

# 创富

周刊

星期三

2013.8.7

B01-B04

“我们只要手紧一紧，  
就会出油，  
我们手松一松，  
就到处漏米。”

——国务院国资委前主任王勇

经济形势好时，成本高低对企业来说是挣多挣少的问题，而在经济形势严峻时，成本高低就是生死问题。

行业低迷、市场萎缩、订单下滑，企业不得不开始实施各种“自救术”。总结梳理可以发现，其中提到最频繁的莫过于“内部挖潜”。

在“省钱就是赚钱”的逻辑驱使下，这种苦练内功的内部挖潜渐成潮流，正是这股涌动的挖潜潮，让节能环保产业迎来跨越发展的新商机。

## 内部挖“钱”

### 经济下行期企业如何过紧日子？

### “省钱就是赚钱”引爆节能产业

本报记者 马绍栋 实习生 时庆祥

裁员

少吃喝

省电

减薪

## 一年省电费100万 就是赚了100万

“真没想到经我们一讲，企业节能改造热情这么高，每次培训结束都会被企业负责人围住，问这问那。”回想起最近几周在济南各县区组织节能培训的情况，鲁电电气集团营销总监边立刚说。

边立刚手上的这个业务板块，有个很时髦的名字叫“合同能源管理”，简称EMC。他卖的不是产品或技术，而是一种减少能源成本的财务管理方法。

上个月末，边立刚带领的团队先后在章丘、平阴、长清搞企业节能培训，下周还要奔赴历下、商河。

对于专门从事节电设备生产制造的鲁电来说，当下低迷的经济形势，正是给它这样的节能产业送来了“大蛋糕”。

每到一地，边立刚都联系当地的经信委、节能办、节能协会，由他们组织辖区内企业和单位来培训。

前几年，由于节能环保产业概念过于泛滥，导致市场鱼龙混杂，企业很抵触。可在当下严峻经济形势下，通过外拓市场开拓提升业绩非常困难，因此企业都不约而同的把目光集中到内部挖潜。“内部挖潜怎么挖？贸然裁员，提升管理水平短期内很难做到，相比之下通过节能、节电来控制成本就好办多了。”

现场接收用能企业的节能申请后，边立刚会带领团队到企业现场调研考察，然后制定节能实施方案。“上周我们去章丘一家工业企业，它主要生产各种大型锻铸件，经调研我们发现它非常适合通过余热利用的方式节能。”边立刚说，这个企业用于铸造的锅炉高温达800多摄氏度，但很多烟气余热未经利用就白白浪费了。我们帮它找到了一家空调企业，通过安装余热利用空调实现节能。

记者了解到，这个企业办公楼面积达1万多平方米，光空调每天就耗掉近3000元电费，通过余热利用后，每月可节约电费8万多元，一年下来就是100多万元。对于一些中小型生产制造企业来说，按照这种标准省下的电费相当于产品成本下降约一两毛钱，在市场低迷背景下，这个效益是非常明显的。

“现在企业压力这么大，节能省下的钱就相当于赚来的利润。”边立刚说，像钢铁、化工、医药、食品等行业企业，生产设备基本时刻处于运转的状态，能耗在时刻发生，节能改造内部挖潜的空间很大。

边立刚说，每家用电单位都会用到变压器，以目前最高效的S15型来说，相对于目前普遍应用的S9型，以一台1000千伏安的变压器算，一年节省电费约35万元。以一家五星级酒店为例，一般要用到2台2000千伏安变压器，这样一年就可省电138万元。大型的工业企业所用的变压器更多，节电效果更明显，“一般三年左右就可回收成本。”

## 严峻节能形势 “逼出”千亿产业

节能需求爆发式增长背后，是能耗大省山东面临的日趋严峻的节能形势。

刚刚过去的7月，山东省人大常委会组建了由4名副主任带队的视察组，兵分四路对济南、青岛、东营、烟台、济宁、泰安、滨州、菏泽8个市进行视察。

根据视察组出具的报告，我省能耗总量连续多年位居全国第一，以煤炭为主的能源结构短期内难以发生较大变化。另外随着工业化、城镇化进度加快和消费结构持续升级，经济总量将进一步扩大，能源需求仍将呈刚性增长，持续推进节能减排更困难。“十二五”期间，国家下达我省的四项减排目标是全国平均水平的1.6倍左右，目前减排工作进展不均衡，除二氧化硫外，其余三项指标累计减排都没有达到进度要求。（下转B02版）



讲品牌故事 悟成功背后  
探产业路径 育品牌经济

齐鲁晚报李岩侠品牌工作室策划

品牌企业QQ群：283169672 主持人：李岩侠  
18678859550 邮箱：qlwblyx@qq.com