

今年暑期营销秀扩容

县里的孩子也能当报童啦

本报聊城7月2日讯(记者 凌文秀) 连日来,不少县城的孩子和家长打来电话表示,他们非常羡慕聊城市区的孩子暑假里能当报童,想问一下县里的孩子能不能报名当小报童。为给县城的孩子提供一个锻炼的平台,今年本报暑期营销秀扩大到县域,各县(市、区)都开设小报童报名点,接受县城的孩子报名参赛。

“高唐的孩子能报名当小报童吗?”2日,一位家长给本报打来电话说,“我一直关注这个活动,觉得对孩子来说是一个很好的锻炼平台,希望活动不仅在城区举办,也能延伸到下面的县里。”无独有偶,一位临清市民也希望自己的孩子能参加暑期营销秀活动。

为响应县域家长和孩子们的强烈愿望,让县城的孩子也有一个锻炼的机会。主办方决定将在聊城市区连续成功举办了三届的暑期营销秀扩展到县域,在县(市、区)开设报名点。各县(市、区)均设有报名点,想参赛的孩子可到所在县城报名点报名,报名时需携带两张一寸彩色照片、个人户口页复印件。

县域小报童报名电话:
 东阿 15653172591;
 临清 13969556678;
 高唐 13963563996;
 莘县 15964366000;
 阳谷 13508926379;
 茌平 13676386009;
 冠县 13869545799。



在往年的暑期营销秀活动中,一名小报童冒雨卖报。(资料片)

马上要放假,报名进入高峰期

本报聊城7月2日讯(记者 凌文秀) 中小学马上就要放暑假了,众多家长来电咨询,想给孩子报名当小报童。为提高孩子的营销意识,锻炼孩子的交际能力,本报暑期营销秀今年继续举办,面向市区招募200名中小學生。

2日,市民周先生致电本报表示,他女儿参加过往年的暑期营销秀活动,今年还想继续参加。周先生说,孩子以前在家里比较娇惯,

自从参加过暑期营销秀后,体会到了挣钱的不易,因为她每天都用自己挣的钱买饭吃,还学会仔细数钱和存钱,也明白了家长工作的不容易,活动结束后还用自己卖报挣的钱给家长买了礼物。“现在孩子马上就要放暑假了,我想带孩子去报社与工作人员见见面。”担心孩子不过关,家长主动要求带孩子来本报“面试”。

一位曾经的小报童母亲也跟

本报记者联系,她说:“七月上旬我们单位组织旅游,我想带孩子一起去。孩子不能参加第一期暑期营销秀了,就报名第二期吧!”

目前,中小学马上就要放假了,家长们都在盘算如果让孩子的暑假更有意义,很多家长想让孩子来参加暑期营销秀,报名渐渐进入高峰期。名额有限,额满为止,想报名参赛的家长,一定要尽早来报名,不要错过机会哦。

活动规则

2013年暑期营销秀分两批进行,每期营销周期为15天,每期招收小报童100人,共200名。参与活动的小选手每人可免费获得30份齐鲁晚报(价值15元)作为启动资金。主办方为每名小选手免费提供T恤衫、太阳帽和雨伞等物品。30份报纸卖完后,小报童根据自己的能力再批发齐鲁晚报销售,卖报收入归自己所有。

报童营销秀招募采取自愿报名的方式,为保证参赛学生的人身安全及信息真实,报名确认时需携带户口本或复印件,同时还需确认参加此次活动已征得了父母同意。

活动开始前,本报将聘请市场营销专家对参赛报童进行专业培训。活动结束后,根据报童卖报数量和其它表现评出营销金、银、铜奖若干名,给予获奖者丰厚奖金并颁发证书。同时,还将设立“齐鲁晚报营销明星”若干名。

报童营销秀招募活动已经开始,报名需携带两张一寸彩色照片、个人户口页复印件,符合条件的学生可致电本报报名咨询,咨询电话:8277092。

报名时间:周一至周四每天8:30至18:00;周五8:30至11:00,周日14:30至18:00。

报名地址:齐鲁晚报·今日聊城编辑部(兴华西路古楼街道办事处2楼)

齐鲁晚报·今日聊城

2013齐鲁晚报暑期营销秀

火热报名中……

赞助商:聊城八景年份珍藏酒

“我演讲的就是卖报故事,竞选班长成功了,老师和同学都很佩服我。”这是参加报童营销秀活动结束后,孩子回到学校成功竞选班长的故事。

经历误会和拒绝,经历委屈和挫折,经历欣喜和荣耀,那是男子汉们的荣耀;

能鼓起勇气开口,能一直不哭、一直微笑,那是女孩子们的自豪。

诚招品牌冠名商、赞助商!

招商咨询热线:0635-8278128

咨询热线: 0635-8277092 地址: 聊城市兴华西路93号(古楼街道办事处2楼)

县域报名电话:临清:13969556678 东阿:15653172591 高唐:13963563996 莘县:15964366000 阳谷:13508926379 茌平:13676386009 冠县:13869545799