

在丰收的麦田上播撒“新的希望”

德城区农村信用社传递“金融助三夏”正能量

“多亏了农村信用社这8万元贷款的支持,我购买化肥、农药、种子都不用愁了!今年我种的300亩地又能增加收入了!”赵虎镇车庄村陈书仁乐呵呵地说。当前,正值“三夏”生产关键时期,截至目前,该联社支持购买购置农机具设备及化肥农药等已累计投入4500万元,使452户农民受益。

金融传递“三夏资金需求”正能量

该联社及时组织信贷人员进村入户,深入田间地头、农机销售等部门调查摸底,准确掌握“三夏”生产和农民资金需求动向,做好尽职调查等相关工作,以确保满足农民“三夏”期间购买良种、化肥、农用物资、大型农用机械的资金需求。深入开展“金融知识万里行”活动,“送信息、送

科技、送贷款”三送下乡的宣传力度,期间发放宣传折页2400余张,向农户提供农业信息、科技知识、农资快讯等“套餐”服务。

金融传递“三夏阳光信贷”正能量

该联社本着“特事特办”原则,力求“手续最简、速度最快”地把支农资金送到农户手中,对购买夏收农机具优先,购买良种薄膜优先,购买化肥、种子、农药等农业物资优先。开展上门服务,对因农忙脱不开身的农户,充分发挥“背包银行”精神,组织信贷人员深入农村、街道、农户、田间地头上门为符合条件的农户发放贷款,提供“零距离”服务,大力支持农民购买收割机、拖拉机、微耕机、脱粒机等大小各种农机具,帮助农户解决实际问题。

金融传递“三夏优质服务”正能量

该联社支持三夏生产,促进农村经济产业化多元化发展,支持地方大棚蔬菜、大棚西瓜种植的特色农业,支持农业种、养殖发展,支持农产品深加工的资金需求,全方位地做好支农工作。并提前备足10元以下零币,为19个农民自助服务终端服务点投放小面额零币57万多元,重点满足从事夏粮生产、收购、销售的农户和企业的信贷资金需求,开展电子银行交易免费专项营销活动,并依托社区金融便利店、布设农金通、ATM、POS机具,全面做好现金供应,小额存取款、转账等工作,为“三夏”生产提供零费用、多方位、多渠道的便捷服务。

(付小剑 刘玉磊 孙海敏)

工行德州分行 “工银e支付”受追捧

“现在用电脑、手机上网购东西太方便啦,我是个网购迷,过去网上买东西不是担心资金安全,就是感觉手续太繁琐,如今有了‘工银e支付’就一切OK啦,有时候网店搞限时促销,U盾又没带在身边,用‘工银e支付’全妥了!”尝到了“工银e支付”业务甜头的王女士深有感触地说。

据了解,“工银e支付”是工行德州分行大力推广的一种新型网上便捷支付服务,凡持有工商银行账户且在该行柜面办理业务时预留过手机号码的个人客户,均可在线自助开通使用“工银e支付”服务,无须申

领U盾,也无需安装控件驱动程序,客户可在门户网站(www.icbc.com.cn)或个人网上银行中自助开通,通过“手机号码+银行账号后6位(或4位数字账号别名)+动态密码”的方式进行身份验证,完成小额电子支付交易。

“为了帮助客户识别假冒的支付页面,我们在开通环节特意设置了客户自助预留验证信息的步骤,以保证客户安全交易。同时,‘工银e支付’还提供账户别名、预留信息调整、自助调整交易限额等特色功能,有效保障了客户的资金安全。”工行德州分行相关负责人介绍。(宋开峰)

临邑联社 反腐倡廉常抓不懈

2013年7月10日,临邑联社采取视频方式对全县359名干部职工进行了预防职务犯罪培训。该联社邀请了县检察院预防科刘宪升科长进行授课,此次培训采取理论与实际相结合方式进行。通过分析、观看近年来各类职务犯罪典型案例,深刻阐述了贪欲之害,进一步敲响了拒腐防变的警钟,引导全体干部员工正确对待权力、名利、欲望,珍惜政治生命、稳定工作、幸福生活,家庭亲情和荣誉名声,立足岗位,全心尽职做好本职工作。(王丽 于观峰)

平原联社 上半年放贷6360万元

今年以来,平原县农村信用社在支持中小企业中,加强了对企业的调研交流、考察筛选力度,全面了解和掌握企业的发展运行情况,筛选重点扶持对象,使企业贷款更具有科学性和保险性。今年上半年,他们共向全县17家高科技含量、高附加值、高市场占有率和低能耗的中小企业发放贷款6360万元,贷款数量和贷款质量都比去年同期有很大提高,从而有效促进了中小企业的健康发展。

(高玉才 于华)

庆云联社 推进“两区同建”工作

“多亏信用社贷给这5万元钱,钱能周转开,日子越过越红火了。”庆云县徐园子乡的村民王先生喜上眉梢。今年以来,庆云联社抓住“两区同建”的时机,紧紧围绕县总体规划和部署,不断创新经营理念,通过不断调整贷款投放,以专业市场的法人信贷业务为先导,辅之以公职人员消费贷款、汽车消费贷款等农信优质产品为抓手,增强全面金融服务能力,促进提升广大社区成员的生活品质。

(胡晓雪)

庆云联社多渠道宣传电子银行

近日,庆云联社借助省联社电子银行专项营销活动的有利时机,充分利用网点LED显示屏,全天候滚动播出“电子银行跨行转账全免费”的宣传标语,吸引广大客户“眼球”。同时,该社进村庄、入社区、走企

业,全面地为客户答疑解惑,手把手传授电子银行使用流程及技巧。数据显示,自活动开展以来,电子银行产品的“黄金客户”迅速增长,电子银行产品的推广使用工作进入了更深地发展层次。(吴恩峰)

庆云联社金融知识宣传活动“忙”

近日,庆云联社在全辖范围内开展了以“山东农信特色服务月”为主题的集中宣传活动。该社从丰富宣传内容做“文章”,着力向客户普及农信社泰山如意卡、小额农户贷款、大小额汇款等传统业务品种,同时还积极

向客户宣传农信社网上银行、手机银行、仓单抵押贷款等新业务品种,重点突出农信社业务经营的厚度与广度,通过宣传,有效地增进了客户对农村信用社企业品牌和金融服务的认知与信赖。(王新波)

庆云联社大力扶持特色种养殖产业

近年来,庆云联社不断加大支持农业产业结构调整力度,积极探索支农、富农的新途径、新方法,访农户、谈农事,了解农户致富想法,解决特色种养殖农户实际资金需求,在帮助农户择地选址、优化种养工艺等

方面提供了一系列关于发展特色化种植和规模化养殖的支持。截至目前,该社已累计发放扶持特色产业贷款4000余万元,对辖区内蔬菜大棚、特色种植、规模养殖等农户信贷支持面达到100%。(孟维胜)

本版编辑:马瑛 美编/组版:赵秋红

德州市各产险公司2013年6月私家车理赔效率指标

山东保监局依据山东车险平台数据信息,提取德州市各财险公司的私家车理赔效率指标,现公示如下:

公司名称	交强险			商业险		
	5000元以下结案周期	5000元以上结案周期	件数结案率	5000元以下结案周期	5000元以上结案周期	件数结案率
安邦保险	3.59	51.50	78.00%	1.87	21.17	92.13%
信达财险	3.77	—	95.65%	0.54	9.67	100.00%
国寿财	5.30	39.53	92.24%	2.70	22.93	97.66%
中华联合	5.87	46.28	86.21%	3.16	33.19	79.90%
人保财险	6.90	63.19	92.22%	3.51	22.59	96.27%
阳光保险	6.96	83.15	86.02%	2.83	33.93	95.89%
太保财险	7.05	54.02	93.67%	2.33	28.03	97.67%
天安保险	7.13	56.58	90.31%	3.09	29.62	96.48%
天平保险	8.71	53.28	90.38%	4.74	54.24	96.34%
英大泰和	8.72	43.00	91.67%	3.77	23.63	94.51%
大地保险	9.07	79.15	89.65%	4.10	33.72	96.41%
华安保险	9.13	27.50	77.01%	5.02	22.23	89.68%
渤海保险	10.62	81.69	97.95%	6.38	45.74	98.32%
永安保险	12.15	65.67	90.62%	6.63	39.71	93.63%
平安保险	14.93	72.21	88.41%	7.00	38.03	95.09%
太平保险	20.79	86.65	87.55%	15.98	47.54	92.96%

说明:1.理赔效率指标每季度公示一次,指标主要分为“5000元及以下案均结案周期”、“5000元以上案均结案周期”、“件数结案率”三个与消费者利益直接相关的指标。2.“结案周期”为从出险时间到业务结案的平均周期,单位为“天”。未包含赔款支付时间,与客户实际收到赔款时间可能略有差异。

景逸SUV 1.6
首款加大号城市代步SUV

3 店庆 买断车型 万元大钜惠

周年店庆

7月20日德州润通风行4S店内举行
致电: 2582333 这是给你惊喜的号码哦!!

德州润通汽贸风行4S店 地址:德州市经济开发区广川大道中段(机动车交易市场院内) 销售热线:0534-2567808 服务热线:0534-2723555

陵县直营店:0534-8226888 庆云直营店:0534-3761606 乐陵直营店:0534-6666660 齐河直营店:15853403030 禹城直营店:0534-7441456 宁津直营店:0534-5684999 平原直营店:0534-4290777 临邑直营店:15305444488