

直销惠给威海的翡翠降降温

保证翡翠品质,缘与翠承诺假一赔二



7月27日,今日威海翡翠直销惠活动将携手国内翡翠直销第一家青岛缘与翠,直接将工厂内的产品搬到市民面前,以出厂价和市民成交,扣除商场30%以上商品提成,和各环节的加价,所展售的商品成交价不到商场折后价的1/3。此外,购买到的饰品可当场鉴赏,市民不满意可以随意等价调换,如有假货,双倍赔偿。市民也可以拿自己的翡翠饰品拿到现场和大家一同品鉴。



▲潍坊活动现场。

揭秘——

翡翠价格虚高的内幕

“很多人不知道自己买一只翡翠手镯后会养活多少人。”据缘与翠的李总介绍,从翡翠原石开始,翡翠市场的加价就已经开始了,“有时候原石都会被倒手好几次,不停的加价,然后做成成品,再次频繁倒手,最后到了商场,这个过程还没完,因为商场都会要求经销商再缴纳一笔进场费,然后还有人工费、促销费、商场扣点等费用。而这些都需要被加到翡翠的价格中去。”李总介绍,中间的加价其实远远高于翡翠的真实价值。再加上各种消息

炒作,还有收藏品市场的推波助澜,一款普通的翡翠很容易被卖出高端货的价格。

一款出厂价只有3000元的翡翠手镯,在第一次批发倒手过程中,到了商场它的标价已经高出七八倍。如此的不断加价让很多消费者惊呼承受不了,不过翡翠也并非普通大众消费不起,特别是“翡翠直销惠”模式,让平价翡翠开始在市场出现。本届直销惠缘与翠负责人郑重表示,现在是需要给疯狂的翡翠降降温的时候了。

趋势——

合理价格回归翡翠行业

“不断上涨的翡翠价格其实对业内的伤害非常大,所以现在很多行业内人士也开始了抵制中间加价的行动。”李总介绍“缘与翠”就是在这种模式下开业的。在最早的翡翠市场其实都是这种直销的模式,也就是过去翡翠行业所谓的“前店后厂”。就是前面是销售店铺,而后面就是加工车间,自己收购玉料,然后自己加工自己销售。而这种模式最直接的后果就是让翡翠的价值得到回归。

“我们只需要负担原料成本,加工厂工人的成本以及销售门店工人工资,再给自己留一点利润就可以了。”李总介绍,因为几乎不涉及其他环节,这样的模式下销售的价格肯定要低不少。“这种模式曾经被翡翠行业所放弃,但现在又在逐步兴起,只不过“前店”和“后厂”不再是在同一个城市,我们把翡翠直销带到了青岛、日照、淄博、临沂、潍坊、济南、泰安、烟台多个城市,工厂在云南、广东。”



▲青岛活动现场。

承诺——

A货翡翠品质假一赔二

联合青岛缘与翠将于7月27日至29日在威海卫大厦举办翡翠厂价直销惠活动,现已得到广大读者的极大关注,纷纷来电咨询。翡翠产品的质量一直是市民关注的热点,对此,青岛缘与翠相关负责人郑重承诺,一旦发现假冒产品,他们将退还双倍的购货款。

市民徐女士来电称,翡翠厂价直销惠活动让她很心动,她的女儿准备今年结婚,她想着在直销惠上购买一只翡翠手镯送给孩子做结婚礼物。但是,仅凭自己工资积攒的积蓄拿出来给孩子买,又担心买完之后上当受骗。对此,青岛缘与翠负责人

表示,他们的产品质量都有国家检测机构出具的鉴定证书,他们郑重承诺,在直销惠买的产品一旦有假,他们将返还两倍的购货款。目前,翡翠直销惠已在青岛、济宁、淄博、临沂、潍坊、济南、泰安、烟台等多地开展了翡翠直销惠的活动,活动现场人气爆棚。

齐鲁晚报今日威海·翡翠直销惠

同等品质翡翠价格不到商场折后价的1/3

时间: 7月27-29日 早9点至晚8点

地点: 威海卫大厦一楼贵宾厅 (威高广场北50米)

- 翡翠价格不到商场折后价的1/3甚至更低
- 专家现场免费为市民提供咨询鉴赏服务
- 数千款翡翠玉镯、挂件、项链、手链、把玩件、镶嵌翡翠饰品 100元—100万元不等
- 保证翡翠品质 承诺假一赔十