3天也是假

五一小长假

不是“黄金周”,“黄金”依然在

菏泽家电卖场“五一”促销战火热,一家商场一天进账可达700万

本报记者 董梦婕

自2008年起,“五一”黄金周被调整为三天小长假,但商家仍将“五一”视为吸金的好时机。“狂惠五一,买高退货”,记者行走在菏泽市内各家电卖场发现,“五一”促销大战打得如火如荼,一系列让利、送礼促销活动着实刺激了市民的消费激情。

售货员嗓子快喊哑了

5月1日上午10时许,菏泽市三角花园金霸电器内人头涌动,满眼都是红色钜惠价格标签,高达几千元的优惠幅度让市民不再“淡定”,每个品牌专柜前,销售人员都忙得应接不暇。

“优惠活动从4月28日就开始了,可能很多市民觉得五一价格在1号开始才能享受,所以当数今天的人气最高,从八点多就有人了,这才十点就挤满了。”容声冰箱专柜销售人员告诉记者,前两天每天能卖30多台冰箱,估计五一当天,冰箱的销量能再次翻番。

客流量激增使产品销量明显增长,也增加了售货员的压力,记者注意到,部分柜台前,工作人员由于不停介绍产品,声音已经变得沙哑,“声音小了怕顾客听不见,时间长了嗓子还真有点吃不消,不过很多顾客都是从县城特意赶来的,总不能让他们白跑一趟。”金霸电器某品牌专柜售货员说,现在一个售货员要同时接待几个顾客,压力大增。

配合顾客血拼 商场打烊迟

近年来“五一”假期的销售魅力一向是端午、清明节等假期无法相比的,因此,众商家也在“五一”期间投入了更多的精力和促销力度,为了让血拼族满载而归,金霸电器特意在“五一”期间延时打烊时间,直到接待完最后一位顾客才能下班。

“今天人气这么旺,不知道几点能下班啊。”金霸电器某品牌专柜售货员说,平时商场晚上七点半就下班了,昨天特意延时了一个小时才打烊。

记者走访发现,很多市民都特意等到五一期间,抓住各大商家的促销活动疯狂购物,5月1日上午11时许,金霸电器的收银台前,需要付款的市民大排长龙,直到16时许,商场内仍人流如织。

五一进账较平常翻十余倍

每年的“五一”节,也是各家商场暗中较劲的时候,对今年“五一”的销售,各家电商家都有备而来且充满信心。记者走访发现,将于今年5月底结束的家电节能补贴成为各商家促销的重要砝码,贴有绿色标示的节能补贴空调、彩电、冰箱等家电最受消费者青睐,它们均被放在显著位置,也成为商家的主打商品。

“节能产品省电、性能好,使用寿命长,越来越受消费者青睐,虽然觉得补贴款不多,但是真的享受不到了,还是很刺激消费。”家电卖场相关负责人介绍说,节能惠民工程将于5月31日正式到期,是否延续尚无定论,所以“五一”小长假将是商家举行促销活动的最后良机,5月底前,家电促销势头将会很猛烈。

金霸电器副总刘先生介绍,从近两天的销售情况来看,促销效果显著,商场人气暴增,预计5月1日当天销售额能达到700余万元,是平常的十余倍。

3天,16万游客涌入曹州牡丹园

错过牡丹节,还有芍药节哦

本报菏泽5月1日讯(记者 张歆然) “五一”假期,菏泽又迎赏花高峰,曹州牡丹园三天接待游客超过16万人次。牡丹晚开品种和芍药早开品种均已盛开,首届中国菏泽芍药赏花旅游节将于5月6日在曹州牡丹园开幕。

5月1日,记者从曹州牡丹园了解到,“五一”假期又迎赏花高峰,这可能会是今年的最后一个牡丹赏花高峰。4月29日,曹州牡丹园接待游客6万余人,30日达最高峰接待游客超7万人,5月1日又接待游客3万人,3天总数超16万人次。

目前牡丹早开品种已败落,但海黄、金晃、金阁等牡丹晚开品种在“五一”期间陆续盛开,花期至少可持续至8日前后。同期盛开的还有铁杆紫、丹凤、湖光山色、永生红等芍药早开品种。

据了解,今年春节后,曹州牡丹园就开始着手准备于本月6日开幕的首届中国菏泽芍药赏花旅游节,目前已全部准备就绪。为营造芍药赏花氛围,曹州牡丹园集中整理出早、中、晚花芍药品种地块进行集中种植,又进行了大面积的分栽。

此外,曹州牡丹园还收购引进了大量国外芍药早花品种,如日本富士、美国伊利尼酋长、伊利尼美人、护航舰队、红色女神、玛丽等。芍药节开幕后,曹州牡丹园还将在国花馆内举办芍药文化系列展出,演出活动有芍药品种图片展、芍药文化艺术展、芍药文化典故传说、芍药文化历史药用价值展等。

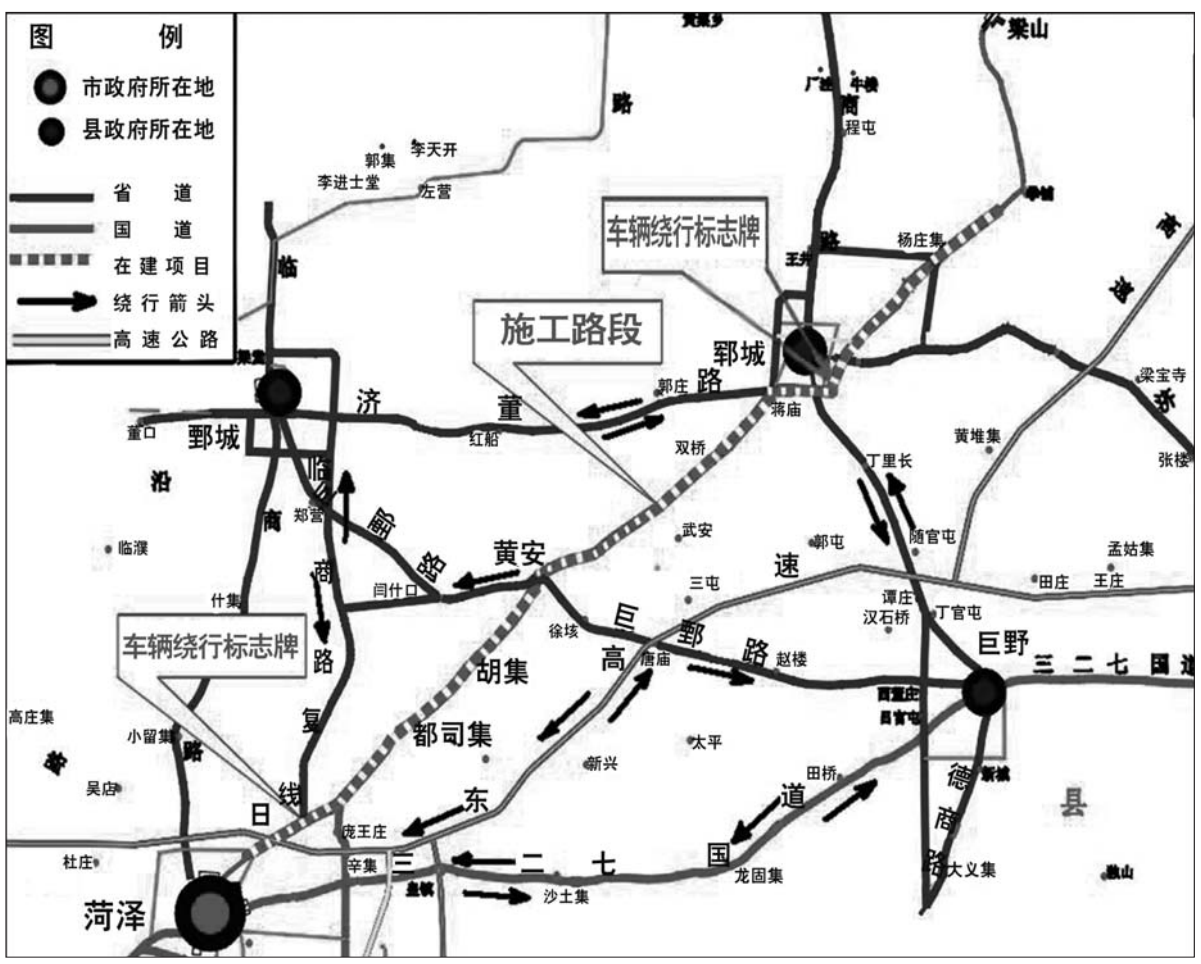
公 告

经山东省交通运输厅、山东省财政厅批准,G220东郑线济宁菏泽界至菏泽市区段改建工程即将进行公路改建施工,施工时间为2012年11月20日至2013年12月31日。届时将对郓城北(K405+372)至临商路复线(K460+617)段封闭交通,为确保工程施工质量和道路交通安全,请过往车辆按图示路线绕行。

特此公告。

菏泽市公安局交通警察支队

菏泽市公路管理局

二O一二年十一月十五日

附:绕行路线示意图