



一起卖报,一起分享快乐,小报童在竞争与合作中获得友情

短短四天,我们成了好“报友”

本报7月18日讯(记者 李超 见习记者 盛鑫甜 唐宁) 暑期营销秀刚开始的时候,小报童们常集中在一起卖报,有些小报童会担心别人抢自己的“生意”。可随着活动的进行,小报童之间的感情越来越深,他们的友情在竞争与合作中得到了考验和升华。

卖报三天 成了好“报友”

于佰奥和刘雪原本就认识,再加上同是卖报的“战友”,三天下来,她们两个成了无话不谈的朋友。

18日,于佰奥卖了35份,刘雪卖了30份,其间,两个小报童互相支持,互相传授卖报经验。“一定要有礼貌,见了人就要上去问,人家不买也不要灰心。”刘雪说。

别看她们两个是好朋友,但是在卖报纸上两个人可是竞争对手。17日上午两个人在卖报时,一家业主要买报,这个时候,刘雪飞快冲上去将客户招揽到自己的身边,成功卖出一份报纸。于佰奥看到后也只能无奈的摇摇头。“哼,敢抢我生意,下一次,我一定要抢在你前头。”

“我卖得比她快,但是我卖完了也帮着卖。”刘雪说。第一天,她们两个很快就卖完了30份报纸,卖完后两个小伙伴还一起买

了雪糕吃。

抢生意 不耽误合作

18日,吕赞轩、陈楚明昊和张志远一起来到淄川上海商厦卖报。三个小兄弟每人负责一个楼层,每隔十几分钟就“会师”一次,比比这段时间谁卖的多,然后再相互交流一下心得,谈论一下哪里更好卖。

可商场就这么大,三人总有碰面抢生意的时候。“刚刚陈楚明昊抢了我两单生意,本来人家应该买我的。”吕赞轩跑过来告诉记者。原来这两家店铺是吕赞轩先进去的,还没等说话,陈楚明昊就进来,抢先一步推销出报纸。

11点,吕赞轩将手中的30份报纸卖光了,这时张志远还剩下7份。没等休息,吕赞轩就跑到张志远身边要4份报纸,说我来帮你卖。有时陈楚明昊见吕赞轩卖的比自己慢,便主动给他当起小老师,教他如何营销。三个小兄弟抢完生意又合作,他们的友情在营销中得到提升。

你教我学 互助卖报



▲小报童王羿衡和王鑫淼在卖报过程中互相帮助,建立了友谊。 本报记者 王鸿哲 摄

王羿衡和王鑫淼是桓台县第二小学四年级的同班同学,今日早上来到市中心医院附近卖报。王羿衡守在车站旁,很快卖完了自己的30份报纸。看到王鑫淼还有一半报纸没有卖完,王羿衡主动要求帮助王鑫淼卖报,还现场把自己的法宝教给小伙伴。

“你看见一个人就问他要买不买报,别管男女老少。多问才有更多机会。”王羿衡一本正经地教导,“要微笑着问,如果顾客不买,就说‘打扰您了’,如果买就说‘谢

谢’!”王鑫淼认真地听小伙伴的卖报经验,准备在接下来的卖报过程中运用。王羿衡还设想了好多种情况,比如说,顾客说没零钱,他就会说能找零钱;如果顾客说在手机上查新闻,他就会向顾客推销报纸的新闻更丰富。

王鑫淼听了王羿衡的“卖报经验谈”,卖报的过程顺利了许多。王羿衡还帮助王鑫淼卖了7份报纸,并和王鑫淼一起推销报纸,不论顾客买了谁的报纸,他们都显得非常高兴。

15—18日小报童英雄榜

杨浩泽	615	张店区凯瑞小学
徐圣杰	480	傅家镇大徐小学
王梦杰	470	张店区凯瑞小学
陈俊钊	420	高青县实验小学
张皓程	390	临淄区实验小学
王苑莉	350	周村区实验小学
王梓萌	320	周村中心小学
赵玮琳	210	张店区第七中学
王雨梦	204	临淄区雪宫小学
王岩	200	张店区兴学街小学
王嘉伟	200	临淄区雪宫小学
于正泽	200	桓台县第二小学
姜恒轩	190	张店区西六路小学
李庆淼	190	张店区和平小学
孟庆云	180	张店区科苑小学
于雅婷	170	桓台实验学校
陈楚明昊	165	淄川区洪山镇松龄小学
王铭哲	155	淄川区般阳路小学
徐昊坤	150	张店区柳泉艺术小学
崔爽君	140	张店区和平小学

自己卖完还帮朋友卖了70份

女儿成绩大大超出预期,母亲为女儿的表现骄傲

本报7月18日讯(见习记者 王欣) “前天帮别的小报童卖了20份,昨天又帮她一块卖报的小报童卖了50份报纸,就这两天她帮助别人卖了70份。”18日,小报童于雅婷的妈妈告诉记者。

于雅婷最近几天都在桓台银座附近卖报。虽然是第一次参加小报童的活动,她的卖报过程却很顺利。“我前几天拿的报纸都不多,本来以为会很难卖,所以没敢多拿。但没想到很快就卖完了,然后我就开始帮她一起卖报的小报童卖,前天帮着卖了20份,昨天帮着卖了50份,都完成任务了。”于雅婷告诉记者。

“没想到孩子能这么坚强的坚持卖报,孩子小的时候腿部受过伤,动过七八次手术,现在走路走快了还能看出来。本来以为来卖几天锻炼一下就可以了,但孩子越卖越带劲,每天早上很早就起床来拿报纸。现在卖得顺手了,都开始帮别的小报童了。”于雅婷的妈妈对记者说。

“我觉得我们在一起卖报纸,就应该互相帮助,才能共同克服困难。”于雅婷说。



▲于雅婷耐心地陪一位老人看报纸。 本报记者 姜文洁 摄

赚钱为 妈妈买香水

本报7月18日讯(记者 罗静) 谈到今年卖报纸得到的报酬如何规划时,王梦杰开心地说要给妈妈买一瓶香水。

据了解,夏天到了,王梦杰的妈妈平时都是喷一般的香水。恰好这几天香水用完了,王梦杰的妈妈便喷了点花露水。没想到这让小梦杰记在了心里。“妈妈的香水不好闻,我赚了钱后就给妈妈买一瓶好闻的香水。”小梦杰说道。

据了解,小梦杰从早上9点30分左右开始卖报纸,九点半的时候就把领取的80份报纸全部卖出去了。“孩子挺高兴地,很顺利地就把这些报纸都卖出去了,算是开门红吧。一见到我,孩子就跟我说要加量,明天要领110份报纸呢。”王梦杰的妈妈笑着说道。

第一场比赛 是“插报纸”

本报7月18日讯(见习记者 盛鑫甜) 小报童们第一天的第一个考验不是卖报纸,而是怎么把报纸按顺序“组装”起来。虽然在培训课上已经学习过,但一个人负责几十份报纸,还是有点困难的。

当所有的小报童都领到报纸后,大家一字排开准备开始将报纸插起来。淄川实验小学二年级的刘雪说:“要不咱们来个比赛吧,看看谁先弄完。”没想到经刘雪一提议,大家纷纷说好。“开始!”记者一声令下,小报童们开始忙活起来。于佰奥和刘雪两个女孩子的动作看起来非常熟练且条理有序,只见她俩先将报纸的四个部分按顺序排好,从右到左一叠放,最后放到齐鲁晚报的首页中。

这场小小的比赛冠军是来自淄川般阳路小学的于佰奥。“虽然我是第一,但我的报纸好像没有于佰奥和刘雪插得整齐呢。”王铭哲害羞的说

仨小伙伴开起战略会议

讨论“作战方针”进行经验交流,小报童顺利完成卖报任务

本报7月18日讯(记者 谭文佳) 背上一书包沉甸甸的报纸,戴上小报童的帽子,说一声加油,三个小伙伴一起出发了。李欣然、董子锐、崔爽君他们互帮互助,既是竞争对手,也是合作伙伴。

8时20分李欣然、董子锐和崔爽君一起来到了张店义乌小商品城门前。仨人兴奋地打开后备箱,取出三大摞报纸开始往各自书包里

塞。面对偌大的商品城,上千户的商铺,上万的人流,三个人站在原地有点不知所措。“我们商量一下作战方针吧。”崔爽君的提议立刻得到了其他二人的响应,这是他们今天开的第一次战略会议。达成一致后,三人开始分头行动采取逐个击破的地毯式战略。

李欣然进行的似乎不怎么顺利,走了两大趟商铺,问过了十好

几个商户,只有星星点点的几个人买账。眼看身边的崔爽君一份份地卖出去,李欣然的情绪开始有点低落,声音也不如刚开始洪亮了。这时,一名路人突然向李欣然走来:“给我一份报纸吧。”面对突如其来的送上门的生意让李欣然有点惊讶。受到鼓励的李欣然一口气卖出去了七八份。

第二次战略会议是经验交

流会。三个人在集中火力卖了1个多小时后聚在一起休息,开始分享心得体会,“我都是找穿得很板正的人去推销。”“一般玩手机的人比较容易买。”“买报纸的一般是年纪不太大也不年轻的。”三个人七嘴八舌,瞬间把疲惫抛到了脑后。“友谊第一,比赛第二!”三个人一起喊完口号后又继续完成各自的卖报任务。