

滨州宇航商贸有限公司董事长赵金成——

# 常怀感恩之心，倾力回报社会

本报记者 张凯



赵金成，中共党员、市区两级人大代表、滨州宇航商贸有限公司董事长。在滨州，与其他企业相比，赵金成的公司规模并不大，但他坚持“常怀报恩之心，事业自然成长”的理念，关心支持公益事业，不管收入多少，他尽量压缩企业各项费用和私人开支，每年都拿出一部分回报社会。十几年来，他累计捐款一百余万元。

## 艰苦创业 爱心回馈社会

赵金成所经营的滨州宇航商贸有限公司，目前企业拥有固定资产5000多万元，库存油品容量近万吨，是一家集油品采购、运输、储存、销售于一体的民营物流企业。

对于自己的创业历程，赵金成回忆1978年他开始经销服装，干得顺风顺水，积累了一定的资本和经验；上世纪八十年代初期，赵金成退出了服装行业，开始搞运输。由于诚实守信、服务周到，滨州当地的许多企业都乐意跟赵金成长期合作。赵金成的运输工具由驴车换成拖拉机，再到以后的第一辆货车，第二辆、第三辆……在运输行业一发而不可收。

1998年8月，赵金成成立了宏鑫化工有限公司。八年后，公司更名为

滨州宇航商贸有限公司，成为集油品运输、储存、销售一体的、拥有50多名职工的物流企业。

赵金成十几年如一日，每当过年过节都带上吃的用的去敬老院看望老人。老人们需要什么，他就带什么。小到毛巾、香皂，大到馒头机、绞肉机等厨房设备，赵金成都慷慨地给老人们送去。

赵金成说：“我的父母含辛茹苦没过上好日子就去世啦，如今，能让社会上那些无儿无女的老人们感受到温暖，也算弥补了我心里的缺憾。”

2011年秋天，赵金成因为长期过度劳累住进医院。那天上午，医生进病房给他输液治疗，不料人去房空。原来，眼看着老人节临近，他心里始终牵挂着敬老院里的老人们，在院里实在呆不下去了，就溜出医院，带上吃的用的去了敬老院。

赵金成对老人格外放在心上，



今年1月份，赵金成被评为全省十佳敬老企业受到表彰。

对其他方面的公益事业同样积极参与，无论是捐资助学、助残，还是村里修路、抗洪救灾、抗击非典、抗震救灾等。十几年来，他累计捐款一百余万元。

## 身兼数职 倾力服务社会

近年来，赵金成当选市、滨城区两级人大代表，在操劳公司发展同时，赵金成坚持用自己的实际行动来践行他回报社会、服务社会的诺言。

赵金成常说：“我是共产党员、人大代表，理应当好群众的带头人。我要多做善事，多干实事”。

目前，赵金成正以亲身行动实践着自己奉献社会的美好愿望。赵金成充分发挥自身优势，尽心竭力化解各种矛盾纠纷，努力维护和谐稳定的社会秩序。

前不久，滨城区梁才街道办事处有个村的两名村民因为盖房发生纠纷，原本非常要好的两家人反目成仇。一天晚上，双方各自召集成车的人员准备群殴，赵金成及时介入，与办事处、派出所通宵达旦协调，最终促成两家和解。有一对夫妻因家庭矛盾闹离婚，男方一气之下带着孩子离家出走，赵金成问明情况后，与男方的父母沟通，经过耐心细致的劝导，他们终于回心转意，双方重归于好。

当选为人大代表后，赵金成满怀热情参政议政，深入选民，集中民意，反映民愿，积极参加市区街道三级人大组织的学习、听取审议专项工作报告、视察、调研、评议等监督活动。五年来，他提出建议二十余条，市区两级相关部门都及时采取措施，认真落实，给予答复。在历年召开的人代会上，赵金成总共提出加快现代物流业发展等建议八件，均得到市人大常委会、市政府的重视并狠抓落实。其中，提高沾化冬枣质量、整治美国白蛾、社会化养老、治理校园周边环境四个建议被列为重点建议，后者被评为全市人大代表优秀建议并得到表彰。

“黄蓝两区中小微企业记者行”之走进博兴童话世界母婴用品有限公司

# 七年坚持，换来一万余名会员

文/片 本报记者 李运恒 见习记者 韩志伟 通讯员 王建军



为了全面展示滨州市中小企业风采，本报联合滨州市中小企业局共同开办“黄蓝两区中小微企业记者行”专栏，栏目秉承服务滨州经济、推动企业发展的基本原则，对滨州市中小企业的风范成绩、领军人物、特色品牌、先进技术、一线职工等进行全方位的展示与宣传，了解企业发展状况，用企业反映行业，用镜头和文笔展示企业文化，为企业发展创造良好的舆论氛围。即日起，本报也面向全市征集有意展示成就风采的中小微企业。

专栏负责人：滨州市中小企业局规划发展科：张秀涛；齐鲁晚报·今日滨州记者：李运恒

专栏联系电话：18654399035 专栏电子邮箱：1471052538@qq.com



益建华在摆放商品。

从2006年开始起步时的零销售额到如今拥有1万余名会员、40多名员工，益建华的“童话世界”母婴用品专卖店走过了艰难而又丰收的7年，这7年的酸甜苦辣也成了他人生中最为宝贵的财富。经过益建华和妻子的不懈努力，博兴童话世界母婴用品有限公司于2012年正式注册。目前，博兴“童话世界”母婴用品专卖店也成为了博兴首家成规模、成系统的母婴用品专卖店，并发展建立了4家分店。

## 万事开头难 创业初期多心酸

益建华1999年毕业于滨州医学院，在外人看来，他理应进入医疗行业，但是他却在2000年开始卖起了电脑。后来，他又开始尝试开设电脑培训，但由于种种原因，他的前期投入都打了水漂。

益建华创业的信心并没有被击垮，从2006年开始，益建华和妻子开始做母婴用品专卖。万事开头难，这句老话又在益建华的身上得到应验。“我当时以为5万元就能开起这个店，结果这5万元却只摆了一个货架的商品。没办法，我只能找亲朋好友借钱，找银行贷款，资金问题算是勉强解

决。”

好不容易开起了这个专卖店，但经营初期的惨淡业绩却让益建华愁苦不已。“刚开始我们将商品定位为中高端，但在当时来讲，却无法得到顾客的认可，在很长一段时间内，店里的销售额一直为零，到了2008年才开始有所好转。”

## 为提升服务 远赴北京学摄影

“在我们的销售变好之后，我就开始逐步加入其它服务，比如洗澡、游泳、摄影。我们一直坚持对孩子负责的原则，力求做到尽善尽美，我专门去北京学的摄影，就是为了能做到最好。我们也提出了一个口号，那就

是童话世界——给孩子的爱，我们希望给孩子传递一种爱，让家长认可我们的商品和服务。”益建华说。

为了将这个口号落到实处，益建华做了很多，他在社区免费发放婴儿用品礼包，开展相关的知识讲座。在汶川地震和雅安地震时，他还通过红十字会向灾区捐赠了数千元的儿童用品和现金，这对于处于创业初期的益建华来说并不是个小数目。在2008年他更是征集了万张笑脸寄给北京奥组委，支持北京奥运会笑脸征集活动。

## 立足当地 目标是走出博兴

2012年4月，益建华的博兴童话

世界母婴用品有限公司正式注册。目前，公司现有40多名员工，其中大部分是女性，从管理上来讲，医学院毕业的他并不专业，虽然他一直坚持看管理类的书籍，但短时间内效果并不明显。

益建华一直坚持制度化和亲情化相结合的管理思路，“有一段时间，我这边工资发放不及时，我就给自己定了一个规矩，拖一天，我就每人多发100元。这样的情况有连续2次吧，两次之后我就再也不犯这样的错误了。”

谈到将来的目标，益建华说：“我还没想过多么长远的目标，但我一直希望能立足当地，尽力完善我的管理和服务。时机成熟了，自然而然就能走出博兴，走向更远更大的市场。”