

第三期营销秀30多名小报童参加岗前培训

新报童“上岗” 老报童“传经”

本报8月4日讯(见习记者 高丹) 4日上午,本报组织30多名小报童进行了第三期营销秀岗前培训。8点10分,虽然离讲座开始还有二十分钟时间,不少小报童和家

长都早早坐在教室里。第三期的

小报童都跃跃欲试,希望能够从上一期的小报童身上学习经验,在这期营销秀活动中大显身手。培训现场,单日卖出400份的销售冠军耿佳琦向参加第三期营销秀的小报童们传授了卖报经验。“要想把报纸卖出去,最重要的就是坚持。”耿佳琦向大家传授着自

己卖报心得,“只要拿出比其他人更多的时间和精力,才能把报纸卖出去。”参加了两期的曹诗宜也讲述了自己是在何处卖报纸的,“找准目标群体,多向路人询问,选好卖报地点也是很重要的卖报技巧,这样才能更快地把报纸卖出去。”

卖报“元老”们的亲身经历,让前来取经的小报童们树立了卖报信心。

“虽然我们参加了两期营销秀,但是都没有得到第一,我们即是来传授经验的,也来取经的,看看人家第一名是怎么卖出那么多报纸的,参加第三期的时候争取得

冠军。”孙超爸爸告诉记者。即将参加第三期营销秀的丁丁性格上属于“慢热型”。“如果没有一段时间,丁丁融入不到陌生的环境里,就是因为这样,让她提前来参加这个活动,锻炼一下,好为卖报打下基础。”丁丁的妈妈



小报童都在认真学习售报技巧。见习记者 高丹 摄

相关新闻

小报童耿佳琦喜欢雨天卖报 感觉再累,但也从未想过放弃

第二期暑期营销秀活动已经结束。其间,小报童不是在雨天就是在酷暑中售报,多数小报童在阴雨天里订卖报纸的数量相对较少,然而耿佳琦小朋友却说:“相比炎热的天气,我更喜欢雨天售报,因为这样我会感到舒服,卖得也就多。”耿佳琦是齐鲁晚报暑期营销秀中的老面孔,连续参加

了两期,“有时候我也感到很累,但是我从没有想过放弃。”在十天的售报过程中,耿佳琦售报的数量一天天递增,每天售报的时间也逐渐变长,她感觉每天都会面临新的挑战,虽有困难却很兴奋。耿佳琦的妈妈说这么久以来只听到她喊过一次累。

“我不怕下雨就怕炎热,因

为天气太热我就会很吃力,体力消耗很大;下雨的时候,虽然卖报的时间会很长,可是这样比较适合我。”耿佳琦说,一般她能在12点之前卖完200份报纸,雨天的时候会卖到下午4点。为了解决怕热的问题,天气变热后,耿佳琦就会跑到医院里去卖。

8月2日是第二期暑期营销

秀的最后一天,在这一天耿佳琦卖了400份报纸。晚上8点44分,耿佳琦的妈妈短信告诉记者:“耿佳琦终于卖完了,她现在给我说她也放松了,没有浪费一份报纸,我听了都有点心酸了,孩子在路上告诉我明年还继续参加你们齐鲁晚报的营销秀活动。”

见习记者 谭正正

唱歌卖菜,倾倒六街市场

菜市场放歌的大姐曾闯入山东选秀节目30强

文/片 本报记者 王泽云

江兆爱是滨城区六街蔬菜批发市场上一位普通商贩,2012年曾经参加过山东电视台综艺频道“让梦想飞”节目,并最终成为全省前30强。7月30日,江兆爱在六街上看到一位残疾人靠卖唱为生。“那个人唱得很好,我从小就喜欢唱歌,忍不住就夺过话筒来唱,邻居们都很喜欢。”江兆爱笑着说。



7月31日是江兆爱第一次在市场上唱歌,一曲高歌引来大批粉丝。

从小爱好音乐 卖菜唱歌引称赞

7月31日上午10点30分,记者接到一位苏先生热线称,在六街

蔬菜批发市场有人正在唱歌,唱得非常好。11点多,记者赶到时,众人正纷纷离去。

“你看我刚唱完,你就来了,要不我再唱两首吧。”江兆爱说。说着她便调好音响,唱了一首《精

忠报国》。江兆爱刚开始唱了两三句,便开始有人来围观。

“我为啥选择在这市场唱呢,主要是因为昨天有一位残疾人朋友在这唱得真不错,我从小就喜欢唱歌,就夺过话筒来唱,加上邻居鼓励我,我就自己从家里拿来了音响、话筒。”江兆爱笑着说,“在这市场上这样唱歌,得需要勇气,得突破自己,也有人不理解说这说那的,但是今天一试试觉得大部分邻居还是喜欢的。”

据江兆爱介绍,自己只上过高中,曾经考过山东一家艺术学校,专业过了,但是因为文化课没过考上,加上家里哥哥姐姐有7个,父母也不支持她继续上大学。“当时我父母不支持我继续上学,但是我从小就爱好唱歌,唱歌能改变我的性格,我是个急脾气,但是一听邓丽君的歌,我就能慢下来。”说着,她便唱起了邓丽君的《小城故事》,声音婉转动听富有感情,使得周围邻居都叫好。

家人支持选秀 闯入节目30强

江兆爱做蔬菜批发生意已经16年,嗓子已经有些沙哑,但是她唱歌时投入的感情使得她歌声动听。“以情带声,唱什么样的歌就得有什么样的感情,这样唱起来才好听。”虽然没有接受过系统的声乐学习,但是江兆爱却有自己

的一套唱歌理论。

2012年10月份,邻居告诉江兆爱山东省电视台综艺频道“让梦想飞”来滨州海选,她得知消息后便和大女儿报了名。“当时我是191号,我女儿190号,我们俩都进入了第一次选拔,我上台后就跟评委们说‘知道刚才那个是谁?那是我女儿’。”之后,评委则建议母女组合一起唱歌,经过4次选拔,她们终于有了去济南唱歌的机会。

“但是到了济南以后,评委们都说我性格外向,我女儿性格内向,建议我们俩分开。”江兆爱说。因为自己的豪爽性格,赢得了评委们的一致青睐,江兆爱通过6次层层选拔,进入了全省前30强,但是因为自己和一个曾经在俄罗斯留学的小姑娘分数一致,江兆爱把机会留给了年轻人。“我唱歌只是爱好,不图名利。”

对于江兆爱唱歌,全家人都很支持。“我去济南,我老公都陪着我,很支持我。”江兆爱自豪地说,“在家没事儿的时候就和我女儿们在家唱歌,她们也都很喜欢唱。昨天晚上我老公都疯了,我唱《精忠报国》唱到一点多,我就把他叫醒让他听听我哪里唱得好,哪里不好。”原来,江兆爱老公是她最忠实的听众,也是最理解她的听众,她所参赛的歌曲都是她老公给选择的。

“移动”排行榜

第二期暑期营销秀排行榜

- | | | |
|-----|----------|-------|
| 耿佳琦 | 滨城区第四小学 | 2060份 |
| 曹诗宜 | 滨城区第一小学 | 1680份 |
| 孙超 | 滨城区第一小学 | 1350份 |
| 王哲 | 授田英才学园 | 420份 |
| 王睿 | 授田英才学园 | 420份 |
| 苏一航 | 开发区一中 | 380份 |
| 张艺轩 | 滨州实验学校 | 365份 |
| 赵文硕 | 行知中学 | 270份 |
| 孟珈毅 | 滨城区第六中学 | 240份 |
| 苏冠齐 | 滨城区第十五中学 | 230份 |
| 赵瑞鑫 | 滨城区第一小学 | 220份 |
| 王乾一 | 滨州实验学校 | 210份 |
| 付浩兵 | 逸夫小学 | 190份 |
| 李鸿宇 | 滨城区第一小学 | 180份 |
| 汪静松 | 滨城区第一小学 | 180份 |
| 孟令辉 | 滨城区第一小学 | 180份 |
| 胡逸飞 | 滨城区第六小学 | 175份 |
| 袁梦瑶 | 滨城区第一小学 | 175份 |
| 张一言 | 滨州实验学校 | 172份 |

排名不计7月22日(第二期暑期营销秀第一天)的售报数;请假4天(包括4天)的不计入排行旁;排名按售报数量多少。

小高层吉庆封顶 样板房精装开放

4日,上海大都会项目精装样板房开放,现场举行了别开生面的庆典活动。与此同时,项目小高层也吉庆封顶,活动当天也推出系列优惠促销,吸引了众多购房客户。

上海大都汇雄踞滨州市中心城区优越地段,掌控黄河七路、渤海九路等交通要道,近邻人民医院、银座购物广场、滨州中等成熟配套。项目聘请国内一流建筑规划团队,以海派风格的理念与设计,打造滨州老城区地标社区。上海大都汇总建筑面积8万平,目前推售的三期小高层产品,作为楼盘的最后两栋,代表项目的最高品质,阳光板楼小高层,精雕细琢85-172㎡两至四房,享有优越的景观视野和通透方正的品质空间,成为近期市区楼盘的焦点。

为回馈市场及客户的关注,同时庆祝楼盘封顶,活动当天至8月31日,售楼处推出“盛夏感恩”的优惠活动,购买小高层产品,最高可享受五万元的购房优惠,还有机会获赠冰箱或空调等清凉大礼。
周红利