空前高涨,所到之处备受欢迎,形成了独具特色的"圣象效应"。2013年,应广大消费者再次强烈要求,圣象集团总裁翁少斌先生将于4月20日再度莅临济南,集合品牌强大的产品力、价格力、品牌沉淀和市场积累,让利回馈泉城市民。

据了解,活动现已全面启动,各专卖店即日起接受预定。圣象地板三大品类震撼出击,价格全年最低。4月20日,圣象总裁将于银座家居中心店现场揭秘工厂价及红包返现金额,限时疯抢3小时,满3000元即有一次砸金蛋机会,设液晶电视、电动车、电压力锅、现金红包等重磅大奖,100%中奖!

截至目前,圣象地板已累计3亿平米下线,连续17年全国同类产品销量遥遥领先,成为600万用户的装修首选。本次活动力度之大,势必掀起史无前例的让利狂潮,让我们拭目以待!

居然之家:百家总裁 演绎蛇年家居盛"惠"

■**编者按**:4月20日,居然之家在泉城济南将迎来每年一度的"总裁签售会活动"。届时,来自全国各地知名家具、建材企业的上百个总裁们将齐聚于居然之家北园店,共同在这个装修旺季掀起一股"总裁签售"热潮,从而用厂家所带来的"空前让利"演绎一场最具震撼力和影响力的"蛇年家居盛'惠'。"

居然之家吹响"总裁集结号" 风云聚会再现济南

自2009年居然之家第一次在家居行业以"签售会活动"的形式在济南举办,其规模及形式在济南史无前例、独树一帜,其优惠幅度也是泉城家居行业历史上前所未有的,在济南家居行业史上写下浓墨重彩的一笔。今年总裁签售会活动一经发布,就引起了同行和市民的广泛关注,整个泉城家居建材行业沸腾了,各大驻场品牌纷纷参加战团,共同为今年装修的消费者举办一次盛大的4月家居聚会。

4月20日,对于济南家居行业来说,是一个群星聚会、共囊"惠"举的日子。因为这一天,来自全国各地一线家居品牌的总裁大腕们将汇聚到居然之家北园店,联袂推出"总裁签售会活动",以此来共同祝贺居然之家在五年中取得的成效和业绩。届时,泉城济南的广大消费者将可享受到这些总裁大腕们所带来的仅此一次的空前优惠,并一起目睹这些家居大腕的明星风采。

现场签售,体验家居"奥斯卡"

据居然之家北园店相关负责人介绍,此次"第五届总裁签售会活动"时间为4月20日至4月21日,从4月4日至4月19日为预约储值时间,有购买建材、家具的顾客可到居然之家北园店提前办理储值升值。

届时,居然之家总裁携手驻场商户上百名总裁亲临北园店现场进行签售,凡签售的销售合同均可在成交价基础上再享95折优惠。4月20日前100名顾客还可获得现金抵用券一份。居然之家独有的家具"以旧换新"在活动中将继续进行,满额购建材还可获得百元家具现金代金券。

三方让利,演绎"居然大盛会"

一直以来,居然之家力求通过整合资源,通过实实在在的优惠措施,大幅度让利消费者,从而让消费者既得利于实惠又满意于服务。

实惠从何而来?来自于三个方面,首先是厂方,最大的让利来自于工厂。正是有居然之家卖场方的出面申请,各个品牌商户才从工厂争取到最为优惠的价格。第二个让利来自经销商,也就是居然之家卖场内的驻场商户。为了最大限度地提升销售业绩,赢得广大消费者的信任和支持,经销商们肯愿意那么做。最后给予消费者实惠的是居然之家,通过最后的环节从而给予消费者更大限度的回馈。

事实上,只有通过这三方面的让利,才能避免"羊毛出在羊身上"的困局,也才可能做到真正让利于消费者。居然之家的总裁签售会活动就是一种纯粹的让利方式,明明白白又实实在在。同时,居然之家也是行业最早提出和倡导商户、卖场联合让利的企业之一,此举一经推出就受到广大消费者的认可和赞誉,觉得这才是真正的大让利,消费者得到的是真真正正的白银,而非羊毛身上的噱头把戏。

东青蝶恋花®
Flower loves butterfly
献礼五一 送惊喜
济南最大规模的窗帘布艺壁纸商场
东青蝶恋花窗帘布艺壁纸夏季特惠活动
惊喜一:畅销花色"惠"不停,38款畅销花色,限量"惠"给您部分款式3—5折特惠礼上礼;
惊喜二:新款窗帘,壁纸隆重上市,全场6折超低折扣;
惊喜三:凡一次购买5000元以上送价值500元的精美礼包,多买多送,先到先得;
惊喜四:本月所有购买的蝶恋花窗帘送免费清洗。消费者持蝶恋花产品及购买凭证可回店面免费清洗窗帘。
详情可至店面咨询 地址:济南市北园大街水屯路中段 电话:88618777 88618999

Power Dekor
圣象地板
震撼4.20
银座中心店
4月20日9:30-12:30
(仅限3小时)
总裁签售
厚惠有期
★银座家居中心店:55559629
★居然之家北园店:82360377
★银座家居北园店:83160128
★红星美凯龙店:55530891
★金牛建材店:81316299
★大明家居店:67723330
★东亚家居店:58610538
★万象新天社区店:58610551
即日起接受预订
圣象集团总裁:翁
1、厚惠有期 预售有礼 先到先得
活动期间交定金1000元,即可凭订单在4.20总裁签售现场按到场顺序领取好礼一份,数量有限,领完为止。
1-30名 太平金象 1樽
31-100名 好神拖 1个
101-300名 卡通浴室垫 1个
300名后 抽纸 1提
2、总裁特供工厂价 疯抢3小时
4月20日,集团总裁亲临济南,现场揭秘工厂直供价!
全年最低价,错过今天,再等10年
3、砸金蛋中大奖
活动期间交全款,满3000元即有一次砸金蛋机会,
液晶电视、电动车、电压力锅、记忆枕、好神拖、现金红包 等重磅大奖等您拿!
100%中奖
4、新品抢鲜定 立变有车一族
白蜡木系列新品尝鲜体验 (需交全款,限一户一单,不折现)
体验价:299元/平米起
满50m²以上送电动车一辆
5、交全款返现金
活动期间交全款,4.20签售现场 总裁红包大派送
6、微博转发抵100元
活动期间,手机拍下本次活动的单页发布在新浪微博并@山东圣象及5位好友,即可凭此微博交全款时
抵扣100元现金使用(限30平米以上)
7、一朝选购,终身有奖
活动期间购圣象地板任意款满40平米,即可连续参与圣象集团组织的常年抽奖活动,每周一名,抽中为止,100%中奖!