

去年初,平原市民李娜发现街头冒出来很多黄绿相间的便民早餐车,卖的早餐干净卫生价格也便宜。今年3月份,造型统一的便民早餐车在德城区的主要街道集体亮相,当市民期待着吃到干净卫生的“便民早餐”时,这批早餐车却因布点等问题还未开售便被撤回。近日,运河经济开发区刚刚设定了9处便民早餐车布点,或将尽快开售。



工作人员在制作早餐。王金强 摄

迟到的便民早餐车

本报记者 王金强 郭光普

好吃不贵的早餐

4月24日早上七点多,李娜吃了一顿可口的早餐,分别是一个鸡蛋、一个油香和一碗粥,这一顿饭不过4块钱,是她在平原县一辆便民早餐车前买的。

二十岁左右的李娜,在平原县一家商厦上班,平时吃饭,她主要有两个选择——街头早餐摊或在家自己做。

去年年初,李娜走在上班路上发现,路边冒出来好多黄绿相间早餐车,只有摊煎饼果子的早餐摊那么大的小车内,锅贴、包子、馅饼、粽子、肉夹馍、蛋挞等

早点,竟然应有尽有。

跟李娜的经历相似,临邑县的李林,25日早上也在临邑县广场大街的早餐车里买到一样的早餐,只花了5块钱。

李林选择多走200米到这里买早餐,是因为看起来干干净净,还挺好吃的。“看他们的食物原料都套着保鲜膜,卖早点的也穿得挺利索,感觉挺干净的。”李林说,一个小车能卖十几种早点,味道还挺鲜,让他觉得挺舒服。

再到后来,李娜发现在她上班的地方,

这家早餐供应公司开了一家“煎饼大葱”的旗舰店,可以坐在里面吃早餐,同时也供应午餐和晚餐,目前正在开发夜宵。

目前,平原县有这样的早餐车25辆,已经推行一年时间。以早餐车为依托,还建起了一家中式快餐店。

而在德城区育英大街,市民吴岩对路边的绿色早餐车很好奇,看到上面的卖早餐的标识,才知道这是早餐车。“大半个月前就见过,什么时候开卖啊?”吴岩有些疑惑。

平原临邑样本

24日下午,平原县龙门办事处,该早餐生产企业车间开工了。

白色大褂穿上身,头罩和口罩戴上,记者才被允许进入早餐生产车间。车间内,纯净水机、大型蒸煮设备都是按功能分开,两三个人操作一台灌装机,一小时内能生产数百杯奶茶。

在这里,车间工人到下午才开始开工,批量生产各种早餐。80多名员工,每天能生产10万多份早餐。“每天下午五点半开始往外送,保证早餐车早上5点多能开始卖。”车间工人说。

该早餐生产配送企业的经理孟庆军称,别看是做早餐,都是按照严格的标准来操作的。采购、加工、配送、

销售、价格和形象都是统一的,连装奶茶的杯子,都是可以承受高温的。另外,他们设有追溯机制,如果早餐出问题,菜或原料在哪里买的,都能追溯到。

孟庆军对加盟商宣传的盈利模式有四种,根据售卖数量,赢利点分别为10%、12%、15%、20%,每天从早上5点半卖到上午9点,以一辆早餐车的容量来看,平原县的加盟商每个月的收入在1400元至3000元之间。

当然,加盟也是有一定门槛的,每位加盟商要交1万元押金,中途退出的,享受全额退还。餐车里的水和煤气罐需要加盟商自备。经营状况不佳的加盟商,可

以申请换地方。

一人高的早餐车,有三个可以打开的门,可同时供应60多种食品。具有防水防风防火等基本功能,冬天靠炉子的温度可以适度取暖,夏天打开三个门,烈日并不太毒的早上,可以接受。另外,餐车使用寿命8—10年。

省去了准备原料的环节,食品种类丰富,车内干净卫生,吸引了平原县不少“半路”加入进来的加盟商——不少加盟商加盟前自己摆摊卖早点,后来改在早餐车内卖。

作为德州市便民早餐工程,目前,平原县有25辆早餐车,临邑县十多辆,夏津、乐陵正在布点中。

加盟商的煎熬

德州市政府实施的便民早餐工程,免收早餐车管理费、通行证费,按最低限度收取早餐车位置占用费,对失业下岗人员有再就业政策和税收减免政策,不用自己准备原料,还能在遮风挡雨空间里卖多品种早餐……这些优惠条件,让德城区市民于蕾蕾毫不犹豫地选择了加盟。

老家在平原的于蕾蕾看到老家人卖得不错,于今年3月,交给该公司1万元押金,原本接到的通知是,清明节后就可以

营业,可到现在快一个月了仍无动静。

于蕾蕾觉得,这是市里推的工程,应该很稳妥,本打算边待业边等早餐车开业,但是咨询了企业后,一直没有得到明确答复。无奈的他找了一家厂子上班,一边等着早餐车能开售的消息。

相比而言,德城区加盟商刘颖还算幸运,因为她加盟的天衢路与育英大街交汇处的早餐车还未被撤回。但是目前也仅是摆在那里而已,至于何时能开业

刘颖尚不清楚。

“我在家带孩子,不停地咨询企业,也没得到明确答复。只能等到‘五一’过后再看看。”刘颖称近期也跟同时培训的加盟商联系过,大家等得很心急,都在等具体的开售时间。

该公司的市场部经理孟庆军称,确实有不少加盟商有焦虑情绪,也有一些催促他们退还1万元押金的,目前还没开始退钱。

亏损状态下等待

24日,德州惠众餐饮有限公司的副总经理田利经过多日从德州市与平原县来回奔波,终于接到德州运河经济开发区商务局的公告,该区审批的9处便民早餐车布点位置已经初步通过。

2012年,作为便民早餐工程引进企业,德州惠众餐饮有限公司在临沂市的便民早餐做法,受到德州市商务局相关负责人的青睐,并率先在平原、临邑两县推开,并在平原县设立了生产基地。“目前我们的早餐车在平原、临邑两个县已

经运转成熟,夏津县首批10辆试点餐车也已经摆放完毕。”田利说。

清明节前,该公司在德城区招纳了30多名下岗职工或有劳动能力的残疾人,接受了公司培训,成为首批城区加盟商。

培训一个多星期,700多斤青菜和200多斤肉菜也进入生产车间,就在这时,孟庆军等人却接到早餐车暂不能开售的通知。

无奈之下,工作人员又开着面包车,一辆辆地把分散的早餐车拖到设在德州的办事处。“城区不能进大货车,只能一

辆一辆地拖。”孟庆军说。

孟庆军边给平原的加盟商供应原料,却一刻也不敢停止去联系相邻的夏津、武城等地的市场。因为去年他们亏损了200多万元,急需更大更多的市场需求来缓解这种局面。

相对于小本经营的地摊户,惠众餐饮有限公司在生产、配送、采购以及占地等方面,都要维持较高的开支,只有获得更大更多的市场需求或政府补贴,才能维持下去。



中心城区未开售的早餐车。本报记者 马志勇 摄

中心城区时间表

目前,人口最为集中的德城区、德州经济技术开发区,早餐车布点开售的时间仍不得而知。早餐车“迟到”的一个重要原因,是有关部门对早餐车服务过程中的管理问题的担忧。德城区城管执法局一位工作人员说,便民早餐车方便市民,绝对是件好事情,可是如果准备了一批再来一批,该怎么管?

德州中心城区在创建国家卫生城市过程中,花了很大气力维护市容市貌,但仍不能彻底解决占道经营的难题。早餐车上路容易,但如果不规划好、协调好,再冒出一批同质的早餐车,占道经营的混乱局面该如何收场?

目前,平原县已经有25辆便民早餐车上路,覆盖平原县城区十几条主干道。平原县城管执法局马副局长说,平原县只有十多万人口,如果再多增加布点,就很难保障加盟商的利润了。

在管理过程中,平原县的早餐车经过了一段时间的磨合期。开始,确实有一些卖早餐的地摊户,模仿这种统一的早餐车搞竞争抢市场。

通过引导和自身竞争比较,地摊户们发现,有了卫生等各类手续和统一的原料配送,早餐车省时省力挣钱更多,也纷纷转为加盟商。

按照德州市政府《关于实施便民早餐工程的意见》,2013年6月底前,在中心城区重点突破,选择两个县试运行,培育2-3家便民早餐工程建设骨干企业,新建或改造主食加工配送中心1-2处,发展80家左右早餐连锁网点、早餐示范点和早餐车,年底前建170家便民早餐点。