

尽管方式不同,表达的都是爱

父母一旁支援或撒手不管,都是希望孩子成长与进步

本报记者 王亚男 李超 见习记者 罗旭君 唐宁

小报童暑期营销秀活动,是对孩子的一次锻炼,也是对家长的一个考验。面对孩子在烈日下辛苦卖报,很多家长采取了不同的支持方式,但不管方式如何,表达的都是父母对子女的关怀与关爱。

爸爸大胆放手 让孩子学会独立

16日上午,小报童王鑫淼的爸爸坐在汽车里,看着不远处正在努力向行人推销报纸的儿子告诉记者,他这两天把孩子带到卖报地点后就不再插手了,“让孩子一个人去做就行,从小培养他独立自主的能力,将来他才能更好地照顾自己。”

王鑫淼家住桓台,自从参加了营销秀后,王爸爸每天都陪伴着儿子往返于张店和桓台之间。但是,除了担当“司

机”的角色,王爸爸不再干预任何儿子卖报的工作,大部分时间都是在车里默默注视着在不远处卖报的儿子。“参加这次活动主要是想让孩子得到锻炼,所以我都不管他。”鑫淼爸爸说,孩子在卖报的过程中可以学着跟人沟通,学着让自己活泼起来,如果他过多的干涉,孩子就无法得到锻炼。通过自己行动,孩子的人生经验才会更加丰富,学到的道理才会更加深刻。

妈妈一旁支招 希望让孩子更外向

小报童暑期营销秀活动的第二天,王铭哲和妈妈来到淄川区任佰汇商场站,领完、插完报纸后,王铭哲在前面叫

卖报纸,妈妈则在后面一直紧紧跟随。

经过第一天的卖报经历后,王铭哲还是显得有些羞

涩,王妈妈告诉记者,儿子比较内向,自己也是希望能通过参加这次小报童活动,锻炼孩子的性格,让他变得开朗一些。

在王铭哲卖报的过程中,王妈妈寸步不离,帮助他发现“潜在客户”,当王铭哲被拒绝时,王妈妈会在在一旁安慰他:“阿姨订过报纸了,不是不想买你的报纸。”而当王铭哲成功卖出报纸时,王妈妈会高兴地表扬他:“铭哲真棒!”同时还不忘回头感谢买报人的支持。

王铭哲的妈妈说:“我一直跟着他也是想通过我的帮助让他快点进步。希望铭哲能通过咱们的活动变得越来越开朗。”



▲在妈妈鼓励下,王铭哲和其他小报童比赛插报纸。
本报见习记者 盛鑫甜 摄

担心孩子太累 家长帮忙来领报纸

16日早晨6时许,天空下着小雨。一位家长独自撑着伞前来帮孩子领取报纸。

当记者询问为何孩子没有一起前来领报纸时,这位家长表示,不是孩子懒,而是孩子太累。这位爸爸说:“我家孩子昨天上午卖了一上午的报纸,下午又上了一下午辅导班,晚上还要做暑假作业,很晚才休息。今天早上看到他熟

睡的样子,不忍心喊他起床,而且还下着雨,今天我就来帮他领报纸吧,让他多睡一会。等会儿吃完了早饭,再让他自己去卖报。”

“也不是溺爱孩子,只是觉得现在孩子年龄还小,我们做家长的是既希望孩子得到锻炼,又怕真累坏了孩子,慢慢来吧,等孩子长大了,我们也不用这么操心了。”这位父亲说道。

卖报首日预订了30多个“老主顾”

小报童张皓程卖报自有妙招,一上午120份报纸轻松卖出

本报7月16日讯(记者 崔洋洋) 16日,小报童张皓程领完报纸后,便跟妈妈匆忙地离开了,他告诉记者,已经和30多个“老顾客”约好,要准时把报纸给人家送到。

张皓程告诉记者,15日领取完报纸后,他并没有像别人一样到商场和菜市场门口去兜售,而是来到了临淄区大顺路上,向沿街的商户们推销。“虽然商场门口人流量大,但是群体不固定,不如花点儿心思发展一些相对固定的老客户。”张皓程的想法很快得到了验证,不到一个小时,30份报纸售罄,但沿街的商户还没转完,所以16日他一下子就订了120份报纸。

16日早上,张皓程抱着报纸再次来到了大顺路。“叔叔,我又来了!”还未进门,张皓程便大声跟店主打起了招呼。

有了老顾客的支持,小皓程的卖报热情更高了,挨门挨户地拜访昨天的老顾客。一上午小皓程就把报纸都卖完了,并打算明天要订更多的报纸。



▲小报童张皓程不断发展新客户。 本报记者 王鑫 摄

暑期卖报姐姐弟弟齐上阵

8岁弟弟卖得比姐姐还快,卖完后主动帮姐姐

本报7月16日讯(记者 李超) 16日,在小报童队伍中,记者发现了一对“姐弟兵”,姐姐叫王颖超,弟弟叫王智超,今天一起报名参加小报童暑期营销秀活动。

早上领到报纸后,姐弟俩先去居住的小区门口,卖了十几份后,又来到理工大学校园,之后两个人又来到义乌小商品

城附近叫卖。上午10点左右,姐弟俩的60份报纸就全部卖完了。

弟弟王智超今年才8岁,但是卖报的速度丝毫不逊色,“他卖得比我快多了,卖完了还帮我卖了不少呢。”姐姐王颖超说。

“卖报也没有那么难,嘴甜,多跑跑就行了。”王志超说。一旁的姐姐有些不服气地解释:大家是看到她弟弟年龄小,

照顾他,有些人还主动上前买弟弟的报纸,所以弟弟卖得比自己都快很多。

“平时在家就是看电视,写作业,很无聊的,出来卖报纸可以锻炼自己,我觉得很好玩也很有意义。”王智超说。

姐姐王颖超告诉记者,因为是第一次卖报,弟弟很兴奋,今天早上5点多就起床了,好好

洗了洗脸,做了充足准备。

看到第一天的成绩还不错,姐弟俩准备第二天每人订100份报纸,“100份肯定能卖完,卖得好的话以后还可以再增加数量。”姐弟俩表示。

当被问到卖报收入的钱如何支配时,王智超说,要攒起来,等到开学的时候买学习用品。“我喜欢看书,挣了钱我要去买书看。”

7月15、16日小报童英雄榜

名次	姓名	学校	份数
1	杨浩泽	张店凯瑞小学	230
2	王梦杰	张店凯瑞小学	190
3	张皓程	临淄实验小学	150
4	徐圣杰	傅家镇大徐小学	130
5	王苑莉	周村实验小学	130
6	赵玮琳	张店第七中学	120
7	王梓萌	周村中心小学	90
8	王雨梦	临淄雪官小学	84
9	孟庆云	张店科苑小学	80
10	王岩	张店兴学街小学	80
11	杨健源	张店第二中学	80
12	王嘉伟	临淄雪官小学	80
13	王鑫淼	桓台第二小学	80
14	王羿衡	桓台第二小学	80
15	于正泽	桓台第二小学	75
16	姜恒轩	张店西六路小学	70
17	张智伟	淄川杨寨皇冠小学	70
18	李庆森	张店和平小学	70
19	王铭哲	淄川般阳路小学	70
20	于佰奥	淄川般阳路小学	65

敬业小报童

早饭卖报两不误

本报7月16日讯(见习记者 王欣) “我今天早上5点就起来了,不到6点就跟妈妈来这里领报纸了。”今年7岁的朱天资是张店祥瑞园小学二年级的学生。记者采访她时,她正跟妈妈在人民路一早餐点吃饭,看到周围有不少也来吃早饭的叔叔阿姨,小天资吃了两口饭便跑到他们面前推销起了报纸。

“孩子一看到咱们要举办小报童活动就立刻嚷着要报名,我也觉得这是个很好的锻炼机会,想借这个机会让她走出学校,体验生活。”朱天资的妈妈说道。

“老报童”经验多

优惠政策引顾客

本报7月16日讯(记者 罗静 姜文洁) 今年10岁的王梦杰是去年齐鲁晚报小报童暑期营销秀的铜奖获得者。因为去年积攒了不少经验,今年的卖报中,小梦杰在十几分钟内就卖出了近20份报纸。

据了解,营销秀第一天王梦杰就领了80份报纸,第二天加到了110份。当问及她为何如此自信时,王梦杰说出了自己的“卖报小经验”：“义乌小商品城这里人流量大,而且楼上卖家具的叔叔阿姨平时很无聊,我可以把报纸卖给他们。”

此外,小梦杰还打出了自己的优惠政策。“凡是连续15天都买我报纸的顾客,最后一天我就免费送他们一份。”小梦杰说。