

都是种西瓜 收入差10倍

种西瓜不能跟风,还得多动些脑筋

连绵阴雨、瓜价直跌,金乡瓜农辛苦了四五个月,到头来白忙活一场。究其原因,有天气的不可抵抗因素,也有盲目跟风种瓜的人为因素,还有落后的营销模式,……上述因素,让金乡的瓜农有苦难言。和金乡瓜农相比,泗水瓜农种植了大棚西瓜,这种西瓜价格一路上扬,他们今年则大赚了一笔,亩产的受益比去年增加2000至4000元。



瓜农扔掉烂掉的西瓜。本报记者 张晓科 摄

本报记者 庄子帆 本报见习记者 高雯

金乡、泗水西瓜销售两重天

5月中旬到6月中旬,是早季西瓜上市的时间。今年泗水早瓜的批发价在1.2元/斤,最贵卖到了1.7元/斤。

“往年西瓜一上市,价格会很高,但后期价格就降下来。今年却很反常,越到最后卖得反而越贵。”泗水县众鑫西瓜种植专业合作社理事长苏福强说,而且还出现供不应求的现象。

与泗水早熟瓜相比,金乡西瓜的价格相差有10倍,销售也是冰火两重天。由于受阴雨

天气的影响,加上供大于求,导致金乡的滞销,价格跌至一毛钱一斤,都无人来收。

今年泗水种早季西瓜的受益相当不错。苏福强介绍,今年一亩地能赚一万元钱。“村里一共有230户人家,家家都种西瓜,今年每亩收益达到一万元的能占到60%。”苏福强说。

同样是种西瓜,金乡的瓜农就面带愁容了。记者在采访中了解到,去掉施肥、浇水、瓜种等成本,瓜农们今年算是白忙活。有

的瓜农去掉腐烂和瓜贩子们不要的次瓜,连成本都收不回来。

苏福强介绍,早季的西瓜生长在大棚里,摆脱了天气因素的影响,每年的收成都比较稳定。“一般每年每亩地的收入都在6000到8000元之间,像今年个别瓜农一亩地都能赚2万元以上。”苏福强说,早瓜的行情好是因为它的上市时间正好处在南方瓜下市,北方瓜还未成熟的青黄不接时期,老百姓吃了一冬的仓储水果,鲜瓜一上市,便刺激了市民购买。

天气给金乡瓜农帮了倒忙

“价格过山车是经济学里的一种常规现象,今年西瓜价格暴跌主要是受天气因素的影响。”山东农业大学经济管理学院院长胡继连分析说,农业生产向来受自然因素影响较大,自然因素带来的影响超过了经济体的适应能力。

“雨水对西瓜的影响主要体现在储存和运输两个方面。”胡继连说,天气晴朗的时候,摘下的西瓜可以储存一个周。但是遭遇雨水天气后,在高温湿度大的环境里,西瓜容易腐烂,刚摘下的西瓜最多能储存两

天,西瓜成熟后不摘,泡在湿地里也容易腐烂。

“由于雨水多,西瓜的外部运输比较困难,大量西瓜只能在局部地区销售。”胡继连说,雨水对西瓜造成的第二个方面的影响是营销能力的下降,金乡、梁山等本地西瓜被局限在本地销售,加之人们对西瓜的需求量降低,更导致西瓜的市场容量减弱,使得西瓜滞销,价格下跌。

另外,去年西瓜行情好,今年扎堆种瓜导致市场供大于求,也是瓜价直跌的重要原因。

泗水县农业局蔬菜站站长张宗平介绍,去年夏天西瓜畅销,露天瓜每斤的收购价在0.5元/斤左右,不少农民尝到了甜头今年就扩大了种植面积。“济宁地区种植西瓜的面积增加了30%-40%,面积的增加直接就会导致产量的增加。”张宗平说。

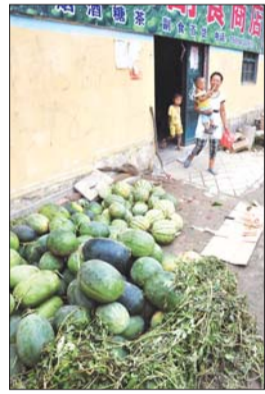
这个时间段是西瓜集中上市的时间,菏泽、济南等地的西瓜与金乡等地的西瓜一起上市。“现在内蒙古、河北、东北等的瓜都在陆续上市。”张宗平说,这种集中上市也是导致西瓜过剩、价格惨淡的一方面原因。

农超对接 推广不易

“今年受雨水影响导致西瓜滞销,价格下跌的情况,并不是一个偶然现象。”中国农村发展研究院专家说,农产品价格波动受到供给、需求和流通三方面的影响。应对这种问题,首先应提倡建立农业市场信息网络,时时统计蔬菜瓜果种植区的种植量,指导后期农民的种植,从供给方面解决扎堆、盲目种植引发的产品过剩问题。

“在西瓜流通方面,一直提倡的是农超对接,但这种方式一直没有得到很好的普及。如果有良好的农超对接机制,即使阴雨天,西瓜的销路也不会这么难。”专家说,超市需要的是源源不断稳定的供应,因此农超对接需要有广大的信息网络基础,是多个合作社、农户和多个超市之间的交叉对接,这样才能保证超市的货源每一个时段都能稳定供应,实现真正的农超对接。

“要降低损失经济损失,瓜农不妨买份政策性农业保险。”山东农业大学经济管理学院院长胡继连说,农业是一个高风险行业,受到自然因素影响较大,这就需要通过保险体系来保障农民的收益。



次瓜被随意摆放在商铺门口。本报记者 张晓科 摄

记者手记

改种西瓜 切勿盲目

在三关村采访完后,记者打算买几个瓜带回去。瓜农王保全夫妇给记者挑了7个瓜,一共60斤,去掉零头,只收了20块钱。而这20元钱,在6月初连一个西瓜都买不到。

“给钱就卖。”在三关村采访时,这是记者听到最多的话。这句话表达出了瓜农们的无奈,即使瓜再不值钱,也不愿意看到西瓜浪费在地里,能卖一点是一点。但为啥西瓜难销,究其原因或许是,瓜农们保守的种瓜传统,以及盲目的扩大种植面积。

苏福强告诉记者,近几年,很多地方的人都到他们村取经,但是学习完技术之后,很少有人去实践,即使有人愿意做尝试,但是失败之后又放弃了大棚种瓜的方式。



这位卖瓜人也面带愁容。本报见习记者 高雯 摄

不突破,不创新,就很难找到解决的方法。在1996年之前,西曲酒村都是传统的种瓜模式,也吃过不少苦头。经过两年的大棚种植探索之后,取得了成功,现在在家种西瓜,年年都赚钱。同样,泗水高峪镇崔家庄,在5、6年前也开始了探索大棚种瓜,虽然起步晚,也取得了良好的收益,不用光靠天吃饭。

瓜农们一定要摆脱盲目性。由于去年瓜价高,收成好,今年不少农民改种瓜,造成种瓜面积增加了30%-40%,且出现集中上市的情况,市场供大于求,导致瓜价下跌,三关村的王世福就是这种情况,他之前都是种棉花,看去年别人收成好,今年就改种了西瓜。结果去年两亩地种植棉花毛利润有3000元,今年两亩地的西瓜只卖了1400元。

因此,种西瓜不能盲目跟风。

中国一汽

奔腾 BESTURN
进取不止

7月28日上午限时抢购奔腾 B50 B70 B90
一汽欧朗, 奔腾B70 B90最高优惠3万元!
厂家支持, 机会难得!



买奔腾 到天虹

济宁天虹汽车贸易有限公司
东城区4s店: 济宁金宇路59号置成国际往东100米
销售热线: 2980111 2980800
西城区4s店: 济宁市105国道金宇汽车汽配城对过
销售热线: 2779777

二手车置换热线: 13235378172

二级网店:

曲阜直营店 15020777558 邹城直营店 18264738305
邹城安德店 5348808 梁山直营店 18606477752
微山新瑞店 13853762441 微山星月店 3185111
金乡向阳店 18369778180 鱼台鹏华店 6211977
汶上亨运店 7298588 泗水新华店 4258818