

从齐鲁晚报·今日菏泽创办至今,已经主办了6次大型车展。至今回想起来,每年的齐鲁春秋三季车展都仿佛一场浪漫的“人与车的邂逅”,流光溢彩的各式展车、靓丽的车模抢抓眼球,俨然成为爱车族们眼中的一道独特风景线。

作为全省齐鲁车展的一部分,齐鲁菏泽车展始终以为消费者打造最省钱的车展为目标,坚持“能卖车”的草根本色,为市民搭建最经济实惠的购车平台。

同行

两年来,最省钱公益车展深入人心

# 帮众多市民轻松成为有车族

本报记者 董梦婕

现如今,齐鲁菏泽车展品牌已经深深融入到菏泽市民的日常生活,成为众多消费者心中最有影响力的汽车展会。

众多汽车品牌同台PK,在展示车辆完美性能的同时,大打促销战,纷纷推出优惠牌吸引消费者,提升品牌竞争力。历届车展现场力度空前的优惠政策,最能让购车族们怦然心动,再加上参展商精心策划的美轮美奂的活动,此起彼伏的新车上市,都为车展罩上了一层“光环”,人气如潮水般汇聚。

车展过后,汽车厂商们惊叹参加齐鲁车展得到的巨大效应,汽车经销商们欣慰斩获的不菲业绩,疲惫的汽车销售人员想到丰厚的提成不禁喜上眉梢,想买车的准车主们心满意足地选购到了物美价廉的爱车,准车迷们留恋在中外名车中,期盼下一次车展的到来。汇聚而来的人气还带动周边业态齐“吸金”,也让无数家庭轻松踏入汽车时代。

随着品牌知名度的提高,每届车展逐渐升温,吸引众多本地及周边地市的汽车经销商积极参与。刚刚闭幕的大众汽车杯2013菏泽春季车展,不仅得到菏泽市委、市政府等部门的大力支持,还成为第22届菏泽国际牡丹文化旅游节县区、部门主办活动之一,招商半个月就吸引160余家汽车经销商,600余辆展车踊跃参展。展车基本

囊括了车市的各主流品牌,既有中高档车,众多经济型家轿,还有实用商务车,又一次创下历届菏泽车展规模之最。

参展车商的增加,体现了各大汽车厂商对齐鲁车展的认可,也体现了车展本身影响力的提升。在今后的日子里,齐鲁车展将坚持打造更具档次、更理想的“抄车”展会,回馈市民的支持。



车展现场的车模。



本届车展规模大,车辆多,本报记者 郑兴宇 摄

校车首次参展 豪华房车紧俏 带动牡丹园人气大增

## 菏泽今春车展有新“门道”

本报菏泽4月26日讯 董梦婕 通讯员 王超 随着菏泽春季车展的圆满落幕,本届车展在牡丹园举办,吸引了众多市民前来参观。车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。

豪华房车,车展首日就被买走

本报菏泽4月26日讯 董梦婕 通讯员 王超 随着菏泽春季车展的圆满落幕,本届车展在牡丹园举办,吸引了众多市民前来参观。车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。

车展魅力大,校车首次来参展

本报菏泽4月26日讯 董梦婕 通讯员 王超 随着菏泽春季车展的圆满落幕,本届车展在牡丹园举办,吸引了众多市民前来参观。车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。

本届车展期间,每天出场的展车都排满了展厅,很多市民在车展现场购车,车展的人气爆棚,带动了周边的人气。

本届车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。

本届车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。车展期间,牡丹园的人气爆棚,带动了周边的人气。

### 门道

4月5日上午,大众汽车杯2013菏泽春季车展在牡丹园开幕。本届春季车展由齐鲁晚报·今日菏泽、菏泽市汽车行业协会主办,坚持“能卖车”的草根本色,为市民搭建经济实惠的购车平台。现场不仅有热闹、还有不错的优惠,参展车商们销售的同时,汇聚而来的人气带动了其他业态“吸金”。



车展销售业绩不错,本报记者 郑兴宇 摄

## 历届车展回顾

菏泽2011“东风悦达·起亚K5”杯秋季大型车展上,菏泽首次上演“双场展”,两天里,1058辆车找到“主儿”。

2011齐鲁晚报菏泽冬季精品车展现场订车、售车达300余辆,为冬季车市添了一把火。

2012齐鲁(菏泽)春季车展,两天1180余辆车找到主人,车展后效应令人期待。

2012年7月,在冀鲁豫革命纪念馆广场举办了为期两天的夜市车展,是历届夜展中规模最大的一届。

菏泽华泰·宝利格杯2012齐鲁冬季车展上,订车买车共成交860余辆。

大众汽车杯2013菏泽春季车展吸引60余家汽车经销商,600余辆展车,参展品牌和数量均创历届车展之最,打响了今年菏泽汽车市场的“第一枪”。

# 沃动全场 特惠风暴

## 更有 12G 流量赠送

联想 A800

酷派 7295

华为 G520

中兴 V956

**预存1399元,得酷派7295手机一部(5寸4核,支持21M网络)+1399元话费+每月500M流量**

套餐月费(元)	产品包价格(元)	优惠购机款(元)	预存款(元)	入网返还金额(元)	分月返还金额(元)	合约期(元)	优惠政策
96	1399	0	1399	279	46	24个月	每月赠送500M流量(新人网全预存用户)

**预存1199元,得中兴V956手机一部(4.5寸4核)+1199元话费+每月500M流量**

套餐月费(元)	产品包价格(元)	优惠购机款(元)	预存款(元)	入网返还金额(元)	分月返还金额(元)	合约期(元)	优惠政策
96	1199	0	1199	239	40	24个月	每月赠送500M流量(新人网全预存用户)

**预存1199元,得华为G520手机一部(4.5寸4核,支持21M网络)+1199元话费+每月500M流量**

套餐月费(元)	产品包价格(元)	优惠购机款(元)	预存款(元)	入网返还金额(元)	分月返还金额(元)	合约期(元)	优惠政策
96	1199	0	1199	239	40	24个月	每月赠送500M流量(新人网全预存用户)

**预存999元,得联想A800手机一部(4.5寸双核)+999元话费+每月500M流量**

套餐月费(元)	产品包价格(元)	优惠购机款(元)	预存款(元)	入网返还金额(元)	分月返还金额(元)	合约期(元)	优惠政策
96	999	0	999	199	33	24个月	每月赠送500M流量(新人网全预存用户)

选3G 就选沃 [www.10010.com](http://www.10010.com) 10010