

选时机,选换代,选网络,选团购,选实在

购车五大秘笈帮您省到最省

怎么买车最划算?掌握好诀窍轻松省下几千元。下面为您盘点购车省钱五大秘笈,希望对您购车有所帮助。

一、选准购车时机 淡季时节找便宜

汽车市场每年都会有几个淡季,比如春节过后,新车集中上市,各车型之间竞争加剧,此时降价声便一

浪高过一浪,是不错的购买时机。另外七八月的炎炎夏季和年底也是不错的买车时机。

二、购买换代车型 性价比最高

随着新款上市,老款车型清仓,往往会有较大幅度的降价。但据了解,一般商家清仓的时间很短,通常只

有一两个月,甚至一两周。所以如果你想购买价格实惠的老款车型,就不要有太多犹豫。

三、借助网络平台 价比十家淘实惠

同一款车型的店间差异很大,在同一个城市,销售同一个品牌系列车型的4S店可能有十几家之多,分布在城区的不同地方,竞争的激烈可想而知,从不同的店购车成交价或许会有几千元的差距。

如果你没有足够的时间和精力去各家店跑遍,或担心白跑一趟的话,可以借助

网络平台,在网上发布你期望购买的车型以及你的心理价位,再由各家经销商来“竞标”。收到经销商反馈后,你可以选择自己最满意的购车优惠,或从给出最低价格的经销商处购车。整个过程非常便捷,只需要几分钟,就能获取到各家经销商的最低报价,同时自己掌握主动,价比十家淘实惠。

四、流行省钱新法 众人团购砍价多

团购是现今最流行的省钱方法,买车也一样可以利用团购省下大笔银子,上网搜搜,发个帖子也许就能找到和你志同道合的买车人。然而团购也有其劣势,买车

的团购标准通常在5人或10人以上,要集齐一定人数很不容易,需花费不少时间和精力,如果在等待过程中错过了最佳的购买时机,得不偿失了。

五、拒绝赠品诱惑 坚持现金优惠

砍价时销售人员往往会给你别的诱惑,采取“曲线救国”策略,来保住车价。比如送您贴膜、脚垫、座套等一些看似价格昂贵的装饰,其实并不值这么多钱,实际成本

最多只有其标价的二分之一,甚至三分之一。所以砍价时一定要坚持更多的现金优惠,或将装饰品的报价以五折的价钱折算成现金优惠。

搜狐汽车 李静怡

第一辆车

实用最好

随着用车成本越来越高,第一次购车的消费者往往不能决定自己究竟应买什么样的车型才合适。对此,有汽车专业人士表示,第一次购车的消费者应以实用为主,不要盲目追高。

目前市场上各种型号的车辆很多,对于首次购车的消费者来说,1.6L以下的精品小车比较适合首次购车的消费者,因为这种排量的车型在性价比方面比较适合首次购车的消费者。

有汽车专业人士表示,现在市场上有很多的紧凑型车,这些车辆无论是从质量还是价格都比较适中。而且为了迎合消费者的心理,众多的厂家也都大推小排量车型,这就让紧凑型车型趋于热销状态。

比如说,大众系的朗逸推出了1.4T车型;凭借超低的价位一直在该级别称雄的比亚迪F3也推出了1.5L车型;同时还有广本的锋范也拥有1.5L车型。

“很多厂家在推出这种小排量车型之前,就是看准了消费者这种心理,因此,我们建议消费者在购第一辆车的时候,一定要看自己的需求去购买。”有汽车专业人士指出。

广州日报 钟宏连



浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 | 400-672-9888 | www.emgrandauto.com

2013款 帝豪EC7 荣耀上市!

以实力 走出新历程

吉利帝豪2013款EC7/EC7-RV,携17项性能晋级,实力登场

全系火爆 热销中



3年赢得30余万用户信赖,只是成就卓越品质的第一步。吉利帝豪2013款EC7/EC7-RV,携BMCS爆胎监测与安全控制系统、G-netlink智能车载终端系统、CCS定速巡航等17项核心科技和人性关怀升级,实力登场,全情为您打造如家般的舒适和安心,矢志进取,永不停步。中国实力典范车,吉利帝豪EC7,以实力走出新历程。

淄博东森帝豪旗舰店试营业期间,持本报进店可领取精美礼品一份

帝豪 EMGRAND

— 开创新格局 —

BMCS 爆胎监测与安全控制系统

G-netlink 智能车载终端系统

CCS 定速巡航系统

4年或10万公里

授权经销商 淄博东森帝豪旗舰店 销售热线: 0533-2970055 服务热线: 0533-2971119 地址: 淄博市张店区山泉路151号

GEELY | 快乐人生 吉利相伴

帝豪品牌旗下车型 EC8 EC7 EC7-RV