

卖报,每个暑假的必修课与挑战

暑假又到了。我兴奋不已,因为这个假期几乎没有作业,可以疯玩一场了!不过,卖报纸是我每个暑假的必修课,是不能更改的。每年暑假我都要卖报纸,算上今年已经三年了,我可是《齐鲁晚报》名副其实的老报童了。我认为卖报纸不仅能挣零花钱,而且还能让我在卖报中锻炼自己与别人的交流能力,最重要的是可以让我深刻地感受到每一元钱的来之不易。

因为假期里我要上特长班,需要一上午的时间,所以每天卖报时间比较紧张。可是我并没有放弃,而是决定与往年一样挤出时间卖报。说实话,卖报的日子真不好过呀。平时的早晨,我可以睡

到六点半,可现在五点半左右就要起床,这可让我不太习惯。以前,我和妹妹一天能卖100多份,可是现在小报童增多了,我们的“地盘”就被别人占领了。可以说,卖报对我来说,又是一次新的挑战。

每天,我都力争在上课前的半小时里卖完十五份报纸。从华联站点整理好报纸后,我就开始了卖报之旅。凭着经验,我知道稳重的叔叔愿意买报纸。于是,每当看见一位叔叔走过来,我就心中暗喜:机会来了。我急忙上前,诚恳地对叔叔说:“叔叔,买份报纸吧,一元钱一份。可长见识了,不耽误您的时间。”如果有的叔叔犹豫的话,我就会说:“叔叔,您就买

一份吧,您得支持我的工作。”这时候,叔叔往往就会笑一笑,然后爽快地付钱。另外,年轻的哥哥姐姐也是我的“上帝”。他们比较大方,我猜可能是因为比较理解我的心情吧。

妈妈曾经开导过我:“陌生人如果不买报纸其实是正常的。”所以,我对每一个买我报纸的人,都怀有一颗感恩之心。虽然卖报过程很辛苦,但是我却有机会接触形形色色的人,而且也真正明白了“只要努力就能成功”的道理。相信在今后的日子里,我从卖报过程中得到的锻炼会化成无形的财富,伴随在我身边。

长征小学五年级(三)班 王家骏 (记者 王帅 整理)

营销秀总排行榜 (截止8月2日)

名次	姓名	份数
1	方昱涵	3610
2	丛心日	3120
3	张景浩	3060
4	郭威秀	2780
5	鲁博源	2539
6	阎煜文	2390
7	韩家祥	2258
8	许好好	1654

名次	姓名	份数
9	韩一啸	1580
10	丁麒贺	1510
11	王萌怡	1280
12	房宇	1270
13	陶效宏	1116
14	马世纪	1091
15	任彦威	1070

注:两期营销秀活动结束后,两期卖报总排行榜前10名将获大连免费游奖励。

记者 许君丽 整理



在市立二院门口,小报童在路边向市民介绍当天报纸新闻。记者 王震 摄



营销秀第二期排行榜

名次	姓名	份数
1	方昱涵	880
2	丛心日	590
3	张景浩	580
4	鲁博源	559
5	孙青文	530
6	王一丁	360
7	王沐恩	330
7	韩家祥	330
9	隋玖锡	312
10	李毅	310
11	崔博恒	290
12	王路平	260
13	冯如曦	250

(截止8月2日)

名次	姓名	份数
13	刘景钰	250
15	王子林	240
16	丛涵林	230
16	苏佳玉	230
16	段佳林	230
19	宋佳怡	210
20	宋彦君	180
21	刘海川	170
21	程鸣秋	170
21	完颜瑞恒	170
24	李思莹	160
24	纪宇婷	160
26	孙梓允	150
26	马诺诺	150
26	郭威秀	150

记者 许君丽 整理

抱团卖报,销量更佳

参与卖报已有近一个月的时间,期间遭受过无数次拒绝,但通过拒绝我反而总结出许多经验,想卖好报、售光所有报纸,必须选好卖报地方,选对顾客目标,这样才能事半功倍。

早晨,我从华联卖报点领完报纸后,沿路卖一会儿报纸,常常遇到拒绝。所以在上午,我常常把目光投向游客特别多的地方——新外滩或者市立医院。总之,实践证明

明,人多的地方确实更容易售出报纸。我和小报童毕明月一起卖报纸,我们去人流多的地方卖报,常常一会儿就卖光了手中的报纸。而我们俩其中一人卖完后会帮助对方卖报,二人抱团,售报成绩更佳。而选择顾客群体也很重要,经过多日的卖报经验,我和一起卖报的小伙伴们锁定游客以及中年男子,他们买报的可能性更大,态度通常也好一些。常常在一个

人多的地方,问这些人,10分钟内就能卖出六七份。

虽然卖报过程中会遇到拒绝和挫折,但是我们一定要找准方法,克服困难。挑选好卖报地点和顾客群体,可以事半功倍,让我们受益匪浅,希望小报童互相勉励,一起加油。

实验中学 初二七班 戚筱婷 (记者 冯琳 整理)

雨天 宁可湿衣服,也不能湿报纸

在一个倾盆大雨的上午,我早早来到华联站点。因为雨下得太大,发报纸的姐姐说:“去办公室领取。”于是,我们冒雨来到齐鲁晚报·今日威海的办公室领取了当天的报纸。与之前冷清的气氛不同,一开始插报纸,我们干得热火朝天,完全没有理会窗外的大雨。

插好报纸,我和同学冒着大雨开始叫卖。我发现,以前人山人海的道路上,行人很少。我撑着伞,把报纸小心翼翼地护在怀中,宁可湿

了衣服,也不能打湿报纸。耐着性子,我不断追着行人推销,终于卖出了几份。我兴奋极了,再大的雨,也冲刷不走我高兴的心情!慢慢地,越来越顺利,我很快把报纸都卖完了。

这次雨中卖报让我感触很深,我领悟到了一句话,“相信自己,相信你的能力”。

统一路小学 马安琪 (记者 王帅 整理)

汽车美容、配件 夏日酬宾

<p>卓越汽车美容服务中心</p> <p>要贴膜 找大师</p> <p>全球隔热性最好的前挡膜 由11层金属磁控溅射技术 最佳的安全系数膜 大师270登陆威海</p> <p>地址: 一店: 卧龙山材料市场西门 二店: 田村九中南红绿灯西100米路北 电话: 5252932</p>	<p>特莱美汽车美容会所</p> <p>镜面漆处理 划痕处理 漆面镀膜 漆面封釉 发动机清洗 抛光打蜡 底盘装甲 内饰清洗 车身改色 旧车翻新 车漆增亮 精洗爱车 贴膜 氙气灯 LED灯饰 导航音响各种车饰坐套</p> <p>地址: 东河北社区西150米路北 电话: 13863021719</p>	<p>德利汽车配件</p> <p>主要经营车型: 中巴、小东风、东风小霸王、时代轻卡、江淮、舒驰、中通、金龙大客等配件 发动机型: 朝柴4100、朝柴4102、朝柴4102BZ、朝柴4105、锡柴4113BZ、玉柴4110、玉柴4112、492 底盘: 130、解放、东风、江淮底盘</p> <p>地址: 世昌大道122-5 (第三加油站西北) 电话: 5255969</p>	<p>车之家、车之悦汽车服务中心</p> <p>车漆、专业精修、快修 全新美国、韩国顶级隔热膜 代理车险 (全市最低价, 另送洗车、审车等服务)</p> <p>地址: 古寨西路附56-1-2、附56-5-6 电话: 5801608</p>
<p>圣世汽配</p> <p>长城 黄海 奥铃 中兴 天马等皮卡配件 宝典 全顺 陆风 庆铃配件 金杯面包 阁瑞斯配件 郑州日产D21 D22 P27 P31锐骐配件 三菱 猎豹 得利卡 依维柯配件 各种皮卡SUV配件</p> <p>地址: 黄家沟汽配市场世昌大道238-30号 电话: 5258110</p>	<p>威海凯驰汽保设备工具公司</p> <p>各种汽车工具、汽车检测仪器、电脑油咀检测清洗机、电脑解码器、举升机、扒胎机、平衡机、板金整型设备、骑马攀拆焊机、半轴套管拉压机、蹄片车削机、空压机、各种硫化补胎机、风炮、黄油机、洗车机、拉油机、压力机、充电机、气门铰刀、研磨机、各种千斤顶、台湾7富工具终身保用</p> <p>地址: 黄家沟汽配市场世昌大道238-15号 电话: 5295280</p>	<p>★禹洁汽车美容中心</p> <p>火爆夏日特推出优惠活动回馈新老客户</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 全车美国纳米防爆隔热膜899元起 (有质保卡) 2. 全车室内清洗十内饰打蜡上光150元起 3. 发动机清洗上光100元起 4. 洗车卡办理100元10次 (带底盘清洗) 10次一张, 满3张可获汽车车体镀膜一次。 <p>进店体验客户可获精美礼品一份</p> <p>地址: 古寨西路334-1号 (凤凰城对面) 电话: 15098123458 13889039317</p>	<p>老三汽车玻璃专营店</p> <p>各种进口、国产汽车玻璃、 风挡密封及各种特殊车型玻璃加工 主营: 大客、中巴、夹胶风挡玻璃</p> <p>地址: 一部老汽运二公司门西 (世昌大道118-6) 二部新汽车站二公司门南20米 电话: 3973828</p>
<p>超然洗车美容中心</p> <p>洗车精洗 打蜡封釉 内饰清洁 贴膜除胶 轮毂除锈 导航音响 倒车雷达 防盗器</p> <p>地址: 辛汪寨路57-1号 电话: 5250796</p>		<p>万达汽配</p> <p>上海大众、一汽大众、桑塔纳、捷达、 奥迪、帕萨特、宝来等全车配件。 15年老店诚信经营</p> <p>地址: 黄家沟汽配市场世昌大道238-6 电话: 5291192</p>	