



我愿把经验与下期小报童分享

张店区付家镇大徐小学 徐圣杰

我虽然是第一次做齐鲁晚报小报童,但是经过这几天的卖报,已经有了少许的经验。现在我就把我的经验与下一期的小报童一起分享吧。

第一要找到地方。要找人多又有空闲时间的人的地方,

不要找人少或人多但人很忙的地方,因为很少有人会买。比如说我吧,我找的地方是物流园,因为那里人多而且人都有空闲时间。

第二要有礼貌。问人时要对视别人的眼睛还要面带微笑,因

为这是对别人一种最起码的尊敬。说话要有礼貌,问别人买不买时要喊叔叔或阿姨、姐姐、伯伯,如果被别人买就要说“谢谢”,如果别人不买要说“对不起,打扰您了”。

第三要看情况。如果别人在

干一件事就不要打扰别人,等一会别人干完这件事时再问,因为受到打扰后,就算别人听见了也难免会生气。

第四要说话大声不要害羞。说话时要大声不要放在嗓子里说,和别人说话要大大方方才会

让人买你的报纸。

通过这几天卖报,我懂得了和别人交流时要对视别人的眼睛还要面带微笑,因为这是对别人一种最起码的尊敬,还懂得了和别人说话大大方方不要在嗓子里说,最重要的还是赚钱的不易。



王浴曦在插报纸。 本报记者 王鑫 摄

爸爸是我的第一个顾客

张店区人民东路小学 王浴曦

今年我报名参加齐鲁晚报小报童活动。早上6点半,我领到了30份报纸,开始了我的报童之旅。

我选的地址是我熟悉的人民东路小学旁边的菜市场。我第一次出去卖报纸,开

始有些担心会被拒绝,卖不出去,结果比想象中的好多了,30份报纸,还不到8点钟就卖完了。

领了报纸到目的地,第一个遇见的熟人爸爸。爸爸喜欢看报纸,他第一个买

了一份报纸,成了我的第一个顾客。当我在给旁边人推荐的时候,有的阿姨看见了,总是笑呵呵地看着我,然后主动要买我的报纸。我感到他们把我当成了自己的孩子,所以一定要给支持的哦。

我和弟弟比赛卖报纸

周村区中心小学 王梓萌

昨天,我订了100份报纸,准备今天挑战一下自己。

来到家具市场后,我和弟弟分头开始卖,我开始一个人一个人的销售。这次卖报纸我比上次更勇敢了。“阿姨,您好!这是今天的齐鲁晚报,五毛钱一份,很便宜的,而且也非常好看,您看一下

吧!”“好,我买一份吧!”“谢谢阿姨的支持!谢谢!”“不客气。”就这样卖出了第一份报纸。我在心里给自己加油:“王梓萌你一定会成功的,加油,努力!”

“哎!王鹏飞!”我遇到我弟弟了。“姐姐!”他卖完一份报纸后向我打招呼。我正想

找他呢!一场卖报纸的比拼开始了。

我们边走边卖,都希望自己的报纸先卖完。

回家后我们拿起水杯就咕嘟咕嘟地喝起了水,汗还在不停地流。虽然这样,但我们依然很高兴,因为我们卖出了100份报纸。

弄湿了一份报纸 我很心疼

淄川区般阳路小学 于佰奥

早上,我们去任佰汇领报纸。刚领完报纸,就下起了倾盆大雨,我们进退两难被困在任佰汇商场里。我们只能在这里卖报纸了,但是在任佰汇并不好卖,让我失望极了。我突然一想,到新星家电城的楼上去卖吧,我卖了5份,还算行吧!

我接着转,转遍了新星金店,城里大街的服装店、首饰店、药店还有修鞋处,才挣了两元五角。更倒霉的事发生了,在回集合地的时候,我竟然掉了一份报纸,地上全是水和泥,把报纸弄湿了,我很心疼。我拿着湿报纸回到了集合地,妈妈收起了湿报纸。我继续卖,我还是到任佰汇去卖,结果在四楼把手中的报纸全卖完了,我又回到集合地去拿报纸,因为任佰汇四楼三个阿姨预订了我的报纸呢,我还剩6份了,三个阿姨买完之后还有3份报纸,我又到处推销,快到中午十二点才把3份报纸都卖出去了。

大家可能会想:“这不是生意不错吗?为什么才挣一毛钱呢?”因为我买了一个冰激凌用了二元五角,掉了一份报纸损失四角钱,一天本来是挣三元钱,可是,这个账算下来,二元五角钱再加上损失的那四角钱是二元九角钱,三元减二元九角就是一角钱了。唉!挣钱真是不容易。

我有了固定客源

张店区人民东路小学 张可心

比起昨天,今天可真是艳阳天,不光天气,还有我的心情。

今天天气很好,久违的太阳终于露脸了,我的心情也随着幸福起来。人挺多,我已经很自然地向着每一个人推销我的报纸了。

旁人都在议论我,议论我的微笑,我的努力和坚持,他们都不太拒绝我了,我也有了固定的客户源。快卖完的时候,我想起有一个地方还没去过,那里可是我天天必经之地啊!也是我最初的舞台。

当我来到这里时,没人再议论我的微笑了,我也得到了大部分人的拒绝,为什么?这时一位阿姨告诉我,刚刚走了的一个小男孩已经来这里卖了好久了。

这时候,一位大叔喊我:“小姑娘,给我一份报纸。”大叔说:“今天我就等你来,刚刚来过俩小朋友我都没买。”叔叔,真是谢谢你对我的支持,我的自信心被激发了起来,我又走向我熟悉的老客户。真的有好几位在等我和我的报纸呀!他们都说是因为我开口讲话。还有我真诚的微笑,让他们都喜欢我。所以才等着买我的报纸,就算自己不看,也愿意支持我。不过,看报的确是一种好习惯,一定要看啊!



张可心在人群中喊着卖报。 本报记者 姜文洁 摄

“春申·君临天下”杯

齐鲁晚报小报童第二期报名啦

活动细则:

- 1、活动主要面对中小學生,报名时需携带學生证。
- 2、参加者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
- 3、每名學生每天写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将择优登报。

活动奖励:

- 1、活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
- 2、营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金1000元,银奖奖金500元。铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
- 3、设立“齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点:

张店区

报名电话: 0533-3172726 13409002558

报名地址: 人民西路16号二楼西报名办公室