

●“临清8名小学生升初中受阻”追踪

“私小”的孩子因学籍问题上不了初中

她想解散学校，但家长们不舍

本报聊城7月15日讯(记者张跃峰) 15日,临清市八岔路镇柴庄村没有办学资格的私人小学被教育部门依法取缔,面对没有学籍上不了初中的尴尬,办班的范老师也想解散学校,但学生家长却“不舍得”,希望教育部门“手下留情”。

连日来,本报持续关注了“临清8名小学生升初中受阻”一事,引起社会各界的广泛关注。14日,临清市八岔路镇联校相关负责人回应,已依法将这所不具备办学资格的“私小”取缔,学生的学籍问题也将上报,并申请“特事特办”给予解决。

当天,陆续有学生家长致电本报表示:“我们就认可这所私人小学的教学成绩,希望教育部门‘手下留情’保住学生”。

对此,柴庄村私人小学的教师范兰芳说,今年小学毕业的学生,因学籍问题没能考成初中,她决定“从今年开始解散学校”,没想到学生家长却不同意。

15日上午,记者赶到这所小学,先后有14位学生家长放下手中的农活赶了过来,极力表达了想留住学校的意愿。这些位学生家长来自柴庄村和相邻的尚店镇张庄村。

柴庄村的学生家长周夫荣介绍,他们就是认可范老师的教学成绩,才把孩子送到她这里来的。同村的学生家长马秀梅则告诉记者,她的大孩子刚从这里毕业,正想把小的也送到这里来,没想到学校却不办了,实在无法接受。在场的学生家长,更多的来自尚店镇张庄村,他们之所以把孩子送到这里,主要是“感觉孩子上公办学校学不到啥东西,而且离家比较远,不如送到范老师这里方便”。其中一位学生家长甚至说:“宁愿孩子以后没有学籍,也要送到范老师这里来”。

记者了解到,除了今年毕业的8名学生,这所“私小”还有7名四年级学生、13名已达到入学年龄,准备在这里上一年级,还有8人在“学前班”。到场的学生家长中,绝大多数是因为孩子今年将上小学一年级,又不想将孩子送到当地的公办小学。



家长们不舍,纷纷来到“私小”商量解决办法。
本报记者 张跃峰 摄



7月14日,孩子们在“教室”里学习、玩耍,他们不知道自己的明天在哪里。本报记者 张跃峰 摄

前世今生>>

“私小”已办了10多年,每生每月只收20块钱

范兰芳介绍,以前她一直在附近的一所公办小学代课,2002年她和其他代课老师一样被清退。被清退后,有学生家长提出让她帮着管孩子,她就在家教起课来,没想到越来越多的家长把孩子送来,一直延续到现在。最初,她就教了一个班,从一年级一直教到六年级毕业。后来在学生家长的要求下,她又开了一个班。

谈到学费,范兰芳说,除了书费外,每生每月收20块钱。这

未来咋办>>

注册正规“私小”很难,面对未来家长们很迷茫

尽管将这所违规的“私小”依法予以取缔,当地教育部门还是给予了人性化的处理。按照临清市教育局的想法,由八岔路镇联校、尚店镇联校和临清市教育普及科联合,将范兰芳教的这些学生按照户籍所在地分流到各公办学校,并提出了“孩子先入学,然后考虑办法入学籍”。学校解散后,八岔路镇联校还主动提出,让范兰芳到附近的公办小学代课,每个月给她800到1000元的工资。

一说法得到了在场多位学生家长的确认。有家长表示:“范老师教这些学生根本就不是为了挣钱,按照眼下这20多个孩子算,一个月还不到600块钱。”遇到阴天下雨还得在范老师家吃饭,说起来范老师还赔钱!”

对于范兰芳的说法,八岔路镇联校的负责人表示认可。2010年,临清市教育局规范学籍管理制度,联校报镇政府后,和派出所人员一道对其下达了取缔通知书,对在何处就读的学生自愿

到塔头小学就读的补办了学籍。2012-2013学年,听说范兰芳处仍有教学班后,联校多次派人对其宣讲关于学籍管理的政策,并劝其停止办班却一直未果。

提到保留这所“私小”的理由时,不少家长多次提到他们认可范老师的教学成绩。据了解,范老师教过的历届学生中,不少都考上了临清较好的初中,后来考上了好大学,这些成绩也是吸引学生家长执意要把孩子送来的主要原因。

可一打听发现办一所正规的私立小学,不仅要求师资、校舍,还得一到六年级全部齐备,这对于就范兰芳来说无异于天方夜谭。

对于学生家长来说,他们没想到“给孩子找个好老师”的简单心愿竟如此难以实现。据了解,尚店镇张庄村有几个孩子因等着到范兰芳这里来上学,早已超过了入学年龄。“要是把孩子送到公办学校,那就等于失去了让孩子考出去的机会,还不如不让孩子上学。”

实地探访>>

所谓的“教室”就是一间西厢房

15日上午,记者来到这所“私小”,其实就在范兰芳的家中,教室就是她家的一间西厢房,大概有三四十个平方,“教室”南墙上挂着两块黑板,其他几面墙上挂着几张地图及学生的作业。

由于空间不大,摆放了不到4排课桌,“教室”里就已经显得满满当当。眼下公立学校已经放假,可这里还有孩子正在学习。范兰芳介绍,在她这里基本上没有寒暑假,平时一般每周休息一天。

“孩子都在一个教室里学习,实行复式教学。”范兰芳说,现在她教的两个班,一个是今年刚毕业的六年级,一个是四年级。所谓“学前班”,其实是家长想把孩子送到她这里来上学,但年龄不够“先扔到这里让我帮忙看看。”

如果今年的毕业生不出现学籍的问题,送走这8名学生,她准备再教一个一年级的班,目前已确定了13个孩子,还有不少家长把孩子送过来。“如果范老师敞开了收学生的话,今年得招到50多人。”

聊城中医院一天接诊两千多位敷贴患者

7月13日是“三伏天”的第一天。每年夏天,聊城中医院的“冬病夏治”已然成为一场市民“敷贴赶集会”。

入伏当天,水城普降大雨,中医院的医务人员门诊楼前搭起了一长排遮雨棚,据了解,从早上6时到下午5时,聊城中医院共接诊两千多位敷贴患者。

对于入伏首日大雨,中医院专家认为,雨天不影响敷贴效果。

据了解,冬病夏治是中医防治疾病的特色疗法,它是根据《黄帝内经》中的“春夏养阳”原则,利用夏季气温高,机体阳气充沛,体表经络中气血旺盛的时机,通过内服或外敷



山东省名中医、呼吸内科主任、主任医师秦东风在为患者贴敷。
等方式来调整人体的阴阳平衡,使宿疾得以恢复。
今年的三伏天有40天,比去年多10天,因而敷贴有四次,敷贴患者不要忘记闰二伏也要敷贴。
张建新

契合消费者需求 海马M3热销A级家轿市场

近期,海马汽车旗下主打年轻消费群体的新生代A级家轿海马M3在全国多地完成区域上市,进入稳定期的海马M3呈现出热销状态。据统计,海马M3自上市以来的两个月时间内,仅在山东省的销量便达到1518辆。而在聊城区域172辆,郑州区域145辆,石家庄105辆,各地平均日销量过百。

前来试驾和购买海马M3的消费者表示,他们青睐海马M3的主要原因在于海马M3能够丰富他们丰富的用车需求。海马M3不仅整体空间较大,视野开阔,而且还拥有长达901mm的后排空间,这一数据甚至超越了部分B级车型,为前排后排人员都提供了愉悦的乘坐感受。海马M3的后排座椅还能按64的方式折叠放平,与后备箱连为一体,

提高了空间利用率,契合消费者的空间需求特点。同时,海马M3时尚出众的外观恰好满足了消费者的面子需求。海马M3的造型采用“飞翔”新美学设计理念,将动感造型、优美曲线、肌肉感和能量感等元素融为一体,外观可与合资车相媲美,吸引了不少用户。

针对海马M3的热销,业界人士表示,海马M3作为海马汽车进入自主2.0时代的战略车型之一,承载着海马汽车寄予的厚望,而其良好的热销成绩,表明了消费者对海马M3产品力的信任。而伴随车型矩阵的完善,海马M3有望以更出色的市场表现进一步夯实其在A级车市场的主流地位,为追求时尚又讲究实用的消费群体提供更丰富的购车选择。