

# 置换补贴 有车一族新福利

东风日产推出全系新车置换补贴政策,最高能额外享受6000元补贴

“80后”小周在东风日产泰安嘉信4S店看中了一辆新世代天籁,赶上金融按揭政策优惠,并把他的开了两年的起亚车做了置换,旧车所卖的6.2万元款项直接冲进了新车按揭的首付款中,还享受置换现金补贴和千元大礼包。“这样的置换方案,我挺满意的。因为自己去旧车市场上卖车肯定费时费事,现在卖给4S店手续更方便。”小周说,虽然那辆起亚旧车如果碰到好买家可能多卖一两千元,但是卖给4S店也享受了不少优惠。

现在,不管是宝马、奥迪这样的豪华品牌,还是刚才提到的东风日产等主流合资车商,旗下的4S店几乎都在开展二手车置换业务,不仅限于自身保有客户还延伸至所有品牌。

## 品牌二手车

### 助推市场规范运营

随着二手车市场的蓬勃发展,各大品牌车商纷纷进驻二手车市场,推出相关业务。相比传统二手车商,品牌车商有着依托新车销售建立起的完善体系,对于消费者普遍关注的二手车来源、二手车质量、售后服务等也都会提供许多可靠保障。同时,凭借在渠道、资金、人员培训、服务体系等方面的综合优势,品牌车商的加入将对二手车市场的运营向规范化、品牌化转变起到推波助澜的作用。

东风日产乘用车公司2003年率先在国内开展品牌二手车业务,以“信赖始于至诚服务,安心源自可靠品质”作为二手车品牌业务宗旨,以新车销售和服务的标准在全国开展品牌二手车业务,旨在满足潜在客户和车主对于购买二手车和置换东风日产品牌新车的需求,为客户提供增值服务。

经过多年的快速发展,东风日产已成为国内二手车业务网点覆盖最全,二手车置换规模最大、零售业务开展最广,同时具备完整的品牌二手车管理体系和品牌二手车交易操作流程的汽车厂家。东风日产品牌二手车业务范围包括认证二手车业务和二手车置换业务。

东风日产品牌二手车承诺,杜绝重大事故车、偷盗车、泡水车、失火车、套牌车等成为他们共同的基本要求,只是在对车辆的使用年限、公里数、检测项目数



量、售后保修等规定有所不同。

## 厂家推出置换政策

### “以旧换新”更划算

任何品牌推出二手车置换业务,醉翁之意不在酒,而在于促进新车的销售。汽车厂商会根据市场行情推出一系列同品牌置换的优惠政策,且力度非常非常大。

“厂家在七八两个月推出置换换新政策,而且是针对全系车型。”东风日产泰安嘉信专营店市场经理盛丽丽介绍,现在车主到店换购全系车型,都能享受2000元到6000元不等的置换补贴。

对于一般的车主来说,3年或5年以后基本上都有能力更换一部新车,而新车时尚的款式以及性能、配置的不断改变和提升,更是能勾起人们更换车辆的欲望。对于广大消费者而言,只要是实实在在的优惠,谁都乐于享受。倘若心仪的车型正好赶上厂商开展置换业务,那么对

消费者而言,参与活动置换买车还是划算的,况且整个流程专业、便捷、省心。而像东风日产近期针对全系车型推出置换补贴,无疑把优惠摆在了更多车主面前。

资深二手车评估师王兴兵表示,现在车市尚冷,没车的都在持币待购;而那些有车的消费者则不存在这个问题,二手车置换业务正是针对这类人群,能以此促进新车销售。

客户在“以旧换新”的过程中,首先关注的还是价格问题,其次还关心增值服务,因为这些直接关系到消费者的切身利益。据了解,“以旧换新”购买新车与单独购买新车或是交易旧车相比,在车辆价格上还是有一定的优势的。这种优势主要表现在两个方面,即新车价格的优惠以及旧车评估价格的调高。毕竟4S店是以销售新车和售后服务为主营业务的,这就不同于一般的二手车经纪公司所追求的二手车交易利润。

(赵兴)

## 不管置换还是卖车

### 以下几点记牢靠

置换新车,第一步是要将旧车卖掉,这一步骤最多陷阱。卖车主要途径有二:一是在品牌二手车店,二是在路边二手车市场。在4S店享受置换服务时,如旧车与新车为同一品牌,且在同一4S店进行交易,4S店给出的旧车收购价要比非同品牌4S店要高,价格更为合理。

同时需要注意,将车交出去后,并不能马上过户,会有数天拖延。这段时间,车还在你名下,但已不是你开,万一出现交通事故,肇事者逃逸,责任要落到车主身上。所以,一定要问清楚二手车管理流程,客户看车试驾,有否专人陪伴。

建议要找有信誉的二手车商和4S店,因为中间你必须把身份证、行驶证这些证件交给他们,避免资料外泄。

在路边二手车市场,最终成交价一般比最初报价要低;在4S店,最终成交价比最初报价相当,或略高。

还可以选择拍卖,但目前真正直接面对消费者的二手车拍卖会很少,参与竞拍大多为二手车经销商,他们对车辆的底价和行情都十分了解,很难卖高价。



嘉信汽贸 JIAXINQIMAO



本月订单 已达 65 台

惊喜!! 本月现已订车客户额外惊喜=500元精品券  
100台=再补贴? 元  
150台=再补贴? 元  
200台=再补贴? 元

补贴多少,你来决定! 详询您的销售顾问.....



嘉信(白金级)店:6058888 泰山(汽车城)店:5056666 嘉信二手车零售店:6052222  
东岳店:8669999 新泰店:6371678 东平店:2859399 肥城店:6336777 宁阳店:5049777

TEANA \*\* SYLPHY \*\* SUNNY \*\* LIVINA \*\* X-TRAIL \*\* QASHQAI \*\* MURANO \*\* TIIDA \*\* MARCH \*\* QUEST \*\* NISSAN GT-R

东风日产 400 830 8899 800 830 8899 www.dongfeng-nissan.com

东风日产

## 专家上门评估

# 买卖二手车,一个电话搞定

专业评估师为您上门服务

想卖二手车,不了解市场行情不知如何定价?

工作繁忙,没时间去拍卖中心做评估?

二手车市场上各类评估中心鱼目混杂,漫天要价?

由于车辆品牌、使用年限、行驶公里数、车辆本身的状况等都不同,每辆二手车都有自己独特的价值和价格。一辆二手车是否值得购买?是否在买二手车时不吃亏?一个不懂二手车的人,肯定很难知道。为了解决大家的疑虑,从本期起,本报特别邀请资深二手车鉴定评估师为大家点评二手车,让大家了解各个二手车的真实情况。

轻松买卖二手车,一个电话就搞定!只要您拨打本报热线电话:18653881235,就可以在家享受到国家注册机动车鉴定评估师等业内专家的专业评估服务,帮您免去来回奔波的烦恼。

如果您有二手车想要出售,如果您想卖旧车换新车,

那您还在犹豫什么,评估、检查、定价全程手续免除服务费。只需打通电话,报上详细的车辆信息,包括品牌车型、上户日期、行驶里程、车辆排量等信息,就能轻松享受上门服务。

此外,您还可以把车辆信息附上实车照片发送至395265892@qq.com,本报记者从其中选取部分热情读者,就能获得一个相对准确的评估价格。

(赵兴)



王乐——东风日产泰安嘉信二手车评估师  
2009年起,在杭州从事汽车销售工作。2011年底进入东风日产泰安嘉信专营店做评估师,2012年12月参加东风日产二手车业务培训。爱岗敬业,有强烈的责任心,有良好的素质和服务意识。

本期帮主

为市民提供看车、评估、保养一站式服务

## 嘉信东岳店将消夏夜场活动

时间:周五、周六、周日18点至21点

地点:东岳大街唐警路路口向东200米路北

◆为东风日产保有客户提供保养维修、免费检查

◆意向客户可现场赏车购车

◆有置换需求的市民可享受免费二手车评估