

上半年银行理财挺靠谱

99.3%产品达预期收益率

“上半年到期的人民币理财产品共计17681款,共有12444款产品披露到期收益率,其中86款产品未达到预期收益率,7款产品实际收益为零。尽管银行理财纠纷不时曝光,但从统计数字来看,银行理财产品仍是比较可靠的投资渠道。日前,银率网发布的最新报告显示,今年上半年银行理财产品预期收益达标率为99.3%。不过,上半年理财产品到期收益披露率仅为70.8%,还有较大提升空间。”



未达标产品中近八成 为结构性理财产品

据悉,上半年到期的人民币理财产品共计17681款,共有12444款产品披露到期收益率,其中86款产品未达到预期收益率,7款产品实际收益为零。从产品类别来看,未达标产品中,78%为结构性理财产品,21%为信托类理财产品,1%为其他类理财产品。

结构性理财产品中,挂钩汇率和大宗商品的理财产品未达标产品数量较多;信托类未达标理财产品为信贷资产类信托产品。数据显

示,2013年上半年银行理财产品的总体发行数量依然保持高速增长。据银率网数据库统计,2013年上半年122家商业银行共发行20473款理财产品,环比上升24.65%。

本外币理财产品 发行量冷热不均

分币种来看,2013年上半年本外币理财产品发行量冷热不均。人民币理财产品发行量环比上升27.1%,外币理财产品发行量却持续萎缩,上半年仅发行951款。

分期限类型来看,2013年上半年各期限类型理财产品发行量环比

均上升。1至3个月期限理财产品自2011年起发行量直线上升,2013年上半年1至3个月产品发行11434款,占比55.8%,环比上升31%;投资期限3至6个月产品发行4857款,占比23.7%,环比增加9.8%。中期产品(投资期限为6个月至1年)发行2431款,环比增34%,占比11.9%;长期产品(投资期限超过一年)发行348款,环比升14.9%,占比1.7%。

长短期产品 预期收益出现倒挂

6月份的“钱荒”使得短期理财产品预期收益率一夜飙升,长短期产品预期收益出现倒挂。2013年上半年人民币理财产品平均预期收益率走势先抑后扬。剔除结构性理财产品,2013年上半年各期限类型的人民币理财产品的平均预期收益率较2012年同期整体大幅下行,与2012年下半年较为接近。

尽管银行理财产品的平均预期收益率已大幅回落,但目前仍处于较高水平。银率网认为,下半年资金的宽松程度很难回到3、4月份的状况,资金格局依然偏紧。从银行理财产品的平均预期收益率来看,由于资金面趋紧,银行理财产品的平均预期收益可能会在当前的高位水平小幅波动,回到此前4.2%至4.3%的水平概率较低。(和讯)

齐鲁财金 做有态度 有温度的财金报道 85196318 85196145 邮箱:qlcaijin@163.com

财金资讯

财险上半年净利润196亿 75%公司承保利润为负

近日保监会资料显示,截至今年6月底,财险业实现净利润196亿元,同比增长了33亿元,净利润增长20.8%。此外,财险业总资产达10376亿元,同比增长23.4%,高于业务增长6.7个百分点。

不过,在净利润保持稳定增长的背景下,财险业的承保利润却显得并不乐观。据统计,今年上半年财险业的承保利润已经由去年同期的5.7%降至3.2%。此外,截至今年一季度末,63家财险公司中承保亏损的公司达到39家,亏损面较2012年末

继续扩大,不仅如此,75%财险公司的承保利润出现了负增长。

业内人士指出,车险竞争加剧导致后端成本的突增是主要原因,当前新车销售增速下滑,增量业务再陷低谷,各家财险公司纷纷让利争抢车险市场,非理性的让利加上车险赔付额的逐年递增,导致了车险市场陷入亏损局面,由此也拉低了财险业的承保利润。因此,上半年财险业净利润依然能够保持高增长的原因,还要归功于财险业投资收益维持着高增长的水平。(一财)

约“惠”润丰电子银行 三重好礼再与您分享

今年以来,润丰农村合作银行先后推出了网银减免手续费优惠活动、网银积分换好礼、银联在线签约有礼活动,开通了网银还贷业务,同时推出了淘宝联名借记卡,让广大电子银行客户享受到了实实在在的优惠和便利。

近日,笔者从山东济南润丰农村合作银行获悉,该行新一轮优惠活动即将开启。从7月1日起至年底,该行电子银行新老客户将享受到开户免服务费、转账免手续费以及幸运抽奖三重好礼。

据了解,在该行签约手机银行(WAP)的个人客户,将获赠动态令牌一个,同时享受免年服务费、免费开通短信通服务的优惠;签约网上银行的个人客户,将享受到免年服务费、免费开

通短信通的优惠;签约网上银行的企业客户,将享受到免费开通短信通服务、签约当年免年服务费优惠。

在手续费免除方面,个人客户通过手机银行(WAP)以及网上银行办理行内转账、跨行汇款、网上银行实时结算等业务,可享受交易手续费全免的优惠;企业客户通过网银办理转账汇款、代发工资、网银实时结算等业务,交易手续费全免。

此外,每月通过电子银行渠道办理转账汇款、网银实时结算、贷款归还、代发工资、电子商业汇票、网上支付的客户,还可参加幸运抽奖活动,全省农村信用社范围内每月有20名幸运客户可获得价值3000元的智能手机一部。(尹伟)

“网络光大”战略显成效 电子银行用户成倍增长

在确立了“打造网络光大”为发展战略基础上,光大电子银行发展增速迅猛。截止目前,光大手机银行客户达550万户,较年初新增102%;对私网银和电子支付客户分别达880万户、330万户,较年初分别新增40%、25%。

光大电子银行通过全面加大“网络光大”建设力度,借力网上营业厅、建设阳光e系列平台,打造手机、网银、网信一体化理财平台等主要措施,整合线上线下服务资源,以立体化营销和服务体系真正网住了客户,顺应客户虚拟化、账户电子化、交易网络化的发展趋势。

作为光大电子银行上半年表现最佳的手机银行,6月份手机支付品牌——“阳光e付”的强力推出成为了最大亮点。作为目前“最潮”业务,

手机支付的差异化竞争点在于消费支付最大程度的便捷化,用户消费时不用卡或现金,直接用手机就可完成支付,其应用范围涵盖商业零售、公共交通、加油站、餐饮、影院、学校等各种消费领域。上线短短几周,依托上线早、系统稳定、推广积极有序等优势,光大银行手机支付数量已近2000名,稳居多家银行前列。

光大电子银行的客户一直保持稳定增长,这与其“网上营业厅”在深挖客户需求的基础上,以一站式服务不断提升客户满意度密切相关。进入光大银行官网网上营业厅,“阳光e申请、阳光e理财、阳光e购金、阳光e缴费、阳光e购车”等阳光e系列业务随时为客户提供服务。服务范围广,不受时间和空间限制,有效缩短了客户在不同服务平台间的切换时间,为客户提供一站式金融服务。上线以来半年时间,已有近20万人完成网上申请并成功领卡。

作为金融服务提供商,为客户最大程度的获取高收益更是重中之重。

为解决上班族无法及时到银行买理财产品的难题,光大银行率先推出的“理财早+夜市”服务,已形成良好的客户口碑。在购买渠道上,通过光大官网、网上银行、手机银行、网信等多种购买方式,使客户不必奔波于银行网点就可随时随地便捷购买理财产品,从而节省了大量的交通费用和时间成本。

为更好地营造“网络光大”,光大银行首家在业内实现了营业网点无线网络全覆盖,并建成提供网上银行、手机银行、电话银行“三位一体”组合式体验服务的全功能电子银行服务区,满足客户全方位电子银行服务体验需求。本着“科技创新,服务领先”原则,光大银行积极实现电子银行渠道与物理网点的有机协同衔接,正以立体化服务与营销体系全面打造“网络光大”。



关注方法:打开微信,点击“魔法棒”,选择“扫一扫”,点击关注,即可添加。

农行电子银行 您的“智慧银行”

近年来,农行山东省分行营业部积极加大金融电子服务渠道建设力度,形成了网上银行+门户网站的网络金融、电话银行+客服中心的语音金融、掌上银行+消息服务的移动金融、等在线金融服务体系,让市民享受到方便快捷的现代化金融服务。

个人网上银行

据了解,农行个人网上银行网点注册客户可享受账户信息查询、转账交易、漫游汇款、贷记卡还款、网上缴费、理财服务、信息管理、网上外汇宝、电子工资单查询等服务。自助注册客户可享受金穗借记卡、金穗准贷记卡及金穗贷记卡账户余额、明细信息查询、账户密码修改、金穗卡挂失、漫游汇款兑付、电子工资单信息查询等服务。

农行个人网上银行服务具有以下特点:

全面账户管理:客户可以把金穗借记卡、金穗准贷记卡、活期存折、活期一本通四类农行账户注册到您的网银客户号下,只需轻点鼠标,就能够轻松管

理各类账户。

资金任你调度:农行全国银行卡账户之间汇款实时到账,通达全国,突破时间、空间的障碍,真正实现资金划拨“零在途”。

全方位安全保障:不仅在技术上采用国际高标准的PKI公钥体系结构、128位SSL安全通信协议、图形码、动态密码键盘和使用无法复制的K宝电子证书,同时在业务流程、运行管理等方面提供全方位的安全保障体系,从根本上保证客户资金安全。

外汇轻松理财:客户可以轻松进行金钥匙外汇宝(个人实盘外汇买卖)的各种交易。外汇频道为您提供最新、最全面的外汇资讯及专业的交易分析工具,让您外汇理财更轻松。

便捷新体验:特别制作了全自动智能安装包,让您轻松开始网上银行之旅。

掌上银行

掌上银行客户端系列指农行利用无线网络和智能移动终端,通过客户端

程序为客户提供信息查询、转账汇款、缴费支付、信用卡、定活互转、第三方存管、消息定制、账户管理、基金买卖、双利丰、理财产品等金融服务。农行掌上银行客户端系列分为掌上银行(iPhone版)和掌上银行(Android版),支持市场上主流的iOS和Android操作系统,致力于为客户提供一种界面炫丽、操作流畅、使用便捷的移动金融服务新体验。

电子商务

农业银行电子商务业务为特约商户及支付客户提供电子渠道资金支付结算、信用中介以及相关的增值服务,支付渠道涵盖互联网、固定电话、移动电话、自助设备以及数字电视等各个电子渠道。商户涉及基金、保险、客票、第三方支付、大型生产流通企业、农副产品交易市场等多个领域。

此外,农业银行还通过其门户网站的“基金e站”、“保险e站”、“缴费e站”、“票务e站”和“购物e站”等频道为特约商户及支付客户提供资讯和营销平台。(鲁萱萱)

关爱高温下的他们 三联商社推出绿荫行动



酷暑来临,济南夏天动辄在35℃以上的高温让人备受煎熬。炎炎夏日,我们更应该关爱高温下的一线工作者。为呼吁整个社会关注高温环境下工作的群体,在炎炎夏日送上清凉,由三联商社联合多家媒体共同发起倡议的“绿荫行动”于7月29日正式启动。活动期间,三联商

社将开展“为济南公交司机赠送车载电风扇”、“为个体商贩赠送太阳伞”、“为出租车司机赠送精美环保水杯及矿泉水”等关爱高温工作群体的公益活动。

据了解,8月9日,恰逢三联商社29周年店庆,此次公益活动也是为了回馈济南人民的厚爱,三联商社相关负责人表示,作为一个济南本土企业,29年来,三联商社始终坚持每走一步首先想到的是顾客的服务理念,同时,也呼吁更多人能够关注高温下的工作群体。