

枣庄银行幸福杯

齐鲁晚报 天天向上暑期营销秀



王茹说,卖报很过瘾,她一定会坚持到底。本报见习记者 殷悦 摄

“徒弟”上进 “师傅”给力

李政龙是营销秀活动的“插班生”,半路加入营销秀的他很幸运地遇到一名给力的“师傅”,他不仅一会儿就把报纸卖完了,还很快跟自己的小师傅打成一片。

5日早上,领完报纸的李政龙考虑到自己第一天参加活动,还不清楚卖报的门道,便主动寻求一位卖报时间较长的小报童做师傅,搭档完成自己第一天的销售任务。看到人就主动介绍,李政龙完全没有新手的羞涩和胆怯,基本上每个被他询问过的人、店主都买了一份《齐鲁晚报》,小师傅徐锐也连连赞叹这是个“好徒弟”。慢慢熟络起来的李政龙不仅给这个小师傅取起外号,还有心和小师傅赛一赛,中间俩伙争着找客户,还同时跟一个阿姨,一左一右的宣传起来,结果阿姨很无奈地说已经有小报童在她车上上了。原来这位阿姨是营销秀活动中,小报童王子尧的妈妈,虽然闹了笑话,但是王子尧妈妈最终还是很爽快地买下一份报纸,并为两个人加油鼓劲。

“第一天卖感觉还是挺累的,还好师傅给力,所以我计划以后每天多订20份报纸,争取像龙虎榜上的报童们一样,卖出好成绩。”可能第一天所定的任务难度不是很大,李政龙卖完自己的报纸后开始做起后几天的打算,并主动要求帮自己的师傅卖报纸,两人还似假似真的商讨起帮忙卖报的价钱,在一番“讨价还价”后,最终决定李政龙卖出6份报纸,徐锐这个师傅就要支付5毛钱给自己的徒弟。

打打闹闹中,报纸已经卖的差不多了,感觉今天的合作很愉快,小师傅徐锐便和李政龙约好,第二天一起到兴安街卖报纸,到时候再不见不散。 本报见习记者 韩微



徐锐、李政龙师徒二人搭档默契。本报见习记者 韩微 摄

家长打退堂鼓 她却坚持

滕州报童王茹用自己的行动说服母亲

本报枣庄8月6日讯(见习记者 殷悦)“这么热的天还要卖报纸,小脸也明显晒黑了,我这当妈的真是心疼,我跟她商量要不咱不卖了,可她死活不同意!”王茹的妈妈倪女士告诉记者。

“每天早上带孩子来邮局领报纸、插报纸,然后在西市场外面等她卖完一摞再来拿下一摞,有时候她一进去就是半个多小时也不

见出来,我的心就咯噔咯噔的,生怕她遇到什么困难。上午卖完报纸中午回家吃个饭,连午休时间都没有,就得接着送她去上补习班,我都快吃不消了,可孩子干得高兴着呢!说什么也要坚持到最后一天。”倪女士告诉记者,女儿从小就吃没吃过什么苦,做事情也是三分钟热度,起初很担心她能不能坚持下来。没想到,她这个当

妈的打起退堂鼓的时候,还是女儿给了她坚持下去的动力。

“妈妈,别的报童能做到的事情,我一样能做到,而且做得更好,卖得更多、更快。”王茹的话,让倪女士看到了女儿的坚持和毅力,尽管酷暑难耐,但女儿的转变让她很是欣慰。

王茹告诉记者,有一次报纸卖的不是很顺利,等卖

完报纸再去补习班时已经迟到了。妈妈当时就和她商量过要不别卖了,但是她当场表决心说,那只是个意外,以后一定要在最短的时间内把订的报纸都卖出去,协调好时间,既完成卖报任务也不耽误学习。“后来我再也没迟到过,妈妈自然没话说了,她现在只能百分之百的支持我的工作!”王茹调皮地说。

报童日记选登



不轻易放弃

今天早上我和妈妈领了170份报纸。大约一上午的时间我卖完了100份报纸,剩下的70份很难卖。因为有很多店不是买完了就是以时间晚为由,拒绝我。可我不灰心依然一家一家的问。到了下午4点多手里仍有二、三十份报纸没有卖完我急的跑到妈妈店哭了。妈妈让我不要卖了,我看着我手里的报纸想想:我一天的辛苦,难道要在这最后的时候放弃吗?不行,我要坚持到底。于是我又拿起报纸,带着擦干的泪痕,走向菜市场……

晚上,回到家时,我累得坐在沙发上动也不想动。奶奶过来帮我脱鞋,我直叫脚疼。奶奶看了说脚肿了,还说叫我不要卖了,可我还是坚持要卖,因为我的目标还没有实现,我就不能轻易放弃! 报童 陈修诚



卖报促我快乐成长

今天已经是卖报的第五天了,因为没上书法班,可以全天候卖报,再加上今天有好朋友的助阵,所以我预订了160份的报纸。一大早起来,我和妈妈就去取报纸,由于今天的报纸数量多,整理起来要花费一定的时间,所以整理好60份报纸后,我便告别了妈妈,骑着自行车踏上了卖报征途。

我卖报的首站是兴安街,这一条街地处繁华地段,东西纵横,商铺众多,所以卖报的商机无限。我挨家挨户地销售,因为卖报有礼貌,态度热情,店里的叔叔阿姨都认识我了,有时,一进店门,不用开口,叔叔阿姨就拿出5角钱要买报纸。一路下来,报纸卖得非常顺利,60份报纸所剩无几。于是我给妈妈打电话,妈妈又给我送来了40份报纸。一条街走下来,我的腿越发沉重起来,但是一想到一会儿就能和上完辅导班的好朋友们一起卖报纸,不禁加快了卖报的脚步。啊!今天真得很顺利,40份齐鲁晚报又销售一空。

接下来,我便和妈妈一起来到新声路等来了我的好朋友们,他们是张哲、彭柯润和周子涵,听说我参加了齐鲁晚报的营销秀活动,他们也想体验一下卖报的生活,所以今天剩下的60份报纸是为他们准备的。我给他们每人发了20份报纸,并讲了一下我的销售经验:腿要勤,嘴要甜。学习完毕,他们便分头去卖报纸了,而我则陪着张哲一起去卖报纸,张哲比较腼腆,刚开始卖报纸的时候,不好意思,一说话就满脸通红。我不断地在他身边鼓励他,不一会儿,他便放开了,俨然像一个老手了。不一会儿,20份报纸便卖完了。我们联系了彭柯润和周子涵,他们也卖完报纸了。初战告捷,几个好朋友高兴地又蹦又跳,喜悦之情溢于言表。

卖报,不仅使我体验了挣钱的艰辛,友谊的珍贵,更让我学会了要做一个有爱心的人。感谢齐鲁晚报!给我提供了锻炼的机会,使我快乐成长! 报童 王甲源

长大就在一瞬间

今年暑假,我有幸参加了“枣庄银行幸福杯”——齐鲁晚报天天向上暑期营销秀,今天早晨,我早早的起床,跟妈妈去领报纸。

我们领了20份报纸,当我迈着轻快的步伐,满怀信心的走在大街上,沐浴着微灼的骄阳,开始了小报童的快乐生活。

初来乍到,苦于羞涩,不好意思开口叫卖。这时,我看到了路边有一位慈祥的老爷爷,我鼓起勇气走过去低声说:“爷爷,你好,我是齐鲁晚报的小报童,你买报纸吗?”“给我来一份吧。”“谢谢爷爷,这是我今天卖出去的第一份报纸,五毛钱。”爷爷冲我笑了笑,我双手递过报纸,接过来钱,美滋滋的将钱放入书包,感觉其实没那么难嘛,于是鼓起勇气,挨个摊点询问。

我来到一个肉摊,我问:叔叔,买份报纸么?“不买!”这样的拒绝感觉很没自尊,他显然把我当做乞讨的了,旁边摊点的叔叔阿姨都对他指指点点,我没说话,走的远了,才问下一个摊主买不买报纸。

回来后妈妈告诉我,对待这样的拒绝要不卑不亢,挺起胸膛,也不必争辩,继续做你该做的事。

买报纸的人很多,我印象最深的是一位卖菜的阿姨,她不识字却为了鼓励我也买了一份,她那诚恳的笑容,和善的目光,温柔的话语,至今历历在目,每一次回想,我都不禁甜甜的笑。

在卖报的过程中,我学会了同陌生人说话,看到了赞赏,体会了拒绝,我知道了挣钱是多么不容易。这次活动让我学会了太多,也终于理解了那句话:有时,长大就在一瞬间。 报童 杜帅

体会到赚钱的辛苦

微风袭来,阳光明媚,我满怀信心,开始了齐鲁晚报暑期营销之旅。

今天早上,我和妈妈领取了105份报纸,然后便向着长途汽车站前进。由于我之前已经发展了近30个老客户,所以其中的55份很快就卖完了。然后,我又在沿街店铺里和建材市场里卖完了剩下的50份报纸。之后,我总结出了几个重点:卖报纸必须要讲礼貌,要学会识别客户。此外,要想迅速卖出报纸,还要用其他巧妙的办法去让买家买下自己的报纸。

卖完报纸后,虽然我累得满头大汗,但是我十分快乐。因为我不仅尝到了卖报纸后的喜悦,还体会到了赚钱的辛苦。明天我一定要多订! 报童 刘阳光

报纸咋印的 周五去参观

本报枣庄8月6日讯(记者 杨霄) 经过近两周的卖报,小报童们对于如何分报纸非常熟悉了,可是,对于一张张报纸是如何印出来的,小报童们都很好奇。本周五上午7点,报童们可以跟随本报记者一起参观报纸印刷厂了。

本周五(8月9日)上午7点,全体小报童可以到报纸印刷厂现场参观,并听印刷专家讲解报纸是如何印出来的,同时,将有工作人员向大家介绍印刷流程,小报童们将亲眼目睹印刷报纸的全过程。感兴趣的小报童们不要错过哦。

8月6日售报龙虎榜

姓名	数量
李博骏	220
付圣乔	220
胡瑞清	200
陈修诚	180
张居远	140
刘阳光	125
李秋璇	120
杜帅	100
沪双源	100
张王翹楚	80