

暴跌之后 黄金大底在何处?

在经历了4月份的连续暴跌后,国际金价并没有出现回稳走强的迹象,6月中下旬国际金价再度出现暴跌,这让前期疯狂抄底的“中国大妈”们损失惨重。

抄底被套

跌跌不休没想到

“以前只知道股市有暴跌,没想到现在买黄金也遇到了暴跌行情,黄金不是很稳健吗?怎么这么个跌法啊。”孙大妈最近有些不安。去年刚退休的孙大妈想利用积蓄做点投资,让自己和老伴的晚年更有保障。出于安全性的考虑,对股票、基金的暴跌行情心有余悸

的她,一直认为投资黄金还是比较稳健的。

今年4月中旬,国际金价出现了历史上罕见的连续暴跌行情,两天内跌幅高达15%。正是在这次黄金大跌之时,孙大妈在工商银行开了人民币纸黄金账户,并按280元/克把自己的20多万元存款变成了800克账户纸黄金。随后,伴随着金价的反弹,孙大妈的纸黄金一度涨到290元附近,短短几天,账面盈利近8000元,这让孙大妈很高兴,认为可以一路持有黄金实现保值增值了。

可惜好景不长,进入5月份后,黄金延续了下跌的行情,孙大妈的收益在几天内被吞没。但她还是比

较淡定,认为黄金有涨有跌也正常,自己既然是在金价大跌时买入的,就不会有太大问题。

谁知,在经历了6月中上旬的横盘震荡后,6月20日,国际金价再次出现了单日暴跌行情,最大下跌76美元,跌幅超过6%。经过当天的暴跌后,孙大妈账户上的黄金价格已经到了250元附近,不到两个月就从盈利变成了亏损2万多元。看着自己的账户,孙大妈有点想明白了:“我身边的很多人都在买黄金,电视上也说很多人在抢购黄金,怎么还会跌成这样!”

像孙大妈一样,不少百姓都认为黄金是可以保值增值的“硬通货”,而对投资黄金的风险估计不

足。伴随着本次国际金价的大幅下跌,国内各黄金销售市场纷纷下调了黄金饰品和投资金条的价格。记者在几大黄金市场了解到,经过6月下旬的暴跌,各大金店黄金价格回调幅度普遍在每克40—50元,其中菜百商场千足金基础价格降至每克330多元。然而,与4月份金价大跌时不同的是,这次黄金价格下调却是“只赚吆喝不赚钱”。

未来5年

金价单边上涨难再现

著名金融专家黄金老解释说,黄金的投资价值主要在于避险、保值,也就是避免社会大动荡时纸币

大贬值。2008年国际金融危机发生后,黄金价格大涨;2011年全球区域局势动荡,黄金价格再大涨。2012年至今,全球金融市场趋于稳定,黄金避险、保值价值大大降低,金价下跌大势所趋。

“我个人一直不赞成大爷大妈把黄金作为日常的投资品。因为黄金投资是很专业的事情,需要对全球经济金融大势、地区局势、美元汇率走势等等有比较充分的理解,而一般老百姓是很难全面掌握这些信息的。”黄金老表示,过去5年的黄金大涨,老百姓赶上了,抓住了机会,是好事,未来5年不大可能再现金价单边上涨的行情。

(人民)

公募上半年考： 华宝兴业、易方达、南方各有基金垫底

受益于新兴产业成长股牛市,成长风格基金成为今年上半年表现最为亮丽的基金。

不过,就在“成长股牛市”中,也有基金取得了超过-20%的收益。华宝兴业资源,易方达资源和南方隆元产业主题成为上半年最受伤的公募,收益率分别为-26.75%、-26.09%和-22.24%。

华宝兴业资源优选巨亏：

重仓资源股

对于业绩垫底的华宝兴业资源来说,不幸源于“错误”的超配以及“错误”的人。

今年一季度,华宝兴业资源优选股票仓位为83.80%,其中投资在采矿业的个股市值占总投资股票市值的52.81%。

然而数据显示,一季度华宝兴业资源前十大重仓股中国神华、中国石化、中国石油、辰州矿业、山东黄金、大有能源、冀中能源、厦门钨业、山煤国际和兰花科创则悉数出于采矿业。

iFinD的统计数据显示,截至6月26日收盘,上证指数6月以来累计下跌15.17%,而采掘业跌幅接近

■透析基金中报

22%,远远超过大盘。二季度以来,除停牌的山东黄金外,华宝兴业资源优选基金一季度末的前十大重仓股无一例外出现下跌。

据公开资料显示,华宝兴业资源优选的基金经理是“新人”蔡目荣,自2012年8月21日起担任华宝兴业资源优选的基金经理,这也是他掌管的首只基金。显然,对于华宝兴业资源优选来说,这位掌舵人还处于“稚嫩”。

易方达资源行业巨亏：

预判失读

对于易方达资源行业来说,不幸源于错误的择时。

早在2012四季报,该基金就披露,“我们对于A股市场持更为乐观的态度,最主要的原因是A股主板公司的估值已经基本完成了向成熟市场的过渡,现阶段大部分公司的估值具备充分的安全边际。”

而2013年一季报中,该公司更判断随着4、5月份施工旺季的到来,钢铁、有色金属、电力等需求能否转好将直接影响上游资源品的价格预期。随之而来的,采矿业持仓比重激增超10%,而股票整体仓位则达到83.82%。

事实上,两个季度的判断全部

落空。一季度大盘下跌1.43%,二季度再度下跌3.59%;钢铁、有色金属、电力等板块4月以来非但未涨,反而分别大跌7.77%、9.37%、5.97%,清一色跑输大盘。

南方隆元产业巨亏：

减持航运股

南方隆元的不幸源于三次重大失误。

首先,2012年年报显示,其重仓持有中国远洋多达77872070股,占基金净值6.69%。在一季度中国远洋下跌过程中,进行了大幅减持,损失应该相当惨重。

在不断减持中国远洋同期,根据2013年一季度显示,南方隆元大幅增仓了中信证券。但二季度中信证券走势非常糟糕,截至6月17日,二季度以来,中信证券下跌16.77%,而同期沪指仅下跌4.98%。

2012年年报时,南方隆元重仓持有山东黄金9114000股,占基金总净值6.77%,持有中金黄金18562425股,占基金总净值6.01%。而这两只黄金股在2013上半年的走势,可以说是一路下跌。截至6月17日,沪指仅下跌4.98%,而山东黄金则下跌15.80%,中金黄金暴跌32.23%。

(宗和)

招行推出首家“微信银行”

推出信用卡微信客服后短短80多天,就吸引了超过100万的客户“粉丝”,移动互联网成为银行抢占客户的新战场。日前,招行宣布升级微信平台,推出业内首家“微信银行”。

据了解,新的“微信银行”除了可以办理信用卡业务外,还能实现借记卡账户查询、转账汇款、招行网点查询、贷款申请、办卡申请、手机充值和跨行资金归集等多种便捷服务。

除了以上人们所熟悉的客户服务功能外,更便捷地提供了网点地图和排队人数查询的功能。客户在微信上点击“网点查询和服务预约”的菜单并登

录后,将可以看到附近有哪些招行网点和这些网点目前的排队情况,方便客户选择排队最少的网点办理业务。

招行相关人士介绍,微信银行凡涉及客户私密信息的功能,均将在后台进行办理,采用SSL安全协议进行高强度的数据加密传输,即使网络传输的数据被截获,也无法解密和还原。

此外,用户退出手机银行或关闭手机浏览器后,手机内存中临时存储的账户密码等信息将自动清除,不会在手机上保存。

(赵光远)

暑期出游看清合同 “团费已包含保险”不“保险”

近日,韩亚空难造成两名中国女学生遇难的事件牵动大家的心。暑期已至,正值旅游旺季,多家寿险公司透露:近期投保旅游意外险明显增多。

某保险公司一位经理告诉记者,旅游意外险的投保主要为旅行途中可能出现的一些意外,一般包括意外伤害、身故、残疾等内容。属于短期的人身意外险,只对本次出游提供保障。

在跟旅行团出游时,与旅行社签订的合同中经常会看见“团费已包含保险”。这个保险到底是什么?记者了解到,一些旅行社签订的合

同中仅仅包含的是旅行社责任险。该险种主要承保旅行社在旅游活动中因疏忽、过失造成事故所应承担的赔偿责任,不会对旅途中出现的由于旅客自身因素或其他意外进行理赔。

对于出境旅游,相关保险专家建议购买含有国际紧急救援服务的保险产品。由于语言障碍,加之对旅游的国家不太了解,万一发生意外,在境外的旅客需要紧急援助或异地就医,往往束手无策,甚至求助无门。据了解,目前很多保险公司都与国际救援组织合作,推出了国际紧急救援保险。

(财金记者 程立龙)

服务升级 光大银行打造小微金融新体系

融资难与贷款难是小微企业发展途中最重要的阻碍。

针对这一现状,光大银行从现有贷款项目着手,面向小微企业开展了一系列服务体系升级活动。将原有阳光助业贷的单一服务,全面升级为可为小微企业群提供融资、结算、理财三大类别的综合金融服务平台,使小微企业群真正可以享受更全面便捷的金融服务。

三大快贷产品

领跑融资平台

光大银行推出阳光助业贷、阳光物业贷、阳光商房贷等多种贷款方式,分别在贷款形式、担保方式、服务目标人群等方面进行了更加细分的规划。在这一系列产品提升中,阳光助业贷包含的三大快贷方式无疑是其中最为醒目的亮点。

作为升级后的核心产品,阳光助业贷有三类贷款方式和流程更为简便的快贷产品可供企业选择,分别为:针对核心企业上下游客户的链式快贷、针对以房抵押客户的房

抵快贷,以及针对安装支付易客户的POS快贷。顾名思义,三大快贷通过对担保方式进行的区分,使小微企业贷款难的问题得到切实解决。

结算平台

量身定做小微需求

作为阳光助业综合金融服务平台三大类别中的结算平台,阳光助业卡是为配合小微金融业务开展而发行的借记卡产品。根据客户群体的特征,光大银行将此卡与支付易、个人网银进行组合,既加大了小微客户群与该行业务合作的黏合度,又为客户提供了多重结算体系。

升级后的阳光助业结算平台还推出了为客户提供的POS收单、批量代发扣、MIS系统、融资等一揽子可选性强、个性化、多样化的“商户通”金融服务。在为一级商户提供代扣代缴功能的同时,减少了小微客户群现场收款的不便,提高了收款成功率。另外,由“个人网银”、“MIS数据服务平台”和“B2B商户管理平台”等模块组成的阳光企业家综合服务平台,在升级之后为小微商户提供了更为简

捷的支付结算工具,便于客户资金结算和安全。

小微企业

增值服务中高端体验

真正将小微客户当作中高端客户,优质、人性化的服务必不可少。对此,阳光助业综合金融服务平台推出了金阳光俱乐部,客户不仅可根据自身兴趣参加该俱乐部举办的一系列的活动,如企业家交流会、品鉴、特卖会主题沙龙等,还可享受俱乐部提供的投资咨询、财务规划、理财产品等各类理财服务与咨询。

此次光大银行针对小微客户群而全面升级的光大助业服务体系,从多个方面缓解了小微企业目前发展所面临的困难。而从行业角度来说,光大也在整个银行业起到了示范作用,推动了小微金融服务体系的整体发展。



关注方法:打开微信,点击“魔法棒”,选择“扫一扫”,点击关注,即可添加。

问,为中国大众富裕阶层提供全方位的理财规划与财富管理。信信财富以客户的需求为基础,将国内外最优秀的固定收益类、公益理财类、股权类等理财模式通过科学的资产配置带给理财者。1-12个月的固定收益理财模式以预期10%左右的年化收益率赢得了众多投资者青睐。

同时,为了庆祝信信财富成立七周年,凡是致电财富热线的读者均有精美礼品相送。财富热线:0531-66678818

0531-66678300

地址:济南市经五纬二山东商会大厦B座25层
理财有风险,投资需谨慎