

# 翡翠厂价直销惠驾临威海

7月27日-29日将在威海卫大厦一楼贵宾厅惠卖三天



中国玉文化源远流长,国人自古以来就有收藏玉器的传统。以翡翠手镯为代表,玉石在提升女性气质、完善女性形象方面有无与伦比的价值。然而翡翠手镯价格日益虚高,其价格让很多喜爱玉镯的女性望而却步;更有不法商人以次充好,翡翠手镯的品质难以得到保证。7月27日,青岛缘与翠翡翠厂价直销惠受本报威海相邀驾临威海,在威海卫大厦一楼贵宾厅惠卖三天,市民们仅花费3000元钱便可以买到价值上万元的翡翠手镯。

## 号外——

### 从青岛、临沂到济南 翡翠直销惠终来威海

近几月来,青岛缘与翠联合青岛早报、日照日报、鲁中晨报、沂蒙晚报和齐鲁晚报特别推出的翡翠厂价直销惠活动,先后在青岛、日照、淄博、临沂、潍坊、济南等地掀起“翡翠直销惠”的热潮,活动场场人气爆棚,深受各地市民追捧。

为满足威海广大翡翠爱好者的购物需求,展示翡翠生产厂家对消费者的优质服务,构架更加完善的销售服务体系,本报今日威海将于7月27日起在威海卫大厦一楼贵宾厅组织举办翡翠厂价直销惠巡展活动。为了让威海读者们也能购买到惠民价格的翡翠,青岛缘与翠翡翠将为威海翡翠收藏者准备优质的翡翠,展示

销售的翡翠价格不及商场折后价的1/3。

近几年来,收藏品投资市场尤其是珠宝玉石类异常火爆。由于资源的日益枯竭,很多高品质相的翡翠玉石,价格出现了几倍甚至几十倍的暴涨。对于巨大的上涨空间,在房地产、黄金、股市等投资项目普遍不景气的当下,很多投资者都开始投身翡翠市场。然而业内专家提醒,在眼下翡翠高价位运营的状态下,如果想要自己买的翡翠首饰升值,必须谨慎选择。买翡翠保值也并非不现实,关键得瞅准购买时机和选择经销商,而“多看看,多比比”更是翡翠选购的首要秘诀。

## 提个醒——

### 想升值,购买厂价翡翠 投资谨慎,时机要瞅准

“买翡翠就好比炒股,选择好时机,投入可能省下几万元。”据此次翡翠直销惠活动的主办方之一、青岛“缘与翠”负责人李总坦言,对于翡翠珠宝来说,价格上的水分确实不少,不过总有有眼光的投资者能花很少的钱,买到品相好的好东西。其中,关键的诀窍就是选好投资时机。

“很多市民经常会看到商场里有翡翠珠宝等打折促销广告,但大多数消费者并不知道,即使商场的珠宝翡翠打半价出售,消费者们也未必能占到便宜。”李总告诉记者,一只翡翠手镯出厂价可能只有500元,但经过三、四次的批发倒手,一只翡翠手镯的价格就已经叫到了5000元以上了。再加上商场的进场费、管理费、人工费等,一只手镯的销售价格就会达到上万元。“花一万元,买回一只出厂价仅500元

的手镯,这样的翡翠投资根本谈不上升值!”

如果商场打折促销的投资时机并不实惠,那什么时候才是投资翡翠珠宝的最好时机呢?“还得是去掉中间环节,厂价直销的时候。”李总在淄博、青岛两地经营缘与翠珠宝店多年,像缘与翠这样的翡翠工厂店,销售模式为翡翠商品直接从工厂进入店中销售,抛却了中间经销商拿货环节,商品本身销售价格就可以比商场的便宜些。

而且,每年进入夏季,翡翠行业也如同房地产、汽车行业一样,喜欢搞促销活动,推出特价商品,打造翡翠行业的营销旺季,价格自然是折上再折。这也可以解释,在7月26日,威海市民将可在威海卫大厦的翡翠厂价直销惠上,以不及商场折后价的三分之一甚至更低的价格购置到优质的翡翠商品。

## 辨真伪——

### 低价购买A货翡翠 有鉴定专家给你长眼

“买翡翠另外一个和股票投资很相像的地方,就是投资者担心看走眼。”对于低价翡翠,缘与翠李总认为“便宜没好货”的见解是中肯的。“如果是在其他地方见到价格很低的翡翠,那一定要瞪大了眼睛仔细辨别。”目前的翡翠市场鱼龙混杂,各种品相看起来不错的B货和C货充斥市场,已经达到以假乱真的程度。甚至有些B货和C货还配有各种A货的检验证书,这也让很多翡翠珠宝行家里手难辨真伪。而且即使是真的翡翠,品相不同,价格也是千差万别,所以市民选购的时候一定要小心谨

慎。怎样能确定自己买的翡翠是真货,而且物有所值、物超所值呢?相信这是翡翠爱好者普遍关心的问题。本报今日威海此次组织的翡翠直销惠活动现场,除提供有权威机构的鉴定证书之外,还会有专业权威的翡翠珠宝鉴定专家亲临现场,为威海市的消费者们免费提供有关翡翠珠宝等甄别的咨询。翡翠饰品除了具备A货品质和品相好看之外,其升值空间也是所有投资者的需求。在活动现场,业内人士也会介绍翡翠投资升值的巨大空间。

## 小建议——

### 多比多看选好品相 冲动型消费不可取

“当然是品相越好的升值空间越大,但也不是说只有那些售价几万元甚至几十万元的翡翠饰品才有升值空间。比如我们在淄博直销惠时,一只售价6500元的白底青手镯,在商场通常都要卖到3万元左右,它的升值空间就很大。还有我们标价2000—6000元的翡翠挂件,在商场的销售价格都要达到上万元。仅从这些翡翠饰品的材质上来说,它们同样具有升值潜力。”缘与翠的李总强调说。

除了品相、质地,翡翠饰品的雕工和题材,也是翡翠饰品能否升值的重要因素。为了筹备威海的翡翠直销惠活动,李总特地从云南的工

厂挑选了紫罗兰手镯、冰糯手镯,还有转运珠、车挂件、平安扣、貔貅和如意等品相更加出众、题材款式更加新颖的翡翠产品。

冲动型消费是翡翠消费过程中的大忌。”据介绍,很多消费者在旅游景点、在促销现场购买珠宝商品后发觉上当,大多是源自冲动型消费。本报今日威海这次联合青岛的“缘与翠”翡翠品牌直销惠活动,将在7月27日起在威海卫大厦正式开幕,为期三天。消费者们现可先行到市区各大商场了解翡翠的市场行情,届时欢迎莅临现场加以比较,到底值不值得买,你来现场做决定。



▲临沂活动现场,两名市民选购翡翠饰品。



▲临沂活动现场人潮涌动,人气爆棚。



▲潍坊活动现场,市民抢购翡翠手镯。



▲潍坊活动现场火爆,市民纷纷前来选购翡翠饰品。