

上半年保险支付赔偿7.14亿

昨天首个保险公众宣传日,36家保险公司齐亮相

本报7月8日讯(记者 马瑛) 7月8日当天,德州市36家保险公司在德州市中心广场齐亮相。7月8日被确定“全国保险公众宣传日”,该宣传日的主题是“保险,让生活更美好”。今年保险公众宣传日的年度主题是“倾听由心,互动你我”。

“之所以确定一个保险公众宣传日,是让市民更加了解保险行业,不但要宣传保险产品和服务,更要突出守信用、担风险、重服务、合规范的行业核心。”德州市保险协会工作人员告诉记者。8日上午,记者在德州市中心广场看到,尽管天气炎热,36家保险公司齐亮相,保险公司的工作人员披

着绶带,不断地向路人发放宣传册、凉扇和矿泉水。

“给家里人买过保险么?了解一下吧。”平安寿险的工作人员给过往的市民介绍着。“其实,每个人都应该给自己买一份商业保险,但是现在人们的这种意识不强,多搞一些这样的宣传挺好。”商先生告诉记者,他为家里的成年人都买了商业保险。“母亲去世之前买过一份大病险,前年因为癌症去世,保险赔付了十几万,当初母亲买保险时,家里人还责怪过她。”市民刘女士活动现场说起这段往事仍很愧疚。

记者在德州市保险协会了解到,德州市现在共有36家保险公司,其中19家寿险,17



7月8日活动现场。马瑛 摄

家财险。2013年1-6月份全市保险业支(给)付各类赔款7.14亿元,其中产险2.90亿元,寿险4.24亿元,今年德州保险业

承保额共计29.02亿元,其中寿险21.89亿元,产险7.13亿元,较好地发挥了保险的经济补偿和社会管理功能。

助农致富谱新曲

——德城区农村信用社支持农民专业合作社纪实

今年以来,德城区农村信用社加大信贷投入,为农村经济发展增添了新的动力。截至6月末,信贷支持农民专业合作社社员125人,累计发放农民专业合作社贷款1595万元,促进了农民专业合作社的蓬勃发展。

“贷”活地方养殖业

德州市德城区溪林湾养殖专业合作社2012年成立,位于德城区黄河涯镇耿李杨社区。在合作社最需要资金

时,该联社信贷人员贷前调查、信用评定、专柜服务……不出几日,农信社便为每户授信20万元,办理了700万额度的社员联保贷款。

今年以来,该联社在黄河涯信用社实行“专业机构+专业人员”负责农民专业合作社贷款调查、授信、放贷,核发贷款证,优化、简化审查审批流程,在授信额度内“随用随贷、周转使用”,方便快捷,实现“惠农”的目的,达到

“社农”双赢。

“贷”活地方特色产业

德州市德城区德丰罗非鱼养殖专业合作社创建于2010年,现已发展为全市最大的罗非鱼等特种鱼养殖基地。

针对该农村专业合作社资金匮乏这一情况,该联社信贷人员积极主动与德丰罗非鱼养殖专业合作社取得联系,提供一站式服务,对该合作社情况实地调查,创新推出了“林权抵押贷款”,于今年6月

份给予该合作社发放林权抵押贷款220万元,有力“贷”动了当地农村专业合作社及村民的创业致富。

“贷”活地方龙头企业

德州市德城区鑫坤畜禽养殖农民专业合作社创建于2011年,位于德城区黄河涯镇鑫源小区,自1996年从事肉食鸡养殖行业。

今年以来,该联社积极支持农业产业化龙头企业,信贷人员深入德城区鑫坤畜禽养殖农民专业合作社进行调研,积极开办“大联保”贷款,截至目前,办理社员联保贷款余额80万元,真正实现了农户、农业产业化龙头企业、农村信用社“三赢”。

(付小剑 刘玉磊 孙海敬)

工行德州分行

成功办理辖内首笔小企业经营物业贷款

本报讯 近期,工行德州分行以小企业创新业务为突破口,加快小企业业务结构调整,大力拓展不动产抵押担保方式下的小企业特色产品。日前,该行成功办理辖内首笔小企业经营物业贷款3000万元。

据了解,小企业经营型物业贷款,是以借款人已购置或建成并投入运营的经营性资产所产生的稳定现金流,作为第一还款来源,用于满足借款人扩建、改建、装修上述经营

性资产的融资需求而发放的贷款。借款人只要满足以下条件即可办理此项贷款:经营及财务状况较好,在银行融资无不良信用记录,发展前景良好;经营性资产符合国家有关规定;属于该行业适度进入或积极进入行业;具有合法、完整、独立的经营性资产经营权和收益权;经营性资产须作为贷款抵押物办理应收账款质押等。

近年来,工行德州分行坚持把小微企业金融业务作为

工作突破点,截至6月末,该行上半年已累计投放中小企业贷款突破30亿元,小企业贷款余额达56亿元,较好地满足了全市小微企业的金融服务需求。

在充分集中力量、资源,倾力支持中小企业金融业务创新发展的同时,根据当地中小企业发展特点,工行德州分行因企施策,不断加大中小企业产品创新力度。期间,针对辖内棉花加工交易市场为全省最大的棉花加工市场,客户

资金需求时限强、季节性明显,回款稳定的经营特点,面向市场内拥有“400打包机”的网上收储竞拍订单加工客户,以其网上竞拍订单为贸易融资依据,量身定做了《皮棉收储网上竞拍(订单)贸易融资业务方案》小企业创新金融产品,打破了传统的保理业务、订单融资模式,以无形但合法的网上竞拍取得的订单为载体,有效解决了企业的燃眉之急。(宋开峰)

“30年,我们共同成长”

中国银行德州分行启动30周年行庆大会

2013年7月3日是中国银行德州分行建行30周年倒计时100天。为充分展示德州中行三十年发展历程,大力弘扬锐意进取、不断创新的中国银行百年文化积淀,不断增强员工责任感、荣誉感和使命感,持续提升中银服务品牌在德州区域的社会美誉度,德州分行制定了“奋战100天,向行庆30周年献礼”系列行庆活动方案,并于7月3日下午召开了“德州分行建行30周年行庆启动大会”。

本次行庆系列活动共分为四大部分。一是开展“30年,我们共同成长”行庆系列宣传;二是开展“奋战100天,我为德州分行30周年行庆献礼”业务竞赛活动;三是开展“喜迎30年行庆,激情绽放风采”文体活动;四是开展“我与中国银行共成长”客户关系营销活动。

银行“中考”尘埃落定 7月“理财”回归本源

本报讯 6月份银行间处于白热化状态的“中考”揽储大战已经结束,银行也平稳通过了一场兑付考验。7月份以来,新发银行理财产品收益率逐渐回归正常。

随着银行“中考”的结束和银行间同业拆借利率的走低,一度“疯狂”的理财产品预期收益率近期出现回落。自7月1日起,银行间流动性有所缓解,无论是银行间市场的利率,还是银行理财产品收益率,均开始出现下滑趋势。新发行的银行理财产品收益率回落态势十分明显,6%以上收益率产品几乎绝迹。

日前,本报记者走访了市内多家银行网点,发现大多数银行三个月左右的理财产品已经回归到4.5%左右的收益。“随着利率市场化进一步推进,银行理财产品可能会受到存款利率浮动区间上调的影响,但利率市场化的加速也将迫使银行将业务重点向理财倾斜。随着监管日趋完善,预计接下来的理财市场将依然保持相对稳定的发展速度,并逐渐走向规范化。”业内人士介绍。此外,银行专业人士建议市民不要只看高收益的表象,而要仔细研究理财产品的说明书,弄清楚其资金投向,问清风险所在。如果预期收益率相差无几,保本型的理财产品更安全。(财经记者 孙萌萌)

本版编辑:马瑛 美编/组版:赵秋红

恒丰银行
EVERGROWING BANK

恒丰银行德州分行
即将盛大揭幕

地址:德州市德城区三八路28号(美食城西侧) 垂询电话:0534-5010618 5010619 5010568 5010638 5010673