

电子产品销售“瞄准”准大学生

为吸引准大学生购买,不少商家组团促销

本报7月25日讯(记者 冯琳) 随着高考结束已久及大学生活的临近,不少高考生着手准备大学必备品。电子产品首当其冲,成为准大学生们最渴望、也最用心挑选的大学必备品。瞄准这一商机,不少商家纷纷推出电子产品组团“捆绑式”出售策略,以招揽准大学生这个群体的青睐。

25日,和平路一家电器广场内,电脑、手机、数码相机等产品销售火爆。“现在的准大学生,购

买电子产品比以前舍得花钱,常常是电脑、手机和数码相机,一个都不能少。”商场一位孙姓工作人员介绍,目前手机及笔记本电脑销量最好,“是平日的几倍。”而这段时间售出的产品中,准大学生成为消费主力军。“大屏手机最受欢迎,而价位在三四千的手机销量非常好”,一位从事电子产品销售多年的韩姓销售人员说,如今的学生真是“大手笔”,比六七年前的学生购买的手机贵得多。

家住经区的小于当天和母亲来到市区选购电子产品,“听表哥表姐说,电脑、手机和数码相机,大学都用得着,所以今天想‘一站式’购齐。”而正在为准大学生儿子挑选手机的郑女士也感慨,“现在的孩子对电子产品的更新换代比我们都敏锐,糊弄不得。”

市区新威路一家商场内,某品牌数码相机的销售人员韩女士对每年暑期扎堆消费的情况已习以为常,“其实,暑期是准大学生

们的旅游旺季,这也在一定程度上有利于数码相机的销售。”据了解,该品牌数码相机近日销量是平日的两倍。

而商家们更是抓住准大学生“电脑、手机及数码相机,一个都不能少”的心态,对3C产品进行组团促销。和平路一家商场内,笔记本电脑、手机及数码相机在单独促销的基础上,组团全购买还可“惠上加惠”,这也吸引了大批准大学生咨询和购买。

婚期临近 电视故障惹人烦

本报7月25日讯(记者 李孟霏 通讯员 张玉红) 荣成的于女士最近一直很恼火,7月30日就是她的婚期了,可她两个月前买的电视机却出了故障,一直拖着没修好。最后,经荣成消协调解,25日,商家最终免费为于女士换了一台新电视。

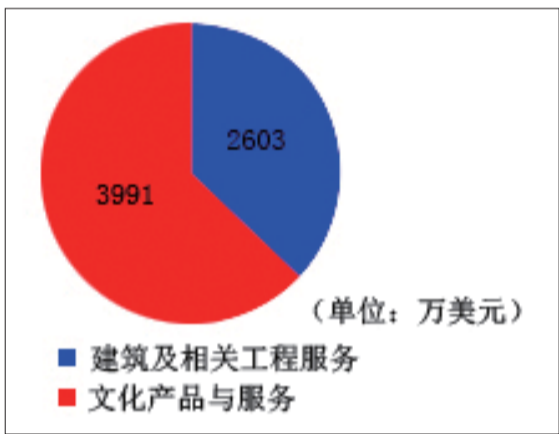
5月19日,消费者于女士在荣成市区某商场花2980元购买了一台32英寸液晶电视机,准备装在婚房使用。7月14日晚,电视机突然出现故障,无法正常开机。于女士便找到商场要求维修,7月15日商场售后服务人员上门检查后认为电视开不了机,主要是因主板损坏造成的,需更换一块新的主板,但现在商场没有该品牌电视机主板,需从厂家调货,一般一周内能到货。

而一周过后,商家对于更换主板的事情仍然毫无音讯。眼见离7月30号的婚期越来越近,于女士多次打电话催问,商场每次都因主板缺货推托,并屡次承诺“待主板到货就马上更换”。

马上就要结婚了,可是电视机却是坏的,无论是面子还是心理上都说过不去。24日上午,于女士到荣成市消协请求帮助。接到投诉后,消协工作人员经过调查,证实于女士的投诉属实。鉴于于女士的特殊情况,经消协工作人员调解,25日上午,商场负责人和厂家协调后,答应为于女士换一台崭新的电视机。

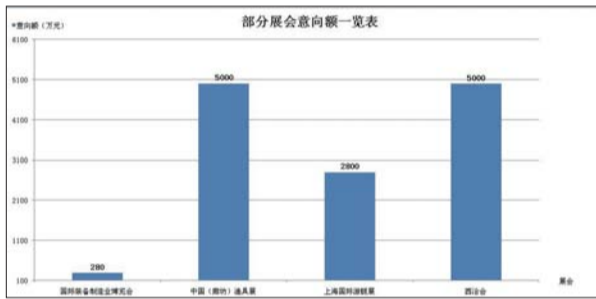
11家服务企业出口6594万美元

150余工业企业参加26场展会



25日,从威海市商务局获悉,今年全市服务贸易及文化出口方面取得较大进展。截至目前,23家服务贸易企业进行登记,比去年同期增加7家。

上半年,全市共有11家企业有服务贸易的出口实绩,共登记出口额6594万美元,其中建筑及相关工程服务出口2603万美元,文化产品与服务出口3991万美元。(记者 王帅)



上半年,威海市经信委会同相关部门组织150余家工业企业参加26场国内展会,签订千余项合作协议及订单,达成21.2亿元交易意向。

展会中,不少企业达成的合同意向额创历史新高。哈洽会期间,威海32家企业签订4.9亿元合同意向。国际医疗设备展览会上,威高集团实现合同意向额2200万元;中国(上海)地毯展览会期间,山花地毯实现预期销售额6500万元。(记者 王帅)