

暑期出游 旅游险保驾护航

暑假开始之后,知名景点迎来了一批学生游客。放假的学生开始趁着假期走出家门,走向自己期盼已久的大千世界。近日,多个地市出现了暴雨、雷电等恶劣天气,也让出门旅游多了一丝潜在的危险。暑假出游,更要多一份安全的保险保障,一份必要的旅游险十分重要。

漫长的假期,不少学生可能会考虑出国旅游,前不久发生的韩亚空难,也引发了人们对境外旅游险的高度重视。国外旅行,语言不通,意外发生的概率也大大提高,选择一份旅游险更是必须要考虑的一件事情。目前,市面上的旅游险也比较全面,游客遇到的问题也大多能覆盖,公共交通延误、行李延误、意外伤害等均囊括在内,真正做到了“一险在手,旅行无忧”。境外旅游险最重要的功能是可以获得紧急救援,客户如果遇到风险,可以拨打保险公司提供的紧急救援电话,很快获得救助。目前,境外游保险的花费也多在100元以下,而保障额度高达数十万,甚至上百万。

除了境外游,境内游也受到了很多人的追捧。张家界等山水秀丽的地方,多是游客们的最爱。而暑假期间,正值雨季,景点出现滑坡或泥石流等灾害的危险也比较大,可以考虑买一份境内旅游的保险。境内游保险,也包括登山、潜水等旅游专门项目的险种,可以根据旅游所需的具体项目进行选择。但是,跟团旅游的游客,一定要分清旅行社责任险和旅游意外险这两个险种。事实上它们是两个完全不同的概念。旅行社责任险是一种法定强制保险,是对旅行社在从事旅游业务经营活动中,致使旅游者人身、财产遭受损害应由旅行社承担的责任,承担赔偿保险金责任。其主体在旅行社本身,保障的是旅行社而不是旅客。而且,此险种仅为旅行社因疏忽或过失所需承担的积极责任埋单,而旅游者在旅行中,由于自身疾病引起的各种损失或损害,由于旅游者个人过失导致的人身伤亡和财产损失以及由此导致的各种费用等,不在旅行社责任险的赔付范围之内。而旅游意外险则是指在保险期内因发生意外事故致使被保险人死亡或伤残,保险人按合同规定给付保险金的一种保险。该保险一般是由旅行社推荐,游客自主决定是否购买的保险。该险种保障的是旅客而不是旅行社。

(专刊记者 李婷婷)



财金资讯

理财产品收益率回落

面对今年突如其来的“钱荒”,银行理财市场在年中出现收益率非理性飙升的特殊现象。来自普益财富的数据显示,6月银行理财产品的平均收益率达到4.78%,环比5月份的4.28%大幅上升50个基点。另外6月份产品期限明显缩短,62%的产品期限都集中在3个月以下,30~40天期限的产品占比达到25%。该数据还显示,2013年1到6月国内商业银行共发行个人理财产品20678款,同比增长

28.7%。

进入7月份之后市场流动性得到了一定程度的缓解,银行理财产品的收益率出现下降。上个月常见的收益率高于6%的短期理财产品已很难觅见。各大银行在售的理财产品收益率也全面退烧。其中某国有银行目前正在售的理财产品收益率都低于5%,其最新发布的一款55天的非保本型理财产品,预期年化收益率为4.3%。

(综合)

信用卡购物分期 手续费高过贷款利息

“信用卡分期享受0利息”,是银行购物分期最常用的口号。然而,0利息之后的手续费却比贷款利息还要高。使用信用卡购物分期,也要算好手续费的账。

今年4月份,刘女士的信用卡刷了一笔2217元的消费,一想到下月资金比较紧张,就申请了6期的消费分期,这样每月不到400元,也可减轻一下近期的还款压力。然而,在收到银行账单

时,刘女士有点傻眼了,光是手续费就13块,而且,每个月都要交这么多的手续费,六个月就将近80块钱。这样算下来,半年手续费就相当于3.6%左右,要是化成年利息的话,相当于7.2%,比一年期的贷款利息还要高。

据了解,多数银行信用卡单笔消费超过1000元就可以进行分期,如某国有银行的信用卡可以分3期、6期、12期、18期、24期等,手续费为

0.75%、0.70%、0.60%、0.60%、0.62%。折算成年利率,均可以超过贷款利息。

银行业内人士建议,有了信用卡,刷卡更要趋于理性,在购买之前,对分期与否也最好做出考量。另外,银行和商场为了推广活动,也会推出0利息0手续费的优惠,这样的话,信用卡分期就不用担心产生利息和手续费的费用支出了。

(专刊记者 李婷婷)

金融保险烦心事请您拨打热线

银行和保险作为金融业的主力军,为社会发展和百姓生活提供了重要资金流通渠道,也给我们生活带来了便利。然而,在与银行和保险公司打交道的过程中,不少市民也会被一些意外所困扰。本报新闻热线接到了许多类似的线索:去

银行存款结果被忽悠成了保险,银行卡内资金莫名失踪,购买理财产品遭遇陷阱,保险遭遇理赔难,饱受保险电话骚扰……这些发生,严重影响了老百姓财富生活的质量。

为了帮助广大市民维护自身的合法权益,本报“金融保险

维权热线”将长期开通。欢迎广大市民拨打热线0543-3211123、321021,说说您与银行和保险公司打交道过程中的那些烦心事儿,同时欢迎金融保险业内人士对市民的疑问进行解答,也欢迎律师界朋友加盟,从法律角度为市民排忧解难。

兴业银行滨州分行理财产品货架							
产品名称	发行期	起息日	认购起点	期限	参考年化收益率	募集额度(亿)	产品代码
私人银行客户专属人民币理财产品(AM-2013年第4号)	7.18-7.25	7.26	100万元	195	5.70%	4.05	94513994
私人银行客户专属人民币理财产品(AM-2013年第5号)	7.18-7.25	7.26	100万元	488	6.30%	12	94513995
2013年分行第28期济南专属款	7.16-7.22	7.23	5万元	318天	5.40%	1	41173284
28期天天万利宝A款	7.16-7.22	7.23	5万元	37	4.5%,30万(含)以上4.6%	25	91513281
28期天天万利宝B款	7.16-7.22	7.23	5万元	62	4.6%,30万(含)以上4.7%	20	91513282
28期天天万利宝C款	7.16-7.22	7.23	5万元	90	4.7%,30万(含)以上4.8%	20	91513283
28期天天万利宝D款	7.16-7.22	7.23	5万元	181	4.85%,30万(含)以上4.9%,100万(含)以上4.95%	25	91513284
28期天天万利宝E款	7.16-7.22	7.23	5万元	367	4.95%	20	91513285
28期天天万利宝F款	7.16-7.22	7.23	500万元	62	5.00%	10	91513286
2013年第28期G款(夜市版)	7.16-7.21	7.23	5万元	45	4.65%	10	91513287
2013年第28期H款(夜市版)	7.16-7.21	7.23	5万元	90	4.90%	10	91513288
中信证券稳债2号集合资产管理计划	7.15-7.26		100万元,以10万递增	1年	业绩比较基准年化6%,无申、赎费		909012
兴全睿众-兴银季季高2期	7.17-7.23		300万元,以10万递增	3个月	预期年化收益6.0%,无申、赎费		347102
兴业盛世金			10克/50克/100克		276元/克	正在热销	
福满金			黄金、白银1克起		黄金点差每克仅0.2元	柜台开户,客户端交易	

市中心迎来首次大型车展——小排量，豪华车，厂家直销，应有尽有

消夏晚会、广场电影节同步上演



纵横齐鲁

2013明星车型跨越山东大型巡展【滨州站】

◎时间：7月20—21日 ◎地址：滨州市黄河五路渤海十一路银座家居广场

◎主办单位：齐鲁晚报·生活日报

◎招商电话：13626498777 15854366187